



KONZERN-ZWISCHENBERICHT

1. JANUAR BIS 30. SEPTEMBER 2013

III 9M2013



ERLEBEN, WAS VERBINDET.

DIE FINANZDATEN DES KONZERNS AUF EINEN BLICK.

| | Q3 2013 Mio. € | Q3 2012 ^a Mio. € | Veränderung % | Q1 – Q3 2013 Mio. € | Q1 – Q3 2012 ^a Mio. € | Veränderung % | Gesamtjahr 2012 ^a Mio. € |
|--|----------------------|-----------------------------------|------------------|---------------------------|--|------------------|---|
| UMSATZ UND ERGEBNIS | | | | | | | |
| Umsatzerlöse | 15 525 | 14 651 | 6,0 | 44 467 | 43 462 | 2,3 | 58 169 |
| davon: Inlandsanteil | % | | | 42,7 | 44,1 | | 44,3 |
| davon: Auslandsanteil | % | | | 57,3 | 55,9 | | 55,7 |
| Betriebsergebnis (EBIT) | 1 896 | (8 753) | n.a. | 5 113 | (5 670) | n.a. | (3 962) |
| Konzernüberschuss/(-fehlbetrag) | 588 | (7 021) | n.a. | 1 682 | (5 994) | n.a. | (5 353) |
| Konzernüberschuss/(-fehlbetrag) (bereinigt um Sondereinflüsse) | 823 | 929 | (11,4) | 2 400 | 2 337 | 2,7 | 2 537 |
| EBITDA | 4 468 | 4 646 | (3,8) | 12 579 | 13 263 | (5,2) | 17 995 |
| EBITDA (bereinigt um Sondereinflüsse) | 4 659 | 4 782 | (2,6) | 13 364 | 13 965 | (4,3) | 17 973 |
| EBITDA-Marge (bereinigt um Sondereinflüsse) | % | 30,0 | 32,6 | 30,0 | 32,1 | | 30,9 |
| Ergebnis je Aktie unverwässert/verwässert | € | 0,14 | (1,63) | n.a. | 0,39 | (1,39) | n.a. |
| BILANZ | | | | | | | |
| Bilanzsumme | | | | 115 301 | 108 163 | 6,6 | 107 942 |
| Eigenkapital | | | | 32 015 | 30 410 | 5,3 | 30 531 |
| Eigenkapitalquote | % | | | 27,8 | 28,1 | | 28,3 |
| Netto-Finanzverbindlichkeiten | | | | 39 726 | 39 001 | 1,9 | 36 860 |
| Cash Capex | (2 378) | (2 198) | (8,2) | (7 600) | (5 993) | (26,8) | (8 432) |
| CASHFLOW | | | | | | | |
| Cashflow aus Geschäftstätigkeit | 3 640 | 4 002 | (9,0) | 9 623 | 10 166 | (5,3) | 13 577 |
| Free Cashflow (vor Ausschüttung, Investitionen in Spektrum) ^b | 1 427 | 2 344 | (39,1) | 3 574 | 5 134 | (30,4) | 6 239 |
| Cashflow aus Investitionstätigkeit | (2 139) | (1 951) | (9,6) | (5 691) | (5 143) | (10,7) | (6 671) |
| Cashflow aus Finanzierungstätigkeit | (1 090) | (2 474) | 55,9 | (2 210) | (6 247) | 64,6 | (6 601) |

^a Die Werte der Vorjahresvergleichsperioden wurden aufgrund der Anwendung des geänderten IAS 19 zum 1. Januar 2013 rückwirkend angepasst.

^b Sowie vor AT&T-Transaktion und Ausgleichsleistungen für Mitarbeiter der MetroPCS.

KUNDEN IM FESTNETZ UND IM MOBILFUNK.

| | 30.09.2013 | 31.12.2012 | Veränderung 30.09.2013/ 31.12.2012 % | 30.09.2012 | Veränderung 30.09.2013/ 30.09.2012 % |
|-----------------------------------|------------|------------|---|------------|---|
| | Mio. | Mio. | | Mio. | |
| Festnetz-Anschlüsse | 31,3 | 32,4 | (3,4) | 32,8 | (4,6) |
| Breitband-Anschlüsse ^a | 17,3 | 17,2 | 0,6 | 17,1 | 1,2 |
| Mobilfunk-Kunden ^b | 140,3 | 127,8 | 9,8 | 126,9 | 10,6 |

^a Ohne Wholesale.

^b Die Kunden unserer Landesgesellschaften in Bulgarien werden durch den Verkauf der Anteile seit dem 1. August 2013 nicht mehr im operativen Segment Europa ausgewiesen. Zur besseren Vergleichbarkeit wurden sie aus allen historischen Kundenzahlen herausgerechnet.

Die Definitionen wesentlicher von der Deutschen Telekom verwandter Kennzahlen finden sich im Glossar des Geschäftsberichts 2012 (Seite 301 ff.).

INHALTSVERZEICHNIS.

4 — AN UNSERE AKTIONÄRE

- 4 Entwicklung im Konzern
- 6 Die Deutsche Telekom auf einen Blick
- 6 Die T-Aktie
- 7 Wichtige Ereignisse im dritten Quartal 2013

9 — KONZERN-ZWISCHENLAGEBERICHT

- 9 Wirtschaftliches Umfeld
- 11 Konzernstruktur, -strategie und -steuerung
- 11 Geschäftsentwicklung des Konzerns
- 16 Geschäftsentwicklung der operativen Segmente
- 31 Risiko- und Chancensituation
- 33 Ereignisse nach der Berichtsperiode
- 34 Prognosen zur Umsatz- und Ergebnisentwicklung

35 — KONZERN-ZWISCHENABSCHLUSS

- 35 Konzern-Bilanz
- 36 Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung
- 37 Konzern-Gesamtergebnisrechnung
- 38 Konzern-Eigenkapitalveränderungsrechnung
- 40 Konzern-Kapitalflussrechnung
- 41 Erhebliche Ereignisse und Geschäftsvorfälle

- 56 Versicherung der gesetzlichen Vertreter
- 57 Bescheinigung nach prüferischer Durchsicht

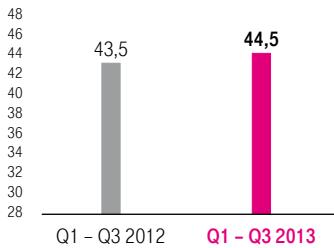
58 — WEITERE INFORMATIONEN

- 58 Herleitung der Pro-forma-Kennzahlen
- 61 Glossar
- 62 Disclaimer
- 63 Finanzkalender

AN UNSERE AKTIONÄRE.

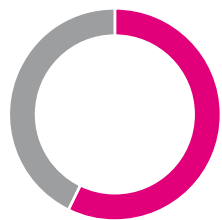
ENTWICKLUNG IM KONZERN.

Mrd. €



Konzernumsatz.

- Der Konzernumsatz stieg um 2,3%.
- Insbesondere unser operatives Segment USA trug durch den Einbezug der MetroPCS seit dem 1. Mai 2013 sowie den ungebrochen starken Zugang an Neukunden zu dieser Umsatzentwicklung bei.
- In unserem operativen Segment Europa belasteten immer noch schwierige ökonomische Rahmenbedingungen, erhebliche regulierungsbedingte Preisänderungen sowie ein hoher Wettbewerbsdruck unseren Umsatz.
- Nach Berücksichtigung von Konsolidierungskreis- sowie negativen Wechselkurseffekten blieb der Konzernumsatz nahezu stabil auf Vorjahresniveau.



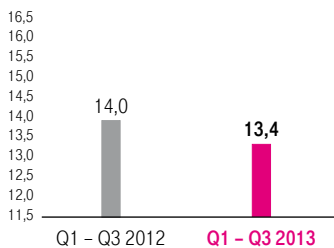
■ 57,3% Ausland

■ 42,7% Inland

Anteil Ausland am Konzernumsatz.

- Die Auslandsquote am Konzernumsatz stieg auf 57,3% (Q1 – Q3 2012: 55,9%).
- Unser operatives Segment USA erhöhte seinen Anteil am Konzernumsatz u. a. aufgrund des Einbezugs der MetroPCS um 3,7 Prozentpunkte.

Mrd. €



EBITDA bereinigt.

- Das bereinigte EBITDA sank um 4,3%. Hier wirkten sich Wechselkurseffekte von insgesamt 0,1 Mrd. € negativ aus.
- Positive Auswirkungen: Fokussierung auf werthaltige Umsätze im Zusammenhang mit Fernsehangeboten und Datenumsätze im Mobilfunk.
- Negative Auswirkungen: höhere Marktinvestitionen in den USA, wettbewerbsbedingte Anschlussverluste im Festnetz, regulierungsbedingte Preisänderungen, Sonderabgaben sowie staatliche Sparprogramme. Unser umfassendes Kosten-Management konnte die negativen Effekte teilweise auffangen.

Mrd. €

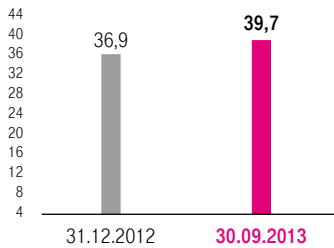


Free Cashflow (vor Ausschüttung, Investitionen in Spektrum).^a

- Der Free Cashflow verringerte sich auf 3,6 Mrd. €.
- Der Rückgang ist Folge unserer Strategie, verstärkt in den Ausbau und die Modernisierung unserer Netzinfrastruktur zu investieren.
- Der Cash Capex erhöhte sich, u. a. bedingt durch die Investitionen für den LTE-Netzausbau in unseren operativen Segmenten USA und Europa, um 0,8 Mrd. €. In unserem Heimatmarkt Deutschland investierten wir schwerpunktmäßig in die „Netze der Zukunft“ wie Glasfaser- und LTE-Infrastruktur.
- Der Cashflow aus Geschäftstätigkeit verminderte sich um 0,8 Mrd. €.

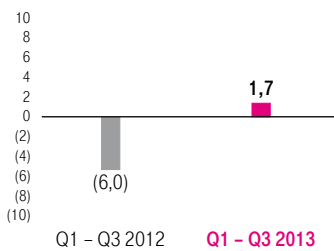
^a Sowie vor AT&T-Transaktion und Ausgleichsleistungen für Mitarbeiter der MetroPCS (siehe Seite 15).

Mrd. €

**Netto-Finanzverbindlichkeiten.**

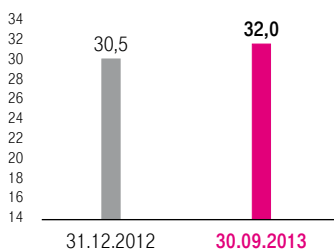
- Die Netto-Finanzverbindlichkeiten erhöhten sich gegenüber dem Jahresende 2012 um 7,8 % auf 39,7 Mrd. €. Im Vergleich zum 30. September des Vorjahres erhöhten sich die Netto-Finanzverbindlichkeiten um 0,7 Mrd. €.
- Erhöhend wirkten: der erstmalige Einbezug der MetroPCS (3,4 Mrd. €), Dividendenzahlungen inkl. an Minderheiten in Beteiligungen (2,2 Mrd. €) sowie Spektrumerwerbe, v. a. in den Niederlanden, Rumänien und Polen (1,2 Mrd. €).
- Vermindernd wirkten: der Free Cashflow (3,6 Mrd. €), der Verkauf der Anteile an der Globul und der Germanos (0,7 Mrd. €) sowie der Verkauf der Anteile an der Hellas Sat (0,2 Mrd. €).

Mrd. €

**Konzernüberschuss/-fehlbetrag.**

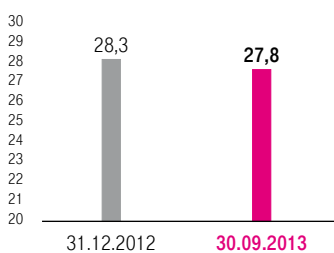
- Der Konzernüberschuss erhöhte sich auf 1,7 Mrd. €.
- Erhöhend wirkten: geringere Abschreibungen auf immaterielle Vermögenswerte und Sachanlagen, v. a. begründet durch die im dritten Quartal 2012 vorgenommene Wertminderung auf Goodwill und Vermögenswerte der T-Mobile USA von rund 7,4 Mrd. € nach Steuern sowie verminderte Abschreibungen aufgrund des Auslaufens der Nutzungsdauern von Teilen der Linientechnik im operativen Segment Deutschland.
- Leichter Anstieg des bereinigten Konzernüberschusses von 2,3 Mrd. € auf 2,4 Mrd. €.

Mrd. €

**Eigenkapital.**

- Das Eigenkapital erhöhte sich im Vergleich zum Jahresende 2012 um 4,9 % auf 32,0 Mrd. €.
- Erhöhend wirkten: der erstmalige Einbezug der MetroPCS (2,0 Mrd. €), der Konzernüberschuss (1,7 Mrd. €) sowie die im Rahmen der Gewährung der Sachdividende durchgeführte Kapitalerhöhung (1,1 Mrd. €).
- Vermindernd wirkten: Dividendenausschüttung für das Geschäftsjahr 2012 an die Aktionäre der Deutschen Telekom AG (3,0 Mrd. €), Währungsumrechnung inkl. Minderheiten (0,6 Mrd. €) und Dividendenausschüttungen an Minderheiten in Beteiligungen (0,4 Mrd. €).

%

**Eigenkapitalquote.**

- Die Bilanzsumme erhöhte sich im Vergleich zum Jahresende 2012 um 6,8 %, v. a. aufgrund des erstmaligen Einbezugs der MetroPCS.
- Als Folge daraus verringerte sich die Eigenkapitalquote auf 27,8 % und bewegte sich damit unverändert innerhalb unserer Zielbandbreite von 25 bis 35 %.

DIE DEUTSCHE TELEKOM AUF EINEN BLICK.

In den ersten neun Monaten des Jahres 2013 setzte sich im Deutsche Telekom Konzern die insgesamt erfreuliche Entwicklung aus dem Halbjahr fort. Der Umsatz konnte im Vorjahresvergleich zulegen. Durch die erstmalige Einbeziehung der MetroPCS sowie den ungebrochen starken Zugang an Neukunden trugen insbesondere die USA zu der Entwicklung bei. Basierend auf der Entwicklung im dritten Quartal haben wir abermals unsere Gesamtjahresprognose für den Neukundenzugang in den USA nach oben korrigiert. Der Umsatz in Deutschland ist zwar nach wie vor leicht rückläufig, dennoch hält der Trend in Richtung

Stabilisierung an. Der Umsatz in Europa ist weiterhin durch hohen Wettbewerbsdruck, schwierige ökonomische Rahmenbedingungen und anhaltende Regulierungsmaßnahmen negativ beeinflusst. Vor diesem Hintergrund und bedingt durch höhere Aufwendungen für die Kundengewinnung war das bereinigte EBITDA im Konzern rückläufig. Insbesondere niedrigere Abschreibungen kompensierten jedoch den Rückgang, sodass der bereinigte Konzernüberschuss im Vorjahresvergleich leicht zulegen konnte.

DIE T-AKTIE.

Aktienrendite der T-Aktie in den ersten drei Quartalen 2013. (%)

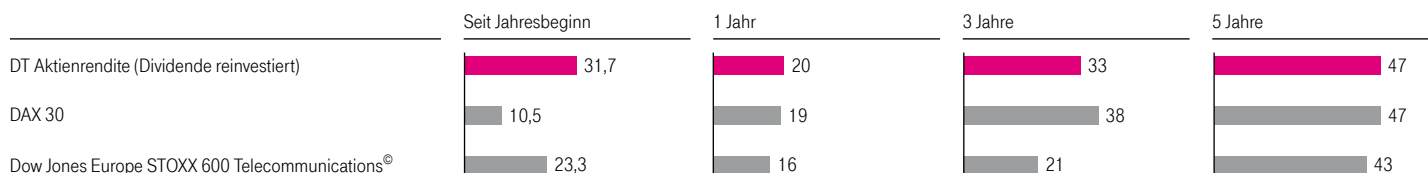


■ DT Aktienrendite (Dividende reinvestiert) ■ DAX 30 ■ Dow Jones Europe STOXX 600 Telecommunications®

Entwicklung der T-Aktie.

| | | Q1 - Q3 2013 | Q1 - Q3 2012 | Gesamtjahr 2012 |
|--|------------|-----------------|-----------------|--------------------|
| XETRA SCHLUSSKURSE | | | | |
| Börsenkurs am letzten Handelstag | € | 10,72 | 9,57 | 8,60 |
| Höchster Kurs | € | 10,81 | 10,04 | 10,04 |
| Niedrigster Kurs | € | 8,01 | 7,71 | 7,71 |
| GEWICHTUNG DER AKTIE IN WICHTIGEN AKTIENINDIZES | | | | |
| DAX 30 | % | 4,4 | 4,5 | 3,8 |
| Dow Jones Euro STOXX 50® | % | 1,8 | 2,0 | 1,6 |
| Dow Jones Europe STOXX 600 Telecommunications® | % | 11,1 | 11,4 | 10,5 |
| Marktkapitalisierung | Mrd. € | 47,7 | 41,4 | 37,2 |
| Ausgegebene Aktien | Mio. Stück | 4 451 | 4 321 | 4 321 |

Historische Performance der T-Aktie zum 30. September 2013. (%)



Während des dritten Quartals 2013 konnten die internationalen Aktienmärkte deutlich an Fahrt gewinnen. Die sich abzeichnende weitere konjunkturelle Erholung in den USA, die anhaltende Politik der Notenbanken, die Märkte zu niedrigen Zinsen mit Geld zu versorgen sowie das Ausbleiben weiterer schlechter Nachrichten in Zusammenhang mit der Schuldenkrise in Europa ließen die Börsen neue Höchststände erreichen. So legte z. B. der Dow Jones um rund 15 % zu. Der Dow Jones Euro STOXX 50[®] gewann in den ersten neun Monaten rund 9%, während der DAX 30 rund 11 % zulegte.

Der europäische Telekommunikationssektor konnte in diesem Zeitraum deutlich stärker zulegen als die allgemeinen Börsenindizes. Zum 30. September 2013 stand der Dow Jones Europe STOXX 600 Telecommunications[®] um rund 23% höher als zu Jahresbeginn. Maßgeblich beeinflusst wurde diese positive Entwicklung durch zwei Faktoren: zum einen die Erwartung eines stärker auf Investitionsförderung ausgerichteten europäischen Regulierungsrahmens und zum anderen eine sich abzeichnende Konsolidierung des europäischen Telekommunikationssektors.

Von diesem positiven Umfeld profitierte auch die Aktie der Deutschen Telekom, welche die ersten drei Quartale mit einem Kurs von 10,72 € oder einem Plus von rund 22% beendete. Auf Total Return-Basis (Aktienkurs-Performance plus reinvestierter Dividende) legte die T-Aktie in den ersten neun Monaten sogar um 32% zu.

Neben dem Rückenwind aus dem positiven Umfeld für den europäischen Telekommunikationssektor profitierte die T-Aktie von der Veröffentlichung unserer Geschäftszahlen für das erste Halbjahr Anfang August. Insbesondere die stärker als erwartet ausgefallene Trendwende beim Kundenwachstum in den USA während des zweiten Quartals und der weitere Ausblick für das US-Geschäft verliehen der Kursentwicklung zusätzliche Dynamik.

WICHTIGE EREIGNISSE IM DRITTEN QUARTAL 2013.

Unternehmenstransaktionen. Am 31. Juli 2013 wurde der **Verkauf der Cosmo Bulgaria Mobile (Globul) und Germanos Telecom Bulgaria (Germanos)** von der zum operativen Segment Europa gehörenden OTE an den norwegischen Telekommunikationsanbieter Telenor vollzogen, der 100% der Anteile erworben hat. Alle zuständigen Behörden haben der Transaktion zugestimmt. Der angepasste Verkaufspreis betrug 0,6 Mrd. €. Der Ertrag aus der Entkonsolidierung betrug 0,1 Mrd. € (vor Steuern).

Die **DIGI Slovakia** wurde zum 1. September 2013 als 100%-Tochter der Slovak Telekom in unser operatives Segment Europa aufgenommen. Nach erfolgreichen Verhandlungen wurde der Kaufvertrag am 14. Mai 2013 abgeschlossen. Die Wettbewerbsbehörde hatte dem Erwerb am 31. Juli 2013 zugestimmt. Der Kaufpreis betrug 0,1 Mrd. €. Mit dem Erwerb der DIGI Slovakia erweitert die Slovak Telekom ihr TV-Portfolio.

Kooperationen. Unsere Mobilfunk-Kunden in Deutschland haben seit Anfang August die Möglichkeit, die digitalen Abonnements der Medienmarken „DIE WELT“ und „BILD“ als Optionen zu ihrem Vertrag hinzuzubuchen. Mit der Kooperation verbinden wir zusammen mit **Axel Springer** unsere starken Marken und Erfahrungen, um eine Wachstumsoffensive im mobilen Bereich zu starten.

Zusammen mit **United Internet** haben wir im August 2013 eine Brancheninitiative für sichere E-Mail-Kommunikation in Deutschland gestartet. Mit „E-Mail made in Germany“ setzen wir auf einen weiteren Sicherheitsstandard, der derzeit Nutzern von T-Online.de, GMX, WEB.DE und freenet erstmals eine automatische Verschlüsselung von Daten auf allen Übertragungswegen ermöglicht und zusichert, dass die Daten nur gemäß deutschem Datenschutz verarbeitet werden.

Im Rahmen unserer bestehenden strategischen Partnerschaft mit der **Deutsche Annington Immobilien Gruppe** konnten wir bis zum Ende des dritten Quartals 2013 mehr als 42 000 Haushalte an unser TV-Netz anschließen. Ziel der Zusammenarbeit ist es, einen Großteil der Wohnungen der Deutschen Annington mit TV-Diensten zu versorgen und teilweise mit Glasfaser auszustatten.

Investitionen in Netze und Spektren. Mit **LTE+** sind im Netz der Deutschen Telekom jetzt Geschwindigkeiten von bis zu 150 MBit/s möglich. Die neue Technologie funktioniert ab sofort in allen Städten und Ballungszentren, die bisher mit bis zu 100 MBit/s versorgt sind. Damit steht LTE+ in weit über 100 deutschen Städten direkt zur Verfügung. Auch unser LTE-Netzausbau in Europa schreitet weiter voran: In der **Tschechischen Republik** bieten wir seit Anfang Oktober 2013 LTE-Technologie, u. a. in Prag, an.

In **Ungarn** erwarb die Magyar Telekom Laufzeitenverlängerungen ihrer bestehenden Frequenzen in den 0,9 GHz- und 1,8 GHz-Bändern bis zum Jahr 2022.

Neue Produkte. Mit **simpliTV** weitete unsere Tochtergesellschaft T-Mobile Austria ihr Produktangebot auf TV aus. Das neue, einfache Antennenfernsehen mit bis zu 40 TV-Sendern, davon neun in High Definition, ist seit Mitte September 2013 in allen unseren österreichischen Shops erhältlich.

T-Mobile US hat im Juli 2013 Phase 2 ihres „Uncarrier“-Wertversprechens **Just Upgrade My Phone** („JUMP!“) bekannt gegeben. Kunden, die entsprechende Voraussetzungen erfüllen, den Kauf ihres ersten Endgeräts mittels Ratenkauf (Equipment Installment Plan – „EIP“) finanzieren und sich bei JUMP! anmelden, können ihr Endgerät sechs Monate nach Anmeldung bis zu zweimal im Jahr gegen ein Höherwertigeres eintauschen. Tauscht der Kunde sein gebrauchtes Endgerät gegen ein Neues ein, erhält er eine Gutschrift für die ausstehenden Raten des Altgeräts.

Auszeichnungen. Beim großen „connect“-Netztest 2013 haben wir uns erneut im Wettbewerb in unserem Heimatmarkt Deutschland durchgesetzt. Die neuen IP-basierten Anschlüsse bekamen beim Telefonieren Bestnoten für Zuverlässigkeit und Sprachqualität. Auch bei der Datenübertragung bescheinigten uns die Tester sehr gute Ergebnisse sowie eine hohe und stabile Rundum-Performance.

Zum vierten Mal in Folge hat unser deutsches Mobilfunknetz den ersten Platz beim bundesweiten Netztest des Fachportals „**CHIP Online**“ belegt. Auch unser erstmals getestetes LTE-Netz ragte im Test heraus und bietet unseren Kunden die stabilsten und höchsten Download- sowie Upload-Raten.

Neue Großkundenverträge. **RWE** lagert ihre europaweiten Arbeitsplatzsysteme für die kommenden fünf Jahre an T-Systems aus. Die Telekom Tochter betreibt künftig das Management von rund 40 000 Arbeitsplatzsystemen des Energieversorgers. Die **Europäische Kommission** hat T-Systems den Zuschlag für einen Dreijahres-Rahmenvertrag zum Aufbau einer Kommunikationsinfrastruktur für den elektronischen Datenaustausch zwischen der europäischen Verwaltung und den Mitgliedsländern erteilt.

KONZERN-ZWISCHENLAGEBERICHT.

WIRTSCHAFTLICHES UMFELD.

Im Folgenden werden Ergänzungen und neue Entwicklungen zu der im zusammengefassten Lagebericht für das Geschäftsjahr 2012 dargestellten Situation des wirtschaftlichen Umfelds ausgeführt. Hierbei wird auf die Entwicklung der Weltwirtschaft in den ersten neun Monaten 2013, das regulatorische Umfeld sowie die zurzeit wesentlichen gesamtwirtschaftlichen Risiken und den Ausblick eingegangen. Der gesamtwirtschaftliche Ausblick erfolgt unter der Voraussetzung, dass keine wesentlichen unerwarteten Ereignisse im Prognosezeitraum eintreffen.

Entwicklung der Weltwirtschaft.

Das globale Wirtschaftswachstum war in den ersten drei Quartalen 2013 weiterhin eher verhalten. Den leichten Verbesserungen in West- und Zentraleuropa, die seit Jahresmitte zu erkennen sind, stand eine weitere Abschwächung der Wachstumsraten in den Schwellenländern gegenüber. Der Internationale Währungsfonds geht in seiner aktuellen Prognose davon aus, dass die Weltwirtschaft nur noch um 2,9% wächst. Im April hatte er noch einen Zuwachs von 3,3% und im Juli von 3,1% prognostiziert.

In unseren Kernmärkten verzeichneten nahezu alle Volkswirtschaften eine leichte Verbesserung ihrer konjunkturellen Lage. In Deutschland konnte das BIP dank eines saisonalen Wachstumsschubs stärker zulegen als zuvor prognostiziert. Die US-Wirtschaft verzeichnete zwar eine weitere Verbesserung der wirtschaftlichen Situation der privaten Haushalte und des Immobilienmarkts, gleichzeitig bremsen jedoch die negativen Effekte der Budget-Einsparungen des diesjährigen Staatshaushalts eine positivere Entwicklung. In unserem operativen Segment Europa konnten im Sommer nahezu alle Volkswirtschaften eine Verbesserung ihrer konjunkturellen Entwicklung verzeichnen. So schwächte sich erstmals der starke Rückgang der Wirtschaftsleistung Griechenlands ab. Erste Frühindikatoren signalisieren dort eine weitere Verbesserung. Auch die Volkswirtschaften der Niederlande, Kroatiens und der Tschechischen Republik verzeichneten eine Verbesserung ihrer weiterhin negativen Wachstumsraten. Die Volkswirtschaften in Rumänien, Großbritannien, Polen, der Slowakei, Ungarn und Österreich konnten im dritten Quartal 2013 einen Anstieg ihrer Wachstumsraten verzeichnen.

Entwicklung des BIP in unseren Kernländern.

| | Q3 2013 gegenüber Q3 2012 % |
|-----------------------|-----------------------------------|
| Deutschland | 0,6 |
| USA | 1,4 |
| Griechenland | (4,4) |
| Rumänien | 2,3 |
| Polen | 1,2 |
| Ungarn | 0,5 |
| Tschechische Republik | (0,6) |
| Kroatien | (0,8) |
| Niederlande | (0,8) |
| Slowakei | 0,9 |
| Österreich | 0,4 |
| Großbritannien | 1,5 |

Quelle: Oxford Economics, Prognose Stand Oktober 2013.

Gesamtwirtschaftliches Risiko.

Die Konjunkturerwicklung wird maßgeblich beeinflusst durch die europäischen Staatsschulden- und Bankenrisiken sowie die weitere konjunkturelle Entwicklung in den USA. Der US-Haushaltsstreit wurde kurzfristig beigelegt, allerdings wurde die Schuldenobergrenze des Staatshaushalts nur bis Anfang 2014 befristet angehoben. Sollte es zu einer erneuten Verschärfung des Haushaltsstreits und zu einer temporären Zahlungsunfähigkeit der US-Regierung kommen, könnte dies zu einer Belastung der US- und auch der Weltwirtschaft führen. Darüber hinaus haben die aktuellen politischen Turbulenzen in Italien erneut gezeigt, dass die europäische Staatsschulden- und Bankenkrise nach wie vor ein großes Risiko darstellt. Weiterhin ist auch die zukünftige Ausgestaltung der Geldpolitik, v. a. die der amerikanischen Zentralbank, ein mögliches globalökonomisches Risiko. Zudem besteht die Gefahr, dass sich internationale politische und militärische Krisenherde, wie die Unruhen in Nahost, negativ auf die Weltwirtschaft auswirken können.

Ausblick.

Führende Institutionen und Banken sehen unter der Voraussetzung, dass keine wesentlichen unerwarteten Ereignisse im Prognosezeitraum eintreffen eine Verbesserung des weltwirtschaftlichen Ausblicks. Nach dem leichten Rückgang der Weltwirtschaft in 2013 wird für 2014 ein Anstieg der weltweiten Produktion prognostiziert. Vor allem eine weitere positive wirtschaftliche Entwicklung in den USA – ausgehend von einer langfristigen Einigung zur Anhebung der Schuldenobergrenze – sowie eine moderate Verbesserung der europäischen Volkswirtschaften werden mittelfristig die Wachstumsperspektiven für die Weltwirtschaft mitbestimmen. Für eine nachhaltige Stärkung der wirtschaftlichen Entwicklungen in den USA, Deutschland und den Ländern unseres operativen Segments Europa wird entscheidend sein, ob die Regierungen und die Notenbanken die positive Wachstumsdynamik aufrecht erhalten und stabilisieren können. Der Euro-Raum verspricht mittelfristig eine Besserung, wobei die Gefahr eines erneuten Ausbruchs der Schuldenkrise bestehen bleibt und weiter für Unsicherheit sorgt.

Telekommunikationsmarkt.

Im aktuellen „Ovum Global Telecoms Market Outlook“ für die Jahre 2013 bis 2018 gehen die Marktforscher davon aus, dass die weltweiten Mobilfunk-Anschlüsse von 6,5 Mrd. in 2012 auf 8,1 Mrd. bis 2018 ansteigen werden. Dieser Anstieg wird v. a. vom starken Wachstum in den Schwellenländern getrieben. Der weltweite Festnetz-Markt wird nach Schätzungen des Marktforschungsinstituts von 2012 bis 2018 bei den Sprachumsätzen einen jährlichen Rückgang von 5% verzeichnen. Die weltweiten Breitband-Umsätze werden im selben Zeitraum mit einer Wachstumsrate von 5% pro Jahr steigen.

In unseren Kernmärkten hat es im abgelaufenen Quartal folgende wesentliche Marktveränderungen gegeben: Die Telefónica Deutschland hat im Juli 2013 den Abschluss einer Vereinbarung über den Erwerb von **E-Plus**, der deutschen Tochtergesellschaft des niederländischen Telekommunikationskonzerns KPN, bekannt gegeben. Der Erwerb erfolgt vorbehaltlich der Zustimmung der zuständigen Aufsichtsbehörden.

Das am 30. Juli 2013 vorgelegte freiwillige, öffentliche Übernahmeangebot von Vodafone für **Kabel Deutschland** wurde von der EU-Wettbewerbsbehörde am 20. September 2013 ohne Auflagen genehmigt. Damit ist die letzte wesentliche Vollzugsbedingung für das Übernahmeangebot von Vodafone an die Aktionäre der Kabel Deutschland erfüllt.

Vodafone hat Anfang September 2013 eine Vereinbarung mit Verizon über den Verkauf ihres Anteils von 45% am US-Mobilfunk-Markt tätigen Gemeinschaftsunternehmen **Verizon Wireless** in Höhe von 130 Mrd. US-\$ getroffen.

Regulierung.

Grünes Licht für Vectoring. Die Bundesnetzagentur (BNetzA) hat nach ihrem Entscheidungsentwurf zur „Änderung der Regulierungsverordnung für den Zugang zur Teilnehmeranschlussleitung“ vom 9. April 2013 und dem entsprechend veröffentlichten Notifizierungsentwurf vom 9. Juli 2013, am 29. August 2013 die neue Regulierungsverordnung für die Teilnehmer-Anschlussleitung (TAL) veröffentlicht. Der Entscheidung vorausgegangen war ein Antrag der Telekom Deutschland GmbH vom 19. Dezember 2012 auf Änderung der regulatorischen Rahmenbedingungen sowie zwei öffentliche mündliche Verhandlungen zur Einführung von VDSL-Vectoring durch die BNetzA am 24. Januar 2013 und 24. April 2013. Mit der Entscheidung gibt die BNetzA grundsätzlich „grünes Licht“ für den Einsatz der Übertragungstechnologie Vectoring in Deutschland. Die Entscheidung der Behörde gibt uns allerdings noch keine endgültige Rechtssicherheit, da für uns einige Regelungen unter dem Vorbehalt eines bestimmten Vorleistungsangebots (Bitstream Access) stehen. Dieses Angebot muss in einem weiteren Verwaltungsverfahren durch die BNetzA festgelegt werden. Außerdem ist die Entscheidung so angelegt, dass die Anreize im ländlichen Raum zu investieren für die Deutsche Telekom erheblich reduziert werden. Das nunmehr beginnende Standardangebotsverfahren zur detaillierten Ausgestaltung der Vorleistungsangebote wird voraussichtlich bis Anfang 2014 dauern, sodass ab diesem Zeitpunkt Vectoring in Deutschland eingesetzt werden kann.

Entgelterhöhung für die Teilnehmer-Anschlussleitung in Deutschland. Am 26. Juni 2013 hat die BNetzA die finale Entscheidung zu den monatlichen Überlassungsentgelten für die Teilnehmer-Anschlussleitung (TAL) veröffentlicht. Demnach steigt das Entgelt für die wichtigste TAL-Variante um 11 Cent auf 10,19 €. Das Entgelt für die – kürzere – Leitung vom Kabelverzweiger (KVZ-TAL) sinkt um 38 Cent auf 6,79 €. Die Entgelte gelten ab dem 1. Juli 2013 für drei Jahre.

Regulierung von Mobilfunk- und Festnetz-Terminierungsentgelten in Deutschland. Die Europäische Kommission hat am 1. März bzw. am 8. April 2013 sog. „ernsthafte Zweifel“ an den Entwürfen der BNetzA zu den Regulierungsverordnungen und Entgeltentscheidungen zur Mobilfunk-Terminierung (MTR) bzw. Festnetz-Terminierung (IC) geäußert. Bezüglich der Mobilfunk-Terminierungsentgelte hat die Kommission am 27. Juni 2013 der BNetzA empfohlen, die MTR-Beschlussentwürfe zurückzuziehen oder abzuändern. Die Kommission hat jedoch kein Vetorecht für diese BNetzA-Entscheidungen. Am 19. Juli 2013 hat die BNetzA die finalen MTR-Entscheidungen veröffentlicht. Die Entgelthöhe entspricht den bereits zum 1. Dezember 2012 im Rahmen einer vorläufigen Genehmigung festgesetzten Entgelten (1,85 Cent/Min. rückwirkend ab dem 1. Dezember 2012 und 1,79 Cent/Min. ab dem 1. Dezember 2013). Die Entgeltreduzierung wirkte sich in den ersten neun Monaten des Jahres 2013 in Höhe von 94 Mio. € negativ auf unsere Umsatzerlöse im Mobilfunk aus. Die finale Entscheidung zu den Festnetz-Terminierungsentgelten wurde am 30. August 2013 veröffentlicht. Auch hier wurden die Entgelte in Höhe der bereits seit dem 1. Dezember 2012 vorläufig genehmigten Entgelte festgesetzt.

Rückwirkende Entgeltgenehmigung für die Teilnehmer-Anschlussleitung.

Die BNetzA hat am 24. Juni 2013 die TAL-Einmalentgelte für den Zeitraum 1. Juli 2005 bis 30. Juni 2007 für einzelne Wettbewerber auf Basis von Urteilen des Verwaltungsgerichts Köln rückwirkend neu festgesetzt. Im Vergleich zu den ursprünglich genehmigten Entgelten reduzieren sich die verschiedenen Entgeltpositionen zwischen 3,6 und 13,9%. Am 23. September 2013 hat die BNetzA die TAL-Einmalentgelte für den Zeitraum 1. Juli 2004 bis 30. Juni 2005 rückwirkend neu festgesetzt. Auch hier war die ursprüngliche Entgeltgenehmigung durch ein Urteil des Verwaltungsgerichts Köln für die Kläger aufgehoben worden. Im Vergleich zur ursprünglichen Entgeltgenehmigung aus dem Jahr 2004 fallen die Entgelte im Gesamteffekt niedriger aus, obwohl einzelne Entgeltpositionen auch gestiegen sind.

Entgeltabsenkungen bei Beteiligungen. In Griechenland hat die Regulierungsbehörde die Vorleistungspreise für VDSL gesenkt. Mit Geltungsfrist des neuen Kostenmaßstabs für Terminierungsentgelte aus der diesbezüglichen EU-Empfehlung kam es seit dem 1. Januar 2013 zur Umsetzung erheblicher Kürzungen der Mobilfunk-Terminierungsentgelte in Ungarn, Polen, Kroatien, Griechenland und Montenegro im Bereich von 25 bis 45% im Vergleich zu den Entgelten aus Dezember 2012.

Europäisches Regulierungsumfeld. Die Europäische Kommission hat am 11. September 2013 eine an die nationalen Regulierungsbehörden gerichtete Empfehlung „über einheitliche Nichtdiskriminierungsverpflichtungen und Kostenrechnungsmethoden zur Förderung des Wettbewerbs und zur Verbesserung des Umfelds für Breitbandinvestitionen“ verabschiedet. Die Maßnahme knüpft an die am 12. Juli 2012 angekündigte Neuausrichtung der Regulierung zur Förderung von Investitionen in Breitband-Zugangsnetze an. Die Europäische Kommission hat zudem am 11. September 2013 dem Europäischen Parlament und dem Rat Vorschläge für eine EU-Verordnung zur weiteren Entwicklung des Binnenmarkts für elektronische Kommunikation vorgelegt. Der Entwurf sieht neben positiven Vorschlägen zur Frequenzpolitik und zu Regulierungsprinzipien auch regulatorische Einschnitte bei den Tarifen für Roaming (insbesondere für eingehende Anrufe) und innereuropäische internationale Gespräche vor. Gleichzeitig sollen Kundenschutz-Regelungen weiter harmonisiert werden, die zu zusätzlichen Belastungen für die Anbieter von Telekommunikationsdiensten führen können. Auch sind neue Regelungen zur Netzneutralität vorgesehen. Im laufenden Gesetzgebungsverfahren in EU-Parlament und Rat sind weitere Änderungen zu erwarten. Die Kommission avisiert eine Verabschiedung der Verordnung bis April 2014, die sich jedoch bis in die erste Jahreshälfte 2015 verschieben kann.

KONZERNSTRUKTUR, -STRATEGIE UND -STEUERUNG.

Hinsichtlich unserer **Konzernstruktur, -strategie und -steuerung** verweisen wir auf die Erläuterungen im zusammengefassten Lagebericht 2012 (Geschäftsbericht 2012, Seite 70 ff.). Aus Sicht des Konzerns ergaben sich hierzu keine wesentlichen Änderungen.

Als Ergebnis der Neuausrichtung der zentralen Steuerungs- und Service-Funktionen fiel zum 1. Januar 2013 der Startschuss für unsere neue Konzernzentrale sowie die neu formierten Group Services. In diesem Zusammenhang wurde das Segment in Group Headquarters & Group Services umbenannt. Aufgaben der neuen Konzernzentrale sind die konzernweite Ausrichtung und Steuerung des Konzerns, die Regelungsgebung, das Initiieren konzernweiter strategischer Projekte und die entsprechende Umsetzungs- und Erfolgsmessung. Die neu formierten Group Services erbringen ihre Leistungen als Dienstleister für den gesamten Konzern.

Seit dem 1. Januar 2013 werden die Aufgaben und Funktionen des Bereichs Group Technology inkl. der Global Network Factory, der bisher Bestandteil der Group Headquarters & Group Services war, im operativen Segment Europa ausgewiesen. Das Aufgabengebiet des Bereichs Group Technology umfasst die effiziente und kundengerechte Bereitstellung von Technologien, Plattformen und Services für Mobilfunk und Festnetz. Die Global Network Factory gestaltet und betreibt ein weltweites Netzwerk, um den Kunden Sprach- und Datenkommunikation anbieten zu können. Die Änderung des Ausweises wurde aus Gründen einer besseren Steuerbarkeit der Bereiche durchgeführt. Die Vorjahresvergleichswerte wurden entsprechend rückwirkend angepasst.

Für nähere Informationen verweisen wir auf die Angaben zur Segmentberichterstattung im Konzern-Zwischenabschluss (Seite 50).

GESCHÄFTSENTWICKLUNG DES KONZERNS.

ERTRAGSLAGE DES KONZERNS.

Umsatz.

In den ersten neun Monaten des Geschäftsjahres 2013 erzielten wir einen Konzernumsatz von 44,5 Mrd. €, der damit um 1,0 Mrd. € über dem Niveau des Vorjahresvergleichszeitraums lag. Maßgeblich trug unser operatives Segment USA mit dem erstmaligen Einbezug der MetroPCS zum 1. Mai 2013 sowie dem ungebrochen starken Zugang an Neukunden zu dieser Umsatzentwicklung bei. Belastend wirkten der intensive Wettbewerb, die zum Teil erheblichen regulierungsbedingten Preisänderungen sowie die in den ersten neun Monaten immer noch schwierige konjunkturelle Lage in vielen Ländern unseres operativen Segments Europa. Unser operatives Segment Deutschland konnte sich unter den regulatorischen und wettbewerbsbedingten Rahmenbedingungen speziell im Mobilfunk gut im Markt behaupten, musste jedoch insgesamt leichte

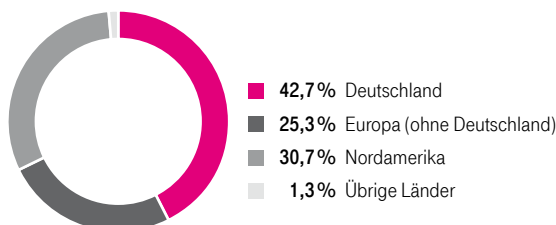
Umsatzrückgänge hinnehmen. Die generell rückläufige Preisentwicklung im IT- und Kommunikationsgeschäft belastete den Umsatz unseres operativen Segments Systemgeschäft.

Nach Berücksichtigung von Konsolidierungskreiseffekten von insgesamt 1,4 Mrd. € sowie negativen Wechselkurseffekten von 0,5 Mrd. €, v. a. aus der Umrechnung von US-Dollar in Euro, blieb der Konzernumsatz nahezu stabil auf Vorjahresniveau. Detailliertere Angaben zu den Umsatzentwicklungen in unseren operativen Segmenten Deutschland, USA, Europa, Systemgeschäft sowie in dem Segment Group Headquarters & Group Services können dem Kapitel „Geschäftsentwicklung der operativen Segmente“ (Seite 16 ff.) entnommen werden.

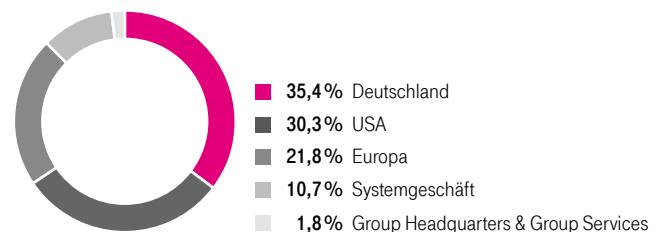
Beitrag der Segmente zum Konzernumsatz.

| | Q1 2013 Mio. € | Q2 2013 Mio. € | Q3 2013 Mio. € | Q3 2012 Mio. € | Veränderung % | Q1 – Q3 2013 Mio. € | Q1 – Q3 2012 Mio. € | Veränderung % | Gesamtjahr 2012 Mio. € |
|-------------------------------------|----------------------|----------------------|----------------------|----------------------|------------------|---------------------------|---------------------------|------------------|------------------------------|
| KONZERNUMSATZ | 13 785 | 15 157 | 15 525 | 14 651 | 6,0 | 44 467 | 43 462 | 2,3 | 58 169 |
| Deutschland | 5 566 | 5 565 | 5 670 | 5 736 | (1,2) | 16 801 | 17 005 | (1,2) | 22 736 |
| USA | 3 541 | 4 825 | 5 108 | 3 915 | 30,5 | 13 474 | 11 578 | 16,4 | 15 371 |
| Europa | 3 327 | 3 420 | 3 436 | 3 654 | (6,0) | 10 183 | 10 812 | (5,8) | 14 406 |
| Systemgeschäft | 2 319 | 2 273 | 2 286 | 2 245 | 1,8 | 6 878 | 7 187 | (4,3) | 10 016 |
| Group Headquarters & Group Services | 691 | 761 | 635 | 691 | (8,1) | 2 087 | 2 060 | 1,3 | 2 835 |
| Intersegmentumsatz | (1 659) | (1 687) | (1 610) | (1 590) | (1,3) | (4 956) | (5 180) | 4,3 | (7 195) |

Regionale Umsatzverteilung.



Beitrag der Segmente zum Konzernumsatz.



Unser operatives Segment Deutschland leistete mit einem Anteil von 35,4 % unverändert den größten Beitrag zum Konzernumsatz. Während unser operatives Segment USA seinen Anteil am Konzernumsatz im Vergleich zur Vorjahresperiode u. a. aufgrund des Einbezugs der MetroPCS um 3,7 Prozentpunkte erhöhte, nahmen die Anteile unserer operativen Segmente Europa, Deutschland und Systemgeschäft ab. Der Anteil des Auslandsumsatzes nahm weiter zu. Im Vergleich zur Vorjahresberichtsperiode erhöhte sich die Auslandsquote des Konzerns am Konzernumsatz von 55,9 auf 57,3 %.

EBITDA, bereinigtes EBITDA.

Gegenüber dem Vorjahresvergleichszeitraum verringerte sich unser EBITDA um 0,7 Mrd. € auf 12,6 Mrd. €. Im EBITDA der ersten neun Monate 2013 waren insgesamt negative Sondereinflüsse von 0,8 Mrd. € enthalten. Diese setzten sich im Wesentlichen aus Aufwendungen im Zusammenhang mit Personalmaß-

nahmen sowie sachbezogenen Restrukturierungsaufwendungen zusammen. In Zusammenhang mit der Veräußerung der T-Systems Italia entstand ein Verlust von rund 0,1 Mrd. €. Gegenläufig wirkten sich Entkonsolidierungsgewinne aus den Veräußerungen unserer Beteiligungen an der Hellas Sat von rund 0,1 Mrd. € sowie an der Globul und Germanos von ebenfalls insgesamt rund 0,1 Mrd. € aus.

Ohne Berücksichtigung von Sondereinflüssen erwirtschafteten wir in den ersten neun Monaten des Jahres 2013 ein gegenüber dem Vorjahresvergleichszeitraum um 0,6 Mrd. € vermindertes **bereinigtes EBITDA** von 13,4 Mrd. €. Dabei wirkten sich Wechselkurseffekte in Höhe von 0,1 Mrd. € negativ auf dessen Entwicklung aus. Detailliertere Angaben zur Entwicklung von EBITDA/bereinigtem EBITDA unserer Segmente können dem Kapitel „Geschäftsentwicklung der operativen Segmente“ (Seite 16 ff.) entnommen werden.

Beitrag der Segmente zum Konzern-EBITDA bereinigt.

| | Q1 2013 Mio. € | Q2 2013 Mio. € | Q3 2013 Mio. € | Q3 2012 Mio. € | Verän- derung % | Q1 – Q3 2013 Mio. € | Q1 – Q3 2012 Mio. € | Verän- derung % | Gesamtjahr 2012 Mio. € |
|---|----------------------|----------------------|----------------------|----------------------|-----------------------|---------------------------|---------------------------|-----------------------|------------------------------|
| EBITDA (BEREINIGT UM SONDEREINFLÜSSE) IM KONZERN | 4 288 | 4 417 | 4 659 | 4 782 | (2,6) | 13 364 | 13 965 | (4,3) | 17 973 |
| Deutschland | 2 255 | 2 279 | 2 375 | 2 401 | (1,1) | 6 909 | 7 092 | (2,6) | 9 166 |
| USA | 888 | 930 | 1 082 | 994 | 8,9 | 2 900 | 3 035 | (4,4) | 3 840 |
| Europa | 1 089 | 1 107 | 1 162 | 1 345 | (13,6) | 3 358 | 3 732 | (10,0) | 4 936 |
| Systemgeschäft | 175 | 221 | 203 | 186 | 9,1 | 599 | 507 | 18,1 | 747 |
| Group Headquarters & Group Services | (99) | (111) | (155) | (154) | (0,6) | (365) | (395) | 7,6 | (715) |
| Überleitung | (20) | (9) | (8) | 10 | n.a. | (37) | (6) | n.a. | (1) |

EBIT.

Das EBIT des Konzerns stieg gegenüber den ersten neun Monaten 2012 von minus 5,7 Mrd. € auf plus 5,1 Mrd. €. Dieser Anstieg ist v. a. auf die Verringerung der Abschreibungen auf immaterielle Vermögenswerte und Sachanlagen gegenüber dem Vorjahresvergleichszeitraum um 11,5 Mrd. € zurückzuführen. Begründet ist dies durch die im dritten Quartal des Vorjahres vorgenommene Wertminderung auf Goodwill und Vermögenswerte der T-Mobile USA. Darüber hinaus lagen die planmäßigen Abschreibungen um 0,8 Mrd. € unter dem Vorjahresvergleichswert. Eine reduzierte Abschreibungsbasis, welche im Wesentlichen durch die im Vorjahr erfasste Wertminderung im operativen Segment USA begründet ist, sowie das Auslaufen der Nutzungsdauern von Teilen der Linientechnik im operativen Segment Deutschland sind hierfür ursächlich.

Ergebnis vor Ertragsteuern.

Das Ergebnis vor Ertragsteuern stieg aufgrund der zuvor genannten Effekte gegenüber dem Vorjahresvergleichszeitraum um 10,5 Mrd. € auf 3,0 Mrd. €. Unser Finanzergebnis verschlechterte sich gegenüber dem Vorjahresvergleichszeitraum um 0,3 Mrd. € auf minus 2,1 Mrd. €. Dies stand v. a. im Zusammenhang mit dem Verkauf der Anteile an der Telekom Srbija im ersten Quartal des Vorjahres. Aus dem Abschluss der Transaktion resultierte damals ein Erlös von 0,2 Mrd. €. Unser Zinsergebnis blieb im Vorjahresvergleich stabil bei minus 1,6 Mrd. €.

Konzernüberschuss/-fehlbetrag.

Der Konzernüberschuss erhöhte sich auf 1,7 Mrd. €. Der Steueraufwand des laufenden Geschäftsjahres belief sich auf 0,9 Mrd. €. Weitere Erläuterungen hierzu finden Sie im Konzern-Zwischenabschluss (Seite 48).

Das den Anteilen anderer Gesellschafter zugerechnete Ergebnis reduzierte sich auf 0,4 Mrd. €, vorwiegend bedingt durch den Verkauf der Anteile an der Telekom Srbija im Vorjahr. Erhöhend wirkte sich der Verkauf von Globul und Germanos mit insgesamt 0,1 Mrd. € aus.

Anzahl der Mitarbeiter (im Durchschnitt).

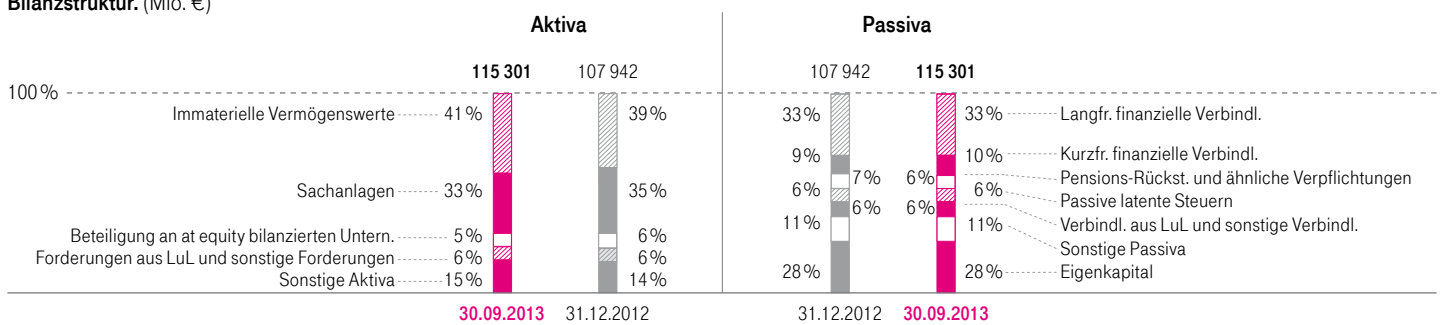
| | Q1 – Q3 2013 | Q1 – Q3 2012 |
|--|-----------------|-----------------|
| Deutschland | 68 022 | 68 996 |
| USA | 31 962 | 30 367 |
| Europa | 56 783 | 58 861 |
| Systemgeschäft | 50 869 | 52 659 |
| Group Headquarters & Group Services | 22 195 | 22 043 |
| ANZAHL MITARBEITER KONZERN | 229 831 | 232 926 |
| davon: Beamte (Inland, aktives Dienstverhältnis) | 21 465 | 23 154 |

Der durchschnittliche Mitarbeiterbestand sank im Vergleich zur Vorjahresberichtsperiode um 1,3%. Im operativen Segment Deutschland verringerte sich der durchschnittliche Personalbestand gegenüber der Vergleichsperiode um 1,4% aufgrund des sozialverträglichen Personalab- und -umbaus. Der Abbau wurde zum Teil durch Neueinstellungen von Nachwuchskräften kompensiert. Dies führte gleichzeitig zu einem Abbau von externen Service-Kräften. In unserem operativen Segment USA stieg die durchschnittliche Anzahl der Mitarbeiter in den ersten neun Monaten 2013 gegenüber dem Vorjahresvergleichszeitraum um 5,3%. Dieser Anstieg ist auf die Übernahme der fast 3 400 MetroPCS-Beschäftigten durch T-Mobile US als Folge des Zusammenschlusses im zweiten Quartal 2013 zurückzuführen. Ohne Berücksichtigung dieses Effekts sank die durchschnittliche Zahl der Mitarbeiter gegenüber dem Vorjahr aufgrund weniger Mitarbeiter in den Bereichen Kundengewinnung, Netze/IT und Verwaltung infolge von Restrukturierungsmaßnahmen. Dies wurde teilweise durch eine höhere Zahl von Mitarbeitern im Kunden-Support ausgeglichen. In unserem operativen Segment Europa reduzierte sich der durchschnittliche

Mitarbeiterbestand um 3,5%. Zu diesem Rückgang trugen Abbauprogramme v. a. in Griechenland bei, die infolge von Effizienzsteigerungsmaßnahmen durchgeführt wurden. Zusätzlich dazu verringerte sich der durchschnittliche Mitarbeiterbestand durch die Veräußerung unserer Landesgesellschaften in Bulgarien. Gegenläufig wirkten sich die Eigenerstellung von vormals fremdbezogenen Leistungen (Insourcing) in Ungarn sowie der Erwerb der DIGI Slovakia aus. In unserem operativen Segment Systemgeschäft reduzierte sich die durchschnittliche Mitarbeiteranzahl um 3,4%. Der Rückgang resultierte im Wesentlichen aus den Personalumbaumaßnahmen im Inland, wurde jedoch teilweise durch Insourcing sowie durch den Aufbau von Produktionskapazitäten im Ausland kompensiert. Im Segment Group Headquarters & Group Services stieg die durchschnittliche Mitarbeiteranzahl im Vergleich zur Vorjahresberichtsperiode um 0,7%. Zurückzuführen war dies hauptsächlich auf die Bündelung unserer Group Services und den Personalaufbau in der DBU. Gegenläufig wirkte ein geringerer Personalbestand bei Vivento.

VERMÖGENS- UND FINANZLAGE DES KONZERNS.

Bilanzstruktur. (Mio. €)



Unsere **Bilanzsumme** erhöhte sich im Vergleich zum 31. Dezember 2012 um 7,4 Mrd. €, maßgeblich bedingt durch den Erwerb der MetroPCS zum 1. Mai 2013 (Detailliertere Angaben hierzu sind dem Kapitel „Veränderung des Konsolidierungskreises und Transaktionen unter Eigentümern“ im Konzern-Zwischenabschluss auf Seite 43 ff. zu entnehmen). Darüber hinaus war unsere Konzern-Bilanz v. a. durch folgende Effekte beeinflusst.

Die **immateriellen Vermögenswerte** stiegen um 5,1 Mrd. € auf 46,8 Mrd. €. Aus dem erstmaligen Einbezug der MetroPCS resultierten buchwerterhöhende Konsolidierungskreiseffekte in Höhe von 4,1 Mrd. €. Der wesentliche Anteil entfiel auf FCC-Lizenzen in Höhe von 2,9 Mrd. € sowie einen im Rahmen der Kaufpreisallokation identifizierten Kundenstamm von 0,8 Mrd. €. In den Zugängen der immateriellen Vermögenswerte sind im Wesentlichen Spektrum-erwerbe von insgesamt 1,4 Mrd. € und ein aus dem Erwerb der MetroPCS resultierender Goodwill von 1,0 Mrd. € enthalten. Planmäßige Abschreibungen in Höhe von 2,5 Mrd. € sowie Währungskurseffekte in Höhe von 0,6 Mrd. € standen dem entgegen.

Die **Sachanlagen** stiegen um 0,2 Mrd. € auf 37,7 Mrd. € an. Aus dem Erwerb der MetroPCS resultierten Konsolidierungskreiseffekte von 1,0 Mrd. €. Diese entfielen auf technische Anlagen und Maschinen in Höhe von 0,7 Mrd. € sowie auf Grundstücke und Bauten von 0,3 Mrd. €. Investitionen von 5,8 Mrd. € erhöhten den Buchwert der Sachanlagen. Enthalten sind u. a. Investitionen für den LTE-Netzausbau im operativen Segment USA sowie für Glasfaser- und LTE-Infrastruktur im operativen Segment Deutschland. Gegenläufig wirkten sich v. a. planmäßige Abschreibungen in Höhe von 4,9 Mrd. €, Währungskurseffekte sowie Abgänge von Vermögenswerten aus dem Verkauf von Globul und

Germanos in Höhe von jeweils 0,3 Mrd. € und sonstige Abgänge in Höhe von 0,2 Mrd. € aus.

Die Anteile an **at equity bilanzierten Unternehmen** verringerten sich in den ersten neun Monaten des Jahres 2013 um 0,5 Mrd. € auf 6,2 Mrd. €. Dieser Rückgang stand im Wesentlichen in Zusammenhang mit dem Joint Venture Everything Everywhere. Wechselkurseffekte und erhaltene Dividendenzahlungen verringerten den Beteiligungsbuchwert um jeweils 0,2 Mrd. €. Ein Verlust von 0,1 Mrd. € trug ebenfalls zur Verringerung des Buchwerts bei.

Die **Forderungen aus Lieferungen und Leistungen und sonstige Forderungen** stiegen um 0,7 Mrd. € auf 7,1 Mrd. €, v. a. aufgrund eines höheren Anteils von auf Ratenzahlung verkaufter Endgeräte in unserem operativen Segment USA. Dies ist die Folge der von der T-Mobile US verfolgten Strategie, Endgeräte über die neu eingeführten Tarife nicht mehr preisreduziert, sondern z. B. über einen Finanzierungsplan zu veräußern.

In den **sonstigen Aktiva** waren zum 30. September 2013 folgende wesentliche Effekte enthalten: Im Rahmen des Erwerbs der MetroPCS gingen **Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente** von 1,6 Mrd. € zu. Die **langfristigen sonstigen finanziellen Vermögenswerte** sanken im Wesentlichen aufgrund des Rückgangs langfristiger Derivate.

Die kurzfristigen und langfristigen **finanziellen Verbindlichkeiten** haben sich im Vergleich zum Jahresende 2012 um 4,7 Mrd. € auf insgesamt 49,3 Mrd. € erhöht. Wesentliche Effekte auf die finanziellen Verbindlichkeiten sind dem Cashflow aus Finanzierungstätigkeit auf Seite 49 des Konzern-Zwischenab-

schluss zu entnehmen. Der erstmalige Einbezug der MetroPCS wirkte sich in Höhe von 5,1 Mrd. € erhöhend auf die finanziellen Verbindlichkeiten aus.

Der Rückgang bei den **Pensionsrückstellungen und ähnlichen Verpflichtungen** um 0,1 Mrd. € war im Wesentlichen auf versicherungsmathematische Gewinne zurückzuführen.

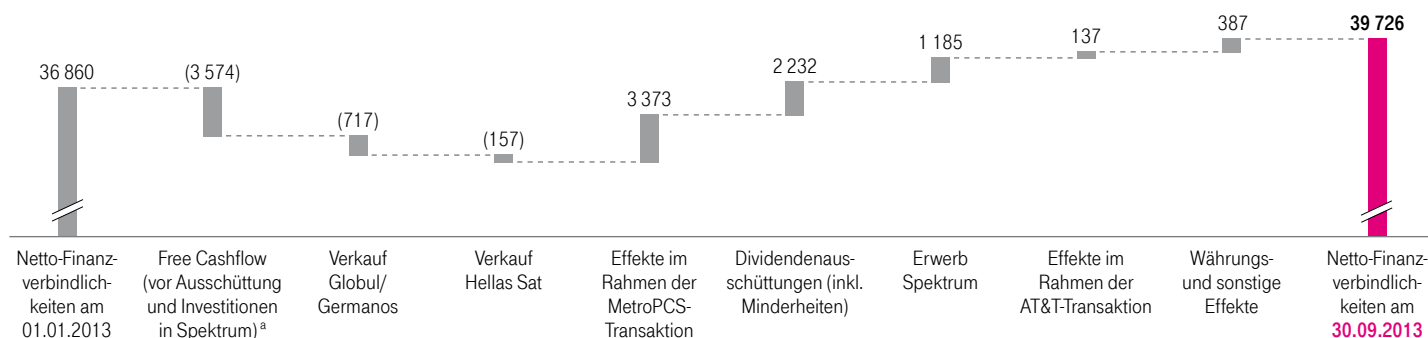
Der Anstieg bei den **passiven latenten Steuern** in Höhe von 0,9 Mrd. € auf 6,8 Mrd. € ist im Wesentlichen auf den erstmaligen Einbezug der MetroPCS und auf die Bildung von Bewertungsunterschieden bei den FCC-Lizenzen, die nach IFRS nicht planmäßig abgeschrieben werden, zurückzuführen.

Die **Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen und sonstige Verbindlichkeiten** haben sich im Vergleich zum Jahresende 2012 durch intensivierete Maßnahmen im Rahmen der LTE-Netzwerkmodernisierung und ein gestiegenes Bevorratungsvolumen an Endgeräten (v. a. Smartphones) um 0,3 Mrd. € auf insgesamt 6,7 Mrd. € erhöht.

In den **sonstigen Passiva** war zum 30. September 2013 der folgende wesentliche Effekt enthalten: Zugänge in den **übrigen Schulden** von 0,3 Mrd. € aufgrund des erstmaligen Einbezugs der MetroPCS.

Das **Eigenkapital** stieg gegenüber dem 31. Dezember 2012 um 1,5 Mrd. € an. Erhöhend wirkten der erstmalige Einbezug der MetroPCS in Höhe von insgesamt 2,0 Mrd. € und der Überschuss in Höhe von 2,1 Mrd. €. Einen vermindernenden Effekt auf das Eigenkapital hatte die Dividendenausschüttung für das Geschäftsjahr 2012 an die Aktionäre der Deutschen Telekom AG in Höhe von 3,0 Mrd. €. Davon wurden 1,1 Mrd. € als Sachdividende gewährt, für welche eine Kapitalerhöhung unter Einbringung der Dividendenansprüche durchgeführt wurde. Ebenfalls mindernd wirkten sich ergebnisneutrale Währungsumrechnungseffekte von 0,6 Mrd. € (inkl. Minderheiten) sowie Dividendenausschüttungen an Minderheiten in Beteiligungen in Höhe von 0,4 Mrd. € aus.

Veränderung der Netto-Finanzverbindlichkeiten. (Mio. €)



^a Sowie vor AT&T-Transaktion und Ausgleichsleistungen für Mitarbeiter der MetroPCS.

Die Netto-Finanzverbindlichkeiten stiegen gegenüber dem 31. Dezember 2012 um 2,9 Mrd. € auf 39,7 Mrd. €; im Vergleich zum 30. September 2012 erhöhten sie sich um 0,7 Mrd. €. Der erstmalige Einbezug der MetroPCS wirkte sich in Höhe von 3,4 Mrd. € erhöhend auf die Netto-Finanzverbindlichkeiten aus. Zudem trugen u. a. die geleisteten Dividendenzahlungen inkl. an Minderheiten in Beteiligungen in Höhe von 2,2 Mrd. € und die Spektrumerwerbe in Höhe von insgesamt 1,2 Mrd. €, v. a. in den Niederlanden, Rumänien und Polen, zu einem Anstieg bei. Gegenläufig hatten der Free Cashflow vor Ausschüttung und

Investitionen in Spektrum in Höhe von 3,6 Mrd. € und die Verkäufe von Globul und Germanos sowie Hellas Sat in Höhe von insgesamt 0,9 Mrd. € einen mindernden Effekt auf die Netto-Finanzverbindlichkeiten.

Für nähere Informationen zu den Netto-Finanzverbindlichkeiten verweisen wir auf die Angaben zur Herleitung der Pro-forma-Kennzahlen im Kapitel „Weitere Informationen“ (Seite 58 ff.).

Free Cashflow (vor Ausschüttung, vor Investitionen in Spektrum).^a

| | Q1 2013 Mio. € | Q2 2013 Mio. € | Q3 2013 Mio. € | Q3 2012 Mio. € | Verän- derung % | Q1 – Q3 2013 Mio. € | Q1 – Q3 2012 Mio. € | Verän- derung % | Gesamtjahr 2012 Mio. € |
|---|----------------------|----------------------|----------------------|----------------------|-----------------------|---------------------------|---------------------------|-----------------------|------------------------------|
| OPERATIVER CASHFLOW^a | 3 811 | 3 664 | 4 052 | 4 602 | (12,0) | 11 527 | 12 481 | (7,6) | 16 232 |
| Erhaltene/(gezahlte) Zinsen | (764) | (540) | (411) | (415) | 1,0 | (1 715) | (1 849) | 7,2 | (2 185) |
| CASHFLOW AUS GESCHÄFTSTÄTIGKEIT^a | 3 047 | 3 124 | 3 641 | 4 187 | (13,0) | 9 812 | 10 632 | (7,7) | 14 047 |
| Auszahlungen für Investitionen in immaterielle Vermögenswerte (ohne Goodwill und vor Investitionen in Spektrum) und Sachanlagen (CASH CAPEX) | (2 087) | (2 068) | (2 260) | (1 910) | (18,3) | (6 415) | (5 664) | (13,3) | (8 021) |
| Einzahlungen aus Abgängen von immateriellen Vermögenswerten (ohne Goodwill) und Sachanlagen | 78 | 53 | 46 | 67 | (31,3) | 177 | 166 | 6,6 | 213 |
| FREE CASHFLOW (VOR AUSSCHÜTTUNG UND INVESTITIONEN IN SPEKTRUM)^a | 1 038 | 1 109 | 1 427 | 2 344 | (39,1) | 3 574 | 5 134 | (30,4) | 6 239 |

^a Vor AT&T-Transaktion und Ausgleichsleistungen für Mitarbeiter der MetroPCS.

Free Cashflow. Der Free Cashflow des Konzerns vor Ausschüttung und Investitionen in Spektrum sank gegenüber der Vorjahresvergleichsperiode um 1,6 Mrd. €. Ursächlich hierfür waren der gesunkene operative Cashflow sowie der Anstieg des Cash Capex. Letzteres ist Folge unserer Strategie, national wie international gezielt in die Verbesserung der Netzqualität und -abdeckung sowie in die weitere Modernisierung unserer „Netze der Zukunft“ zu investieren.

Gegenüber der Vorjahresvergleichsperiode sank der Cashflow aus Geschäftstätigkeit um 0,8 Mrd. € auf 9,8 Mrd. €. Negativ wirkten sich im Vorjahresvergleich um 0,3 Mrd. € geringere vom Joint Venture Everything Everywhere erhaltene Dividenden und um 0,2 Mrd. € höhere Abfindungszahlungen aus. Höhere Marktinvestitionen in unserem operativen Segment USA belasteten unseren Cashflow zusätzlich. Positiv wirkten sich im Vergleich zum Vorjahreszeitraum um 0,1 Mrd. € niedrigere Nettozinszahlungen sowie um 0,1 Mrd. € höhere Einzahlungen aus der Auflösung von Zinsswaps aus.

Weitere Erläuterungen zur Kapitalflussrechnung sind dem Konzern-Zwischenabschluss auf Seite 48 f. zu entnehmen.

ZWÖLFMONATSRECHNUNG.

Obwohl die Deutsche Telekom in ihrer Geschäftstätigkeit keinen wesentlichen saisonalen Einflüssen im Hinblick auf ihre Ertrags- und Finanzlage unterliegt, haben wir die letzten zwölf Monate mit dem Gesamtjahr 2012 verglichen, da die Ergebniswerte durch Sondereinflüsse beeinträchtigt waren.

| | 01.10.2012 bis 30.09.2013 Mio. € | Gesamtjahr 2012 Mio. € |
|--|--|------------------------------|
| UMSATZ UND ERGEBNIS | | |
| Umsatzerlöse | 59 174 | 58 169 |
| Betriebsergebnis (EBIT) | 6 821 | (3 962) |
| Abschreibungen | (10 490) | (21 957) |
| EBITDA | 17 311 | 17 995 |
| EBITDA (bereinigt um Sondereinflüsse) | 17 372 | 17 973 |
| Konzernüberschuss/(-fehlbetrag) | 2 323 | (5 353) |
| Konzernüberschuss/(-fehlbetrag) (bereinigt um Sondereinflüsse) | 2 600 | 2 537 |
| Ergebnis je Aktie unverwässert/verwässert | € 0,54 | (1,24) |
| CASHFLOW | | |
| Cashflow aus Geschäftstätigkeit ^a | 13 227 | 14 047 |
| Auszahlungen für Investitionen in immaterielle Vermögenswerte (ohne Goodwill und vor Investitionen in Spektrum) und Sachanlagen (Cash Capex) | (8 772) | (8 021) |
| Einzahlungen aus Abgängen von immateriellen Vermögenswerten (ohne Goodwill) und Sachanlagen | 224 | 213 |
| Free Cashflow (vor Ausschüttung und Investitionen in Spektrum) ^a | 4 679 | 6 239 |

^a Vor AT&T-Transaktion und Ausgleichsleistungen für Mitarbeiter der MetroPCS.

Die Umsatzerlöse stiegen um 1,0 Mrd. €. Maßgeblich bedingt war dies durch den erstmaligen Einbezug der MetroPCS zum 1. Mai 2013 im operativen Segment USA.

Die Veränderungen beim Betriebsergebnis (EBIT) und bei den Abschreibungen resultierten im Wesentlichen aus einer im dritten Quartal 2012 vorgenommenen Wertminderung auf Goodwill und Vermögenswerte der T-Mobile USA in Höhe von 10,6 Mrd. €. Zudem war in den Folgeperioden der Buchwert bei den Sachanlagen und bei den immateriellen Vermögenswerten durch die Wertminderung reduziert; insoweit entstanden geringere planmäßige Abschreibungen. Im operativen Segment Deutschland führte das Auslaufen der Nutzungsdauern von Teilen der Linientechnik zu geringeren planmäßigen Abschreibungen.

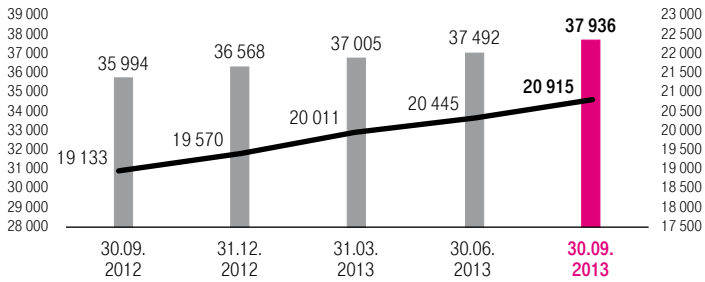
Der Rückgang beim bereinigten EBITDA resultierte v. a. aus höheren Marktinvestitionen in den USA, wettbewerbsbedingten Anschlussverlusten im Festnetz, regulierungsbedingten Preisänderungen, Sonderabgaben sowie staatlichen Sparprogrammen.

GESCHÄFTSENTWICKLUNG DER OPERATIVEN SEGMENTE.

DEUTSCHLAND.

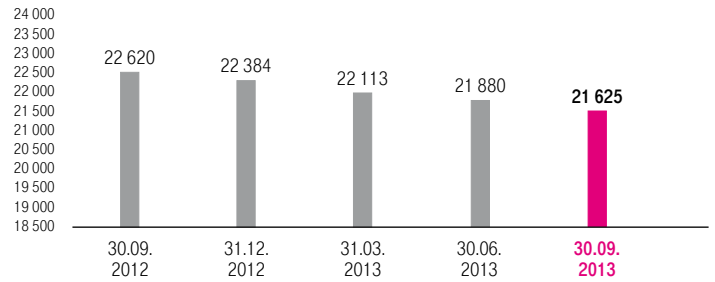
KUNDENENTWICKLUNG.

Mobilfunk-Kunden. (Tsd.)

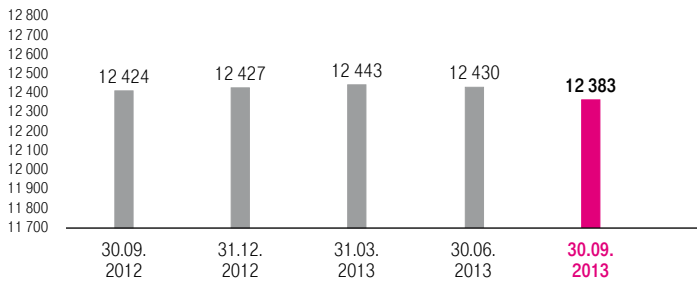


— Vertragskunden

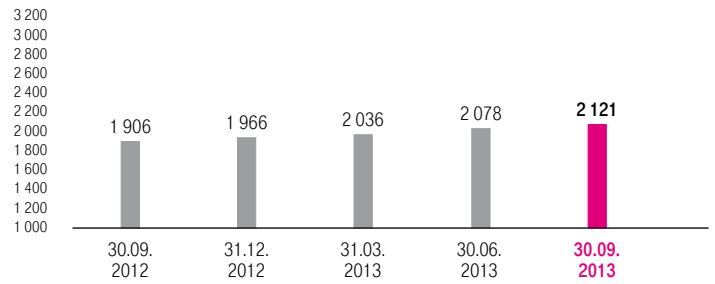
Festnetz-Anschlüsse. (Tsd.)



Breitband-Anschlüsse. (Tsd.)



TV-Kunden (IPTV, Sat).^a (Tsd.)



^a Angeschlossene Kunden.

| | 30.09.2013 | 30.06.2013 | Veränderung 30.09.2013/ 30.06.2013 | 31.12.2012 | Veränderung 30.09.2013/ 31.12.2012 | 30.09.2012 | Veränderung 30.09.2013/ 30.09.2012 |
|-------------------------------------|------------|------------|--|------------|--|------------|--|
| | Tsd. | Tsd. | % | Tsd. | % | Tsd. | % |
| GESAMT | | | | | | | |
| Mobilfunk-Kunden | 37 936 | 37 492 | 1,2 | 36 568 | 3,7 | 35 994 | 5,4 |
| Vertragskunden | 20 915 | 20 445 | 2,3 | 19 570 | 6,9 | 19 133 | 9,3 |
| Prepaid-Kunden | 17 021 | 17 047 | (0,2) | 16 997 | 0,1 | 16 861 | 0,9 |
| Festnetz-Anschlüsse | 21 625 | 21 880 | (1,2) | 22 384 | (3,4) | 22 620 | (4,4) |
| davon: IP-basiert | 1 774 | 1 474 | 20,4 | 937 | 89,3 | 750 | n.a. |
| Breitband-Anschlüsse | 12 383 | 12 430 | (0,4) | 12 427 | (0,4) | 12 424 | (0,3) |
| TV (IPTV, Sat) | 2 121 | 2 078 | 2,1 | 1 966 | 7,9 | 1 906 | 11,3 |
| Teilnehmer-Anschlussleitungen (TAL) | 9 299 | 9 359 | (0,6) | 9 436 | (1,5) | 9 453 | (1,6) |
| Wholesale entbündelte Anschlüsse | 1 495 | 1 418 | 5,4 | 1 303 | 14,7 | 1 283 | 16,5 |
| Wholesale gebündelte Anschlüsse | 419 | 455 | (7,9) | 518 | (19,1) | 562 | (25,4) |
| DAVON: PRIVATKUNDEN | | | | | | | |
| Mobilfunk-Kunden | 29 623 | 29 343 | 1,0 | 28 811 | 2,8 | 28 513 | 3,9 |
| Vertragskunden | 15 159 | 14 762 | 2,7 | 13 990 | 8,4 | 13 650 | 11,1 |
| Prepaid-Kunden ^a | 14 463 | 14 581 | (0,8) | 14 821 | (2,4) | 14 864 | (2,7) |
| Festnetz-Anschlüsse | 17 109 | 17 331 | (1,3) | 17 789 | (3,8) | 18 004 | (5,0) |
| davon: IP-basiert | 1 629 | 1 355 | 20,2 | 856 | 90,3 | 696 | n.a. |
| Breitband-Anschlüsse | 9 983 | 10 024 | (0,4) | 10 039 | (0,6) | 10 037 | (0,5) |
| TV (IPTV, Sat) | 1 948 | 1 906 | 2,2 | 1 804 | 8,0 | 1 748 | 11,4 |
| DAVON: GESCHÄFTSKUNDEN | | | | | | | |
| Mobilfunk-Kunden | 8 314 | 8 149 | 2,0 | 7 757 | 7,2 | 7 481 | 11,1 |
| Vertragskunden | 5 755 | 5 683 | 1,3 | 5 581 | 3,1 | 5 483 | 5,0 |
| Prepaid-Kunden (M2M) ^a | 2 558 | 2 467 | 3,7 | 2 176 | 17,6 | 1 997 | 28,1 |
| Festnetz-Anschlüsse | 3 465 | 3 490 | (0,7) | 3 510 | (1,3) | 3 527 | (1,8) |
| davon: IP-basiert | 128 | 103 | 24,3 | 55 | n.a. | 40 | n.a. |
| Breitband-Anschlüsse | 2 074 | 2 080 | (0,3) | 2 062 | 0,6 | 2 058 | 0,8 |
| TV (IPTV, Sat) | 172 | 170 | 1,2 | 161 | 6,8 | 157 | 9,6 |

^a Seit dem 1. Januar 2013 erfolgt der Ausweis M2M (Maschine zu Maschine) ausschließlich bei den Prepaid-Geschäftskunden im Mobilfunk. Die Vorjahreswerte wurden entsprechend angepasst.

Gesamt.

In unserem Heimatmarkt Deutschland konnten wir uns unter den regulatorischen und wettbewerbsbedingten Rahmenbedingungen speziell im Mobilfunk gut im Markt behaupten. In den ersten drei Quartalen 2013 setzten sich mehrere positive Trends fort. Gegenüber dem Jahresende 2012 haben wir bis zum Ende des dritten Quartals 2013 insgesamt 1 368 Tsd. Mobilfunk-Kunden hinzugewonnen. Den Smartphone-Absatz konnten wir in den ersten drei Quartalen 2013 auf 3,2 Mio. steigern. Im Festnetz werden unsere Glasfaser-Produkte immer wichtiger. Die Gesamtzahl der Anschlüsse (VDSL und FTTH) stieg gegenüber dem Jahresende 2012 um 401 Tsd. auf 1,4 Mio. Bis zum Ende des dritten Quartals 2013 konnten wir bereits 1,8 Mio. Kunden auf IP-basierte Anschlüsse migrieren. Den Bestand eigener Breitband-Kunden konnten wir trotz des Wettbewerbs der Kabelanbieter seit Anfang 2012 nahezu stabil bei 12,4 Mio. Anschlüssen halten.

Mobilfunk.

Mobile Telefonie und Datenanwendungen. Im Mobilfunk haben wir verstärkt an der Kundenbindung und -rückgewinnung gearbeitet, u. a. mit dem im Mai 2013 neu eingeführten Mobilfunk-Tarifportfolio. Zum Ende des dritten Quartals 2013 steigerten wir die Zahl der Mobilfunk-Kunden auf 37,9 Mio.: ein Plus von 3,7% gegenüber dem Jahresende 2012. Das positive Ergebnis resultierte überwiegend aus der guten Entwicklung unserer Zweitmarke „congstar“, dem Bereich „Maschine zu Maschine“ sowie dem Tarif „Call & Surf Comfort via

Funk“. Zum Ende des dritten Quartals 2013 nutzten bereits 210 Tsd. Kunden „Call & Surf Comfort via Funk“.

Die Zahl der Mobilfunk-Vertragskunden wuchs in den ersten drei Quartalen 2013 um 1 345 Tsd. Davon entfielen 465 Tsd. auf das eigene Geschäft unter den Marken „Telekom“ und „congstar“. Der verbleibende Anteil an Kunden resultierte aus dem stark wachsenden, aber deutlich umsatzschwächeren Segment der Wiederverkäufer (Service Provider).

In den ersten drei Quartalen 2013 konnten wir 4,6 Mio. Mobilfunk-Telefone verkaufen. Der Anteil an Smartphones, v. a. an Android-Endgeräten und iPhones, stieg auf 69,3%.

Festnetz.

Telefon, Internet und Fernsehen. Von unseren Breitband-Kunden nutzen zum Ende des dritten Quartals 17,1% unser TV-Angebot „Entertain“. Die Zahl der TV-Kunden steigerten wir zum Ende des dritten Quartals 2013 gegenüber dem Jahresende 2012 um 7,9%. Hierbei verzeichneten wir bei „Entertain Sat“ eine Steigerungsrate von 28,1%.

Im klassischen Festnetz sanken die Anschlüsse um 3,4% gegenüber dem Jahresende 2012. Dabei wechselten die Kunden v. a. zu Kabelnetz-Betreibern und vermehrt zu Produkten auf Mobilfunk-Basis.

Privatkunden.

Vernetztes Leben vom Handy bis zum Fernseher. In den ersten drei Quartalen 2013 erhöhten wir bei den Vertragskunden des Mobilfunk-Portfolios die Kundenzahl um 8,4 % gegenüber dem Jahresende 2012. Positiv entwickelten sich v. a. die Tarife mit integrierten Daten-Flatrates für das mobile Internet (Complete Comfort, Spezialtarife wie z. B. Special Allnet), LTE-Zubuchoptionen, Travel & Surf- und SpeedOn-Pässe. Ebenfalls sehr positiv entwickelte sich „Call & Surf Comfort via Funk“. Hier konnte allein in den ersten drei Quartalen 2013 ein Kundenzuwachs von 68,9% verzeichnet werden. Der Rückgang der Prepaid-Kunden in den ersten drei Quartalen 2013 basierte im Wesentlichen auf dem rückläufigen Kundensegment der Wiederverkäufer. Diesen Rückgang konnten wir teilweise durch Neukundenzugänge über „congstar“ kompensieren.

Im Festnetz konnten im Verlauf der ersten drei Quartale 2013 weitere 144 Tsd. Kunden für „Entertain“ (plus 8,0%) gewonnen werden. Erfolgreich verlief die neue Vermarktung der Programmpakete von Sky Deutschland ab Juni 2013. Die Anschlussverluste lagen bei 680 Tsd. und damit unter den Anschlussverlusten der Vergleichsperiode 2012. Im Breitband-Markt konnten wir im Berichtszeitraum 218 Tsd. Kunden für Glasfaser gewinnen.

Geschäftskunden.

Vernetztes Arbeiten mit innovativen Lösungen. Das Wachstum im Mobilfunk resultierte aus einer positiven Entwicklung bei den Vertragskunden speziell bei den kleineren Geschäftskunden sowie aus dem Bereich „Maschine zu Maschine“ mit 382 Tsd. Karten in den ersten drei Quartalen 2013.

Die Anzahl der Festnetz-Anschlüsse im Bereich Geschäftskunden blieb gegenüber dem Jahresende 2012 nahezu stabil bei 3,5 Mio. Beim mobilen Internet wächst die Kundennachfrage nach Tarifen mit höheren Bandbreiten wie z. B. „Business Complete Mobil“ mit höherwertigen Endgeräten.

Positiv entwickelten sich die Produkte beim Vernetzten Arbeiten. Entsprechend verzeichneten wir bei unseren Internet-Festanschlüssen „Company Connect“ weiter steigende Zuwächse. In der Datenkommunikation bauten wir die Anzahl der Netze und der Verbindungen deutlich aus, v. a. bei Internet-basierten Datennetzen (IP-VPNs) und bei Standortvernetzungen mit hoher Bandbreite. Speziell bei der Nachfrage nach Cloud-Produkten konnten wir eine Steigerung verzeichnen.

Wholesale.

Die Anzahl unserer entbündelten Wholesale-Anschlüsse erhöhte sich in den ersten drei Quartalen 2013 um 192 Tsd., getrieben durch das Wachstum bei den VDSL-Anschlüssen. Hierbei leistete das im zweiten Halbjahr 2012 erfolgreich gestartete Kontingentmodell einen wichtigen Beitrag. Die Anzahl unserer gebündelten Wholesale-Anschlüsse sank um 99 Tsd. Wir gehen davon aus, dass dieser Trend auch in den kommenden Jahren anhält; insbesondere deshalb, weil unsere Mitbewerber von gebündelten zu entbündelten Wholesale-Produkten oder auf eigene Infrastruktur wechseln. Die Anzahl unserer Teilnehmer-Anschlussleitungen (TAL) reduzierte sich gegenüber dem Jahresende 2012 u. a. marktbedingt um 137 Tsd., da Wettbewerber ihre Kunden auf Mobilfunk-basierte Anschlüsse migrieren oder die Kunden zu Kabelanbietern wechseln.

OPERATIVE ENTWICKLUNG.^a

| | Q1 2013 Mio. € | Q2 2013 Mio. € | Q3 2013 Mio. € | Q3 2012 Mio. € | Veränderung % | Q1 – Q3 2013 Mio. € | Q1 – Q3 2012 Mio. € | Veränderung % | Gesamtjahr 2012 Mio. € |
|--|----------------------|----------------------|----------------------|----------------------|------------------|---------------------------|---------------------------|------------------|------------------------------|
| GESAMTUMSATZ | 5 566 | 5 565 | 5 670 | 5 736 | (1,2) | 16 801 | 17 005 | (1,2) | 22 736 |
| Privatkunden | 2 982 | 3 031 | 3 086 | 3 093 | (0,2) | 9 099 | 9 080 | 0,2 | 12 197 |
| Geschäftskunden | 1 391 | 1 414 | 1 431 | 1 420 | 0,8 | 4 236 | 4 251 | (0,4) | 5 680 |
| Wholesale | 959 | 922 | 959 | 1 021 | (6,1) | 2 840 | 3 060 | (7,2) | 4 035 |
| Mehrwertdienste | 80 | 73 | 71 | 87 | (18,4) | 224 | 277 | (19,1) | 367 |
| Sonstiges | 154 | 125 | 123 | 115 | 7,0 | 402 | 337 | 19,3 | 457 |
| Betriebsergebnis (EBIT) | 1 152 | 1 183 | 1 279 | 1 194 | 7,1 | 3 614 | 3 422 | 5,6 | 4 213 |
| EBIT-Marge | % | 20,7 | 22,6 | 20,8 | | 21,5 | 20,1 | | 18,5 |
| Abschreibungen | (966) | (978) | (989) | (1 083) | 8,7 | (2 933) | (3 286) | 10,7 | (4 393) |
| EBITDA | 2 118 | 2 161 | 2 268 | 2 277 | (0,4) | 6 547 | 6 708 | (2,4) | 8 606 |
| EBITDA-wirksame Sondereinflüsse | (137) | (118) | (107) | (124) | 13,7 | (362) | (384) | 5,7 | (560) |
| EBITDA (BEREINIGT UM SONDEREINFLÜSSE) | 2 255 | 2 279 | 2 375 | 2 401 | (1,1) | 6 909 | 7 092 | (2,6) | 9 166 |
| EBITDA-Marge (bereinigt um Sondereinflüsse) | % | 40,5 | 41,9 | 41,9 | | 41,0 | 41,7 | | 40,3 |
| CASH CAPEX | (594) | (644) | (892) | (677) | (31,8) | (2 130) | (2 399) | 11,2 | (3 418) |

^a Seit dem 1. Januar 2013 erfolgt die operative Steuerung der Regional Services and Solutions (RSS) durch das operative Segment Deutschland statt durch das operative Segment Systemgeschäft, um den Marktzugang gezielter zu bündeln.

Gesamtumsatz.

Insgesamt war der Umsatz in den ersten drei Quartalen 2013 gegenüber der Vorjahresvergleichsperiode um 1,2% rückläufig. Dies resultierte hauptsächlich aus verstärkten regulatorischen Preissenkungen im zweiten Halbjahr 2012, rückläufigem Umsatz im klassischen Festnetz sowie gesunkener Sprachtelefonie und Textnachrichten im Mobilfunk. Teilweise glich die wachsende Nachfrage nach Komplettpaketen mit mobilen Daten- oder Fernsehtarifen und der Umsatz aus attraktiven Endgeräten, v. a. Smartphones, diesen Rückgang aus.

Im Mobilfunk erhöhten wir unseren Umsatz gegenüber dem Vorjahresvergleichszeitraum um 2,3%. Die mobilen Serviceumsätze waren um 1,9% rückläufig. Dies resultierte im Wesentlichen aus der regulierungsbedingten Preissenkung der Mobilfunk-Terminierungsentgelte im Dezember 2012 und der Roaming-Gebühren zum 1. Juli 2012 und zum 1. Juli 2013. Während der Umsatz bei den Sprach- und Textnachrichten u. a. durch ein geändertes Nutzungsverhalten hin zu IP-Messaging-Diensten sank, verzeichneten wir einen Anstieg bei den Daten- und Mobilfunk-Endgeräteumsätzen. Im Festnetz wirkten sich die Vermarktung von „Entertain“ und „Zubuchoptionen“ sowie das Endgerätemietmodell positiv aus, konnten jedoch den Umsatzrückgang aus der klassischen Sprachtelefonie aufgrund der Anschlussverluste nicht kompensieren. Der Umsatzbeitrag des operativen Segments Deutschland zum Wachstumsfeld „Vernetztes Zuhause“ stieg um 0,3% auf 4,0 Mrd. €. Dies resultierte aus der positiven Entwicklung bei den TV-Umsätzen.

Im **Privatkundenbereich** erzielten wir ein leichtes Umsatzwachstum von 0,2%. Hierzu trugen im Wesentlichen die positiven Entwicklungen im Mobilfunk speziell bei den Datenumsätzen und Mobilfunk-Endgeräten aufgrund der starken Smartphone-Vermarktung bei. Der Umsatzrückgang bei den mobilen Serviceumsätzen betrug in den ersten drei Quartalen 2,5% und resultierte im Wesentlichen aus der rückläufigen mobilen Sprachtelefonie, den verstärkten regulatorischen Preissenkungen sowie geringeren Textnachrichtenumsätzen. Der Festnetz-Umsatz sank aufgrund der rückläufigen Sprachtelefonie um 2,8%. Kompensierend wirkten das Wachstum bei TV-Umsätzen (inkl. Zubuchoptionen) mit plus 16,8% und der Endgeräteumsatz mit plus 19,1%.

Im **Geschäftskundenbereich** lag der Gesamtumsatz mit minus 0,4% unter dem Niveau des Vorjahres. Die positive Entwicklung im Mobilfunk resultierte aus dem Umsatzwachstum bei Mobilfunk-Endgeräten mit plus 26,8% sowie einer nahezu stabilen Serviceumsatzentwicklung mit Schwerpunkt auf Datenumsatz. Dies konnte die rückläufigen Umsätze aus der klassischen Sprachtelefonie im Festnetz nur teilweise ausgleichen.

Für den Umsatzrückgang im **Wholesale-Bereich** – um minus 7,2% auf 2,8 Mrd. € – waren u. a. folgende Faktoren verantwortlich: regulatorisch bedingte Preissenkungen u. a. bei Interconnection-Verbindungen (ab 1. Dezember 2012) und bei der Teilnehmer-Anschlussleitung inkl. Altverfahren, die rückläufige Nutzung von Interconnection-Verbindungen sowie mengen- bzw. preisbedingte Umsatzrückgänge.

Rückläufige Umsätze um 19,1% im Bereich **Mehrwertdienste** ergaben sich im Wesentlichen durch das Inkrafttreten der Neuregelungen zu kostenlosen Warteschleifen zum 1. September 2012 und zum 1. Juni 2013 sowie aus einer geringeren Inanspruchnahme von Service-Rufnummern, wie z. B. Auskunftsdienste, und der öffentlichen Telefone.

EBITDA, bereinigtes EBITDA.

Das um Sondereinflüsse bereinigte EBITDA war gegenüber dem Vorjahresvergleichszeitraum um 2,6% rückläufig. Der Umsatzrückgang konnte nicht vollständig durch Kosteneinsparungen wie z. B. bei CallCenter- und fremdbezogenen Leistungen sowie bei IT-Kosten kompensiert werden. Wesentliche kostenerhöhende Einflussfaktoren waren Marktinvestitionen im Mobilfunk und Personalkosten, u. a. durch Tarifiersteigerungen. Mit 41% bereinigter EBITDA-Marge sind wir trotz hoher Marktinvestitionen mit über 40% bereits in unserem Zielkorridor.

EBIT.

Das Betriebsergebnis unseres operativen Segments Deutschland stieg im Vorjahresvergleich um 5,6% auf 3,6 Mrd. €, im Wesentlichen aufgrund geringerer Abschreibungen. Dies war u. a. durch das Auslaufen der Nutzungsdauern von Teilen der Linientechnik bedingt.

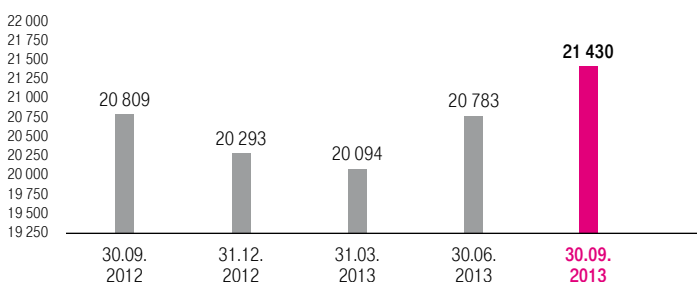
Cash Capex.

In den ersten drei Quartalen 2013 verzeichneten wir insgesamt einen Rückgang des Cash Capex aufgrund der verzögerten Auftragsvergabe, u. a. bedingt durch die kalte Witterung im ersten Quartal 2013. Bis zum Ende des dritten Quartals 2013 konnten wir unsere Investitionen jedoch teilweise nachholen. Dabei investierten wir schwerpunktmäßig in die „Netze der Zukunft“ wie Glasfaser- und LTE-Infrastruktur.

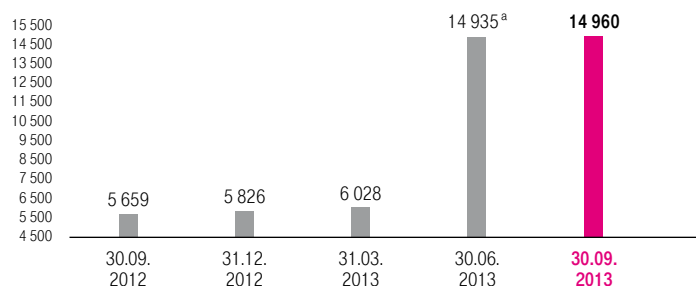
USA.

KUNDENENTWICKLUNG.

Eigene Postpaid-Kunden. (Tsd.)



Eigene Prepaid-Kunden. (Tsd.)



^a Zum 1. Mai 2013 stieg die Anzahl der Prepaid-Kunden um 8 918 Tsd. im Zusammenhang mit dem Erwerb von MetroPCS.

| | 30.09.2013 | 30.06.2013 | Veränderung 30.09.2013/ 30.06.2013 | 31.12.2012 | Veränderung 30.09.2013/ 31.12.2012 | 30.09.2012 | Veränderung 30.09.2013/ 30.09.2012 |
|-------------------------------------|------------|------------|--|------------|--|------------|--|
| | Tsd. | Tsd. | % | Tsd. | % | Tsd. | % |
| USA | | | | | | | |
| Mobilfunk-Kunden | 45 039 | 44 016 | 2,3 | 33 389 | 34,9 | 33 327 | 35,1 |
| Eigene Kunden (unter eigener Marke) | 36 390 | 35 718 | 1,9 | 26 119 | 39,3 | 26 468 | 37,5 |
| Eigene Postpaid-Kunden | 21 430 | 20 783 | 3,1 | 20 293 | 5,6 | 20 809 | 3,0 |
| Eigene Prepaid-Kunden | 14 960 | 14 935 | 0,2 | 5 826 | n.a. | 5 659 | n.a. |
| Wholesale-Kunden | 8 649 | 8 298 | 4,2 | 7 270 | 19,0 | 6 859 | 26,1 |
| M2M ^a | 3 430 | 3 423 | 0,2 | 3 090 | 11,0 | 2 954 | 16,1 |
| MVNO | 5 219 | 4 875 | 7,1 | 4 180 | 24,9 | 3 905 | 33,6 |

^a M2M: Maschine zu Maschine.

Zum 30. September 2013 hatte das operative Segment USA (T-Mobile US) 45,0 Mio. Kunden. Dies entspricht einem Anstieg um netto 11,7 Mio. Kunden gegenüber einem Bestand von 33,4 Mio. Kunden zum 31. Dezember 2012. Dieser Anstieg in den ersten neun Monaten 2013 ist auf den Zugang von 8,9 Mio. Kunden als Folge des Zusammenschlusses mit MetroPCS und auf den organischen Kundenzuwachs von netto 2,8 Mio. zurückzuführen. Der Netto-Kundenzuwachs in den ersten neun Monaten 2013 stellt eine erhebliche Verbesserung gegenüber dem Vorjahresvergleichszeitraum dar, in dem ein Anstieg um netto 141 Tsd. verzeichnet wurde.

Eigene Kunden (unter eigener Marke). Die Zahl der eigenen Postpaid-Kunden stieg in den ersten neun Monaten 2013 um netto 1 137 Tsd. gegenüber einem Kundenverlust von netto 1 559 Tsd. in der Vorjahresvergleichsperiode. Die deutliche Nettoverbesserung ist eine Folge der geringeren Abwanderung der eigenen Postpaid-Kunden und eines höheren Bruttozuwachses in diesem Bereich, u. a. durch die Migration von Kunden von eigenen Prepaid-Tarifen. Darüber hinaus hat der Erfolg der „Uncarrier“-Strategie und der „Value“-/„Simple Choice“-Tarife, die Einführung des Apple iPhone 5 und des Samsung Galaxy S4 sowie das in der US-Mobilfunk-Branche führende JUMP!-Programm in den ersten neun Monaten 2013 hierzu beigetragen. Auch ist die verbesserte Wechselrate bei den eigenen Postpaid-Kunden eine Folge der zu diesem Ziel ergriffenen Gegenmaßnahmen wie die Verbesserung der Netzqualität und des Kundenerlebnisses. Mit diesen Maßnahmen wurde die Kundenbindung in diesem Segment in den ersten neun Monaten 2013 gestärkt.

Der Anstieg der Zahl der eigenen Prepaid-Kunden, ohne Berücksichtigung der durch den Zusammenschluss mit MetroPCS hinzugewonnenen 8,9 Mio. Kunden, betrug netto 216 Tsd. in den ersten neun Monaten 2013 gegenüber einem Zuwachs von netto 840 Tsd. im Vorjahresvergleichszeitraum. Die vermehrte Ausbuchung von eigenen Prepaid-Kunden trug zur rückläufigen Kundenentwicklung in diesem Segment bei, die jedoch teilweise durch höhere Bruttozuwächse ausgeglichen werden konnte. Zudem wechselten unsere Kunden vermehrt zu eigenen Postpaid-Tarifen aufgrund der erfolgreichen „Value“- und „Simple Choice“-Tarife. Der Anstieg der Ausbuchungen bei den eigenen Prepaid-Kunden in den ersten neun Monaten 2013 ist v. a. das Ergebnis des intensiven Wettbewerbs im Prepaid-Geschäft und einer wachsenden Prepaid-Kundenbasis.

Wholesale-Kunden. Der Anstieg der Zahl der Wholesale-Kunden erhöhte sich von netto 860 Tsd. in den ersten neun Monaten 2012 auf netto 1 379 Tsd. in den ersten neun Monaten 2013. Dieser Anstieg ist eine Folge der anhaltenden Beliebtheit der von unseren MVNO-Partnern angebotenen staatlich subventionierten Lifeline-Programme und der Bruttozugänge bei den MVNO-Kunden, was teilweise auf die 2012 eingegangenen neuen MVNO-Partnerschaften zurückzuführen ist.

OPERATIVE ENTWICKLUNG.

| | Q1 2013 Mio. € | Q2 2013 Mio. € | Q3 2013 Mio. € | Q3 2012 Mio. € | Verän- derung % | Q1 – Q3 2013 Mio. € | Q1 – Q3 2012 Mio. € | Verän- derung % | Gesamtjahr 2012 Mio. € |
|--|----------------------|----------------------|----------------------|----------------------|-----------------------|---------------------------|---------------------------|-----------------------|------------------------------|
| GESAMTUMSATZ | 3 541 | 4 825 | 5 108 | 3 915 | 30,5 | 13 474 | 11 578 | 16,4 | 15 371 |
| Betriebsergebnis (EBIT) | 458 | 355 | 412 | (10 108) | n.a. | 1 225 | (9 368) | n.a. | (7 547) |
| EBIT-Marge | % | 12,9 | 7,4 | n.a. | | 9,1 | (80,9) | | (49,1) |
| Abschreibungen | (396) | (529) | (607) | (11 241) | 94,6 | (1 532) | (12 442) | 87,7 | (12 866) |
| EBITDA | 854 | 884 | 1 019 | 1 133 | (10,1) | 2 757 | 3 074 | (10,3) | 5 319 |
| EBITDA-wirksame Sondereinflüsse | (34) | (46) | (63) | 139 | n.a. | (143) | 39 | n.a. | 1 479 |
| EBITDA (BEREINIGT UM SONDEREINFLÜSSE) | 888 | 930 | 1 082 | 994 | 8,9 | 2 900 | 3 035 | (4,4) | 3 840 |
| EBITDA-Marge (bereinigt um Sondereinflüsse) | % | 25,1 | 19,3 | 21,2 | 25,4 | 21,5 | 26,2 | | 25,0 |
| CASH CAPEX | (852) | (804) | (767) | (865) | 11,3 | (2 423) | (1 861) | (30,2) | (2 560) |

„Value“- und „Simple Choice“-Tarife. T-Mobile US bietet Dienste im Rahmen der sog. „Value“-Tarife an, welche die Auswahlmöglichkeiten und das Preis-/Leistungsverhältnis für die eigenen Postpaid-Kunden verbessern. Die „Value“-Tarife ermöglichen es den Kunden, Mobilfunk-Dienste separat – d. h. ohne Kauf oder Bezahlung eines Endgeräts im Rahmen eines Bündelangebots – zu beauftragen. Um den Kunden ein noch besseres Preis-/Leistungsverhältnis und noch mehr Flexibilität zu bieten, hat T-Mobile US im ersten Quartal 2013 einen „Simple Choice“-Tarif auf den Markt gebracht. Dieser Tarif ähnelt den „Value“-Tarifen, macht aber keinen Jahresvertrag erforderlich. Je nach Bonitätsprofil eignen sich die Kunden für den Postpaid-Dienst, bei dem sie in der Regel jeweils am Ende eines Monats zahlen, oder für den Prepaid-Dienst, bei dem sie in der Regel im Vorfeld zahlen. Kunden der T-Mobile, die sich für „Value“-/„Simple Choice“-Tarife entschieden haben, profitieren von einem niedrigeren monatlichen Grundentgelt und können wahlweise ihr eigenes für das Netz der T-Mobile US geeignete Endgerät nutzen oder eines von T-Mobile US bzw. einem seiner Händler erwerben. Kunden, die entsprechende Voraussetzungen erfüllen, können für ein Endgerät von T-Mobile US entweder den vollen Preis zum Zeitpunkt des Kaufs bezahlen oder einen Teil des Kaufpreises über einen bestimmten Zeitraum als Ratenkauf finanzieren. Im Gegensatz zu herkömmlichen Bündeltarifen, die ein preisreduziertes Endgerät, aber höhere Leistungsentgelte enthalten, generieren die „Value“-/„Simple Choice“-Tarife von T-Mobile US für jedes verkaufte Endgerät höhere Endgeräteumsätze.

Gesamtumsatz.

Der Gesamtumsatz unseres operativen Segments USA belief sich in den ersten neun Monaten 2013 auf 13,5 Mrd. €; dies entspricht einem Anstieg um 16,4 % gegenüber 11,6 Mrd. € im Vorjahresvergleichszeitraum. Auf US-Dollar-Basis verzeichnete T-Mobile US aufgrund der Einbeziehung der MetroPCS-Ergebnisse seit Mai 2013 einen Anstieg beim Gesamtumsatz um 19,6 % gegenüber dem Vorjahreszeitraum. Ohne Berücksichtigung des Umsatzbeitrags aus dem Zusammenschluss mit MetroPCS verzeichnete T-Mobile im Vorjahresvergleich einen Rückgang der Serviceumsätze, der im Wesentlichen Folge eines geringeren durchschnittlichen Bestands an eigenen Postpaid-Kunden und eines niedrigeren durchschnittlichen Umsatzes je eigenen Postpaid-Kunden war. Kompensiert wurden die rückläufigen Serviceumsätze teilweise durch einen gestiegenen Endgeräteabsatz, einschließlich der mit Ratenkauf finanzierten Geräte, als Folge der Einführung neuer Smartphones im Jahr 2013 und der gestiegenen Akzeptanz der „Value“-/„Simple Choice“-Tarife von T-Mobile.

EBITDA, bereinigtes EBITDA, bereinigte EBITDA-Marge.

Das bereinigte EBITDA sank um 4,4 % von 3,0 Mrd. € im Vorjahresvergleichszeitraum auf 2,9 Mrd. € in den ersten neun Monaten 2013. Nicht im bereinigten EBITDA der ersten neun Monate 2013 enthalten sind Aufwendungen in Höhe von 143 Mio. € hauptsächlich für Maßnahmen zur Kostenrestrukturierung und transaktionsbezogene Kosten im Rahmen des Zusammenschlusses mit MetroPCS. Auf US-Dollar-Basis sank das bereinigte EBITDA um 1,7 %, profitierte jedoch vom Einbezug der Geschäftstätigkeit der MetroPCS seit Mai 2013. Ohne Berücksichtigung der MetroPCS wäre das bereinigte EBITDA deutlicher gesunken, v. a. aufgrund höherer Verluste bei Endgeräteverkäufen in Folge eines gestiegenen Smartphone-Absatzes – mit höheren Kosten pro Endgerät –, höherer Provisionen und verstärkter Verkaufsförderungsmaßnahmen. Kompensiert wurden diese Effekte teilweise durch einen Rückgang der Aufwendungen für uneinbringliche Forderungen. Dieser ist auf eine höhere Bonität des Kunden-Portfolios von T-Mobile US, eine geringere Kundenabwanderung und einen geringeren durchschnittlichen Bestand an eigenen Postpaid-Kunden gegenüber dem Vorjahreszeitraum zurückzuführen. Darüber hinaus sanken die Roaming-Aufwendungen im Vorjahresvergleich aufgrund von Maßnahmen zur Kostensenkung. In den ersten neun Monaten 2013 haben die laufenden Kosten-Management-Programme dazu beigetragen, die Aufwendungen zu kontrollieren. Gegenüber dem Vorjahreszeitraum war die bereinigte EBITDA-Marge bedingt durch die bereits beschriebenen Sachverhalte rückläufig.

EBIT.

Das EBIT stieg in den ersten neun Monaten 2013 auf plus 1,2 Mrd. € gegenüber minus 9,4 Mrd. € in den ersten neun Monaten 2012. Hauptursache hierfür war eine im dritten Quartal 2012 vorgenommene Wertminderung auf den Goodwill, weitere immaterielle Vermögenswerte und Sachanlagen in Höhe von insgesamt 10,6 Mrd. €. Diese Wertminderung hatte eine reduzierte Abschreibungsbasis zur Folge und führt in den Folgeperioden zu geringeren planmäßigen Abschreibungen.

Cash Capex.

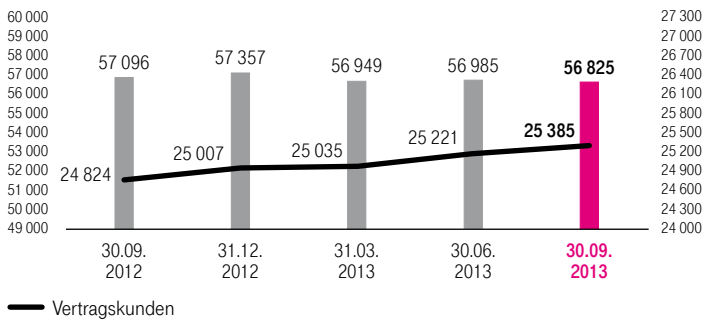
Der Cash Capex stieg in den ersten neun Monaten 2013 um 30,2 % von 1,9 Mrd. € im Vorjahresvergleichszeitraum auf 2,4 Mrd. €. Ursache für diese Entwicklung war der Einsatz der LTE-Technologie im Zusammenhang mit dem Programm zur Modernisierung des Netzes der T-Mobile US, das voraussichtlich auch 2014 andauern wird. Dieser Anstieg gegenüber dem Vorjahresvergleichszeitraum wurde teilweise durch den geringeren Erwerb von Spektrumlizenzen in Höhe von 0,3 Mrd. € kompensiert.

EUROPA.

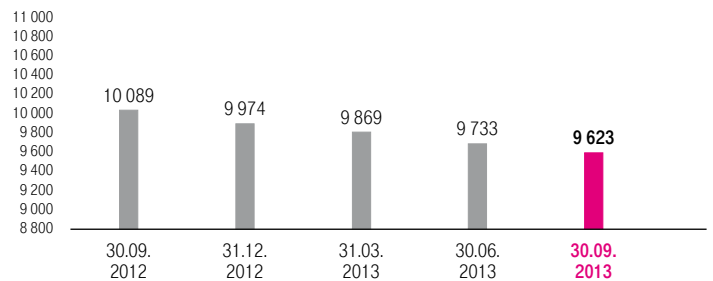
Seit dem 1. Januar 2013 werden die Aufgaben und Funktionen des Bereichs Group Technology inkl. der Global Network Factory, der bisher Bestandteil der Group Headquarters & Group Services war, im operativen Segment Europa ausgewiesen. Die Vorjahresvergleichswerte wurden entsprechend rückwirkend angepasst. Für nähere Informationen verweisen wir auf die Angaben zur Segmentberichterstattung im Konzern-Zwischenabschluss (Seite 50).

KUNDENENTWICKLUNG.

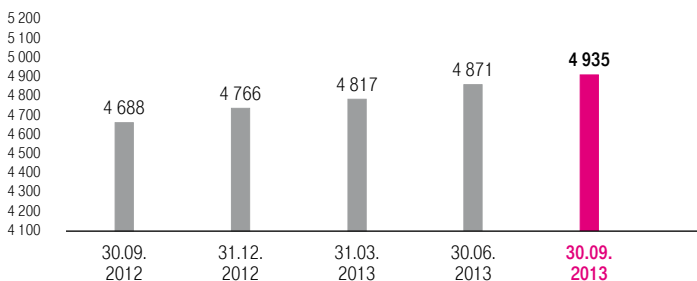
Mobilfunk-Kunden.^a (Tsd.)



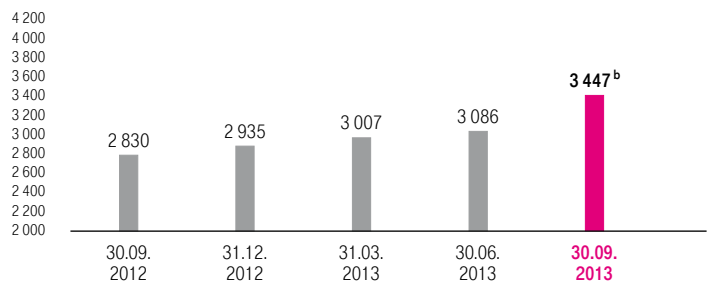
Festnetz-Anschlüsse. (Tsd.)



Breitband-Anschlüsse Retail. (Tsd.)



TV (IPTV, Sat, Kabel). (Tsd.)



^a Die Kunden unserer Landesgesellschaften in Bulgarien werden durch den Verkauf der Anteile seit dem 1. August 2013 nicht mehr im operativen Segment Europa ausgewiesen. Zur besseren Vergleichbarkeit wurden sie aus allen historischen Kundenzahlen herausgerechnet.

^b Zum 1. September 2013 stieg die Anzahl der TV-Kunden im Zusammenhang mit dem Erwerb der DIGI Slovakia.

| | | 30.09.2013 | 30.06.2013 | Veränderung 30.09.2013/ 30.06.2013 | 31.12.2012 | Veränderung 30.09.2013/ 31.12.2012 | 30.09.2012 | Veränderung 30.09.2013/ 30.09.2012 |
|-----------------------------------|--|------------|------------|--|------------|--|------------|--|
| | | Tsd. | Tsd. | % | Tsd. | % | Tsd. | % |
| EUROPA, GESAMT^a | Mobilfunk-Kunden | 56 825 | 56 985 | (0,3) | 57 357 | (0,9) | 57 096 | (0,5) |
| | Festnetz-Anschlüsse | 9 623 | 9 733 | (1,1) | 9 974 | (3,5) | 10 089 | (4,6) |
| | davon: IP-basiert | 2 511 | 2 223 | 13,0 | 1 852 | 35,6 | 1 607 | 56,3 |
| | Breitband-Anschlüsse Retail | 4 935 | 4 871 | 1,3 | 4 766 | 3,5 | 4 688 | 5,3 |
| | TV (IPTV, Sat, Kabel) | 3 447 | 3 086 | 11,7 | 2 935 | 17,4 | 2 830 | 21,8 |
| | Teilnehmer-Anschlussleitung (TAL)/ Wholesale PSTN | 2 211 | 2 210 | - | 2 157 | 2,5 | 2 130 | 3,8 |
| | Wholesale gebündelte Anschlüsse | 152 | 153 | (0,7) | 153 | (0,7) | 155 | (1,9) |
| | Wholesale entbündelte Anschlüsse | 91 | 86 | 5,8 | 74 | 23,0 | 67 | 35,8 |
| GRIECHENLAND | Mobilfunk-Kunden | 7 550 | 7 602 | (0,7) | 7 697 | (1,9) | 7 778 | (2,9) |
| | Festnetz-Anschlüsse | 2 794 | 2 849 | (1,9) | 2 952 | (5,4) | 3 014 | (7,3) |
| | Breitband-Anschlüsse | 1 270 | 1 257 | 1,0 | 1 203 | 5,6 | 1 170 | 8,5 |
| RUMÄNIEN | Mobilfunk-Kunden | 6 125 | 6 106 | 0,3 | 6 368 | (3,8) | 6 470 | (5,3) |
| | Festnetz-Anschlüsse | 2 385 | 2 401 | (0,7) | 2 422 | (1,5) | 2 446 | (2,5) |
| | Breitband-Anschlüsse | 1 175 | 1 156 | 1,6 | 1 134 | 3,6 | 1 114 | 5,5 |
| UNGARN | Mobilfunk-Kunden | 4 853 | 4 838 | 0,3 | 4 837 | 0,3 | 4 820 | 0,7 |
| | Festnetz-Anschlüsse | 1 597 | 1 597 | - | 1 611 | (0,9) | 1 620 | (1,4) |
| | Breitband-Anschlüsse | 906 | 891 | 1,7 | 875 | 3,5 | 868 | 4,4 |
| POLEN | Mobilfunk-Kunden | 15 667 | 15 969 | (1,9) | 16 040 | (2,3) | 15 575 | 0,6 |
| TSCHECHISCHE REPUBLIK | Mobilfunk-Kunden | 5 733 | 5 667 | 1,2 | 5 498 | 4,3 | 5 415 | 5,9 |
| | Festnetz-Anschlüsse | 119 | 117 | 1,7 | 111 | 7,2 | 105 | 13,3 |
| | Breitband-Anschlüsse | 119 | 117 | 1,7 | 111 | 7,2 | 105 | 13,3 |
| KROATIEN | Mobilfunk-Kunden | 2 392 | 2 350 | 1,8 | 2 326 | 2,8 | 2 443 | (2,1) |
| | Festnetz-Anschlüsse | 1 156 | 1 174 | (1,5) | 1 208 | (4,3) | 1 206 | (4,1) |
| | Breitband-Anschlüsse | 667 | 665 | 0,3 | 658 | 1,4 | 652 | 2,3 |
| NIEDERLANDE | Mobilfunk-Kunden | 4 534 | 4 561 | (0,6) | 4 720 | (3,9) | 4 761 | (4,8) |
| | Festnetz-Anschlüsse | 270 | 272 | (0,7) | 283 | (4,6) | 288 | (6,3) |
| | Breitband-Anschlüsse | 261 | 264 | (1,1) | 275 | (5,1) | 280 | (6,8) |
| SLOWAKEI | Mobilfunk-Kunden | 2 263 | 2 273 | (0,4) | 2 311 | (2,1) | 2 313 | (2,2) |
| | Festnetz-Anschlüsse | 919 | 932 | (1,4) | 960 | (4,3) | 977 | (5,9) |
| | Breitband-Anschlüsse | 511 | 496 | 3,0 | 480 | 6,5 | 473 | 8,0 |
| ÖSTERREICH | Mobilfunk-Kunden | 4 044 | 4 073 | (0,7) | 4 104 | (1,5) | 4 076 | (0,8) |
| ÜBRIGE^{a, b} | Mobilfunk-Kunden | 3 663 | 3 548 | 3,2 | 3 457 | 6,0 | 3 445 | 6,3 |
| | Festnetz-Anschlüsse | 385 | 392 | (1,8) | 427 | (9,8) | 432 | (10,9) |
| | Breitband-Anschlüsse | 269 | 265 | 1,5 | 258 | 4,3 | 249 | 8,0 |

^a Die Kunden unserer Landesgesellschaften in Bulgarien werden durch den Verkauf der Anteile seit dem 1. August 2013 nicht mehr im operativen Segment Europa ausgewiesen. Zur besseren Vergleichbarkeit wurden sie aus allen historischen Kundenzahlen herausgerechnet.

^b Übrige enthält die Landesgesellschaften der Länder Albanien, EJR Mazedonien und Montenegro.

Seit dem 1. Januar 2013 werden die Festnetz-Anschlüsse nach Technologien dargestellt. Diese Umstellung beinhaltet auch die Ergänzung der Breitband-Kabelanschlüsse und den Ausweis der Wholesale PSTN-Anschlüsse zusammen mit den Teilnehmer-Anschlussleitungen (TAL). Werte der Vorperioden wurden entsprechend angepasst.

Gesamt.

In den Märkten unseres operativen Segments Europa entwickelten sich die Kundenbestände trotz einer weiterhin hohen Wettbewerbsintensität und der in den ersten neun Monaten immer noch schwierigen konjunkturellen Lage in vielen Ländern robust. So konnten wir z. B. im Mobilfunk-Geschäft unseren Gesamtkundenbestand in den ersten neun Monaten 2013 nahezu auf Vorjahresniveau festigen. Der kontinuierliche Anstieg bei den Vertragskunden setzte seinen positiven Trend weiter fort und half infolgedessen, die Rückgänge bei den Prepaid-Kunden teilweise auszugleichen. Auch im Festnetz-Bereich setzten sich positive Trends fort; so konnten wir durch unseren strategischen Fokus auf den Ausbau der Breitband-Technologie mehr Breitband-Anschlüsse gegenüber dem Jahresende 2012 hinzugewinnen. Davon profitierte auch das TV-Geschäft, das gegenüber dem Jahresende um 17,4% anstieg. Die Zahl der IP-Anschlüsse erhöhte sich auch bedingt durch die erfolgreiche Migration von klassischen PSTN-Anschlüssen auf IP-Technologie in vielen Ländern unseres Segments.

Mobilfunk.

Mobile Telefonie und Datenanwendungen. Zum Ende der ersten neun Monate 2013 verzeichneten wir einen Gesamtkundenbestand von rund 56,8 Mio. Mobilfunk-Kunden. Das entspricht einer weiterhin stabilen Entwicklung im Vergleich zum Jahresende 2012. Dieses Ergebnis erzielten wir zum einen durch einen höheren Vertragskundenbestand von rund 25,4 Mio. Kunden in den meisten Ländern unseres Segments – v. a. in der Tschechischen Republik. Positiv dazu beigetragen hat auch die Verringerung der Anzahl an abgewanderten Kunden gegenüber dem Jahresende 2012. Zum anderen resultierte dieser Anstieg auch aus der guten Entwicklung des Geschäftskundenbereichs, der dank deutlicher Zuwächse in der Tschechischen Republik, Polen und Rumänien mit über 7,7 Mio. Kunden zu mehr als 30% des gesamten Vertragskundenbestands beitrug und damit gegenüber dem Vorjahresendwert deutlich stärker wuchs als der Privatkundenbereich.

Auch dank der anhaltenden Attraktivität der Nutzung von Smartphones in allen Ländern unseres operativen Segments erhöhte sich der Anteil der Vertragskunden am gesamten Kundenbestand auf rund 45%. Mit dieser erfreulichen

Entwicklung konnten wir dem Rückgang bei den Prepaid-Kunden teilweise entgegenwirken. Zum 30. September 2013 reduzierte sich unser Prepaid-Kundenbestand bei ca. der Hälfte der Länder unseres operativen Segments gegenüber dem Vorjahresendwert. Dies war auch eine Folge unserer Strategie, uns auf werthaltige Vertragskunden zu konzentrieren.

Festnetz.

Telefon, Internet und Fernsehen. Das TV-Geschäft zeigte sich auch in den ersten neun Monaten 2013 als beständiger Wachstumsmotor. Somit verzeichneten wir im Vergleich zum Jahresende 2012 einen Gesamtkundenbestand von 3,4 Mio. TV-Kunden; das entspricht einem Anstieg von 17,4%. Der Haupttreiber war der Anstieg bei den Sat-TV-Kunden. Hier trug die Slowakei durch den Erwerb der DIGI Slovakia zum 1. September 2013 deutlich zum Kundenwachstum bei. Dank des erfolgreichen TV-Programms erzielte auch Griechenland einen enormen Anstieg der Kunden beim Sat-TV. Zuwachsraten erzielten wir zudem bei den IPTV-Kunden v. a. in Ungarn und in Rumänien sowie bei den Kabelanschlüssen u. a. in der Slowakei und Griechenland.

Unsere IP-basierten Anschlüsse wuchsen zum 30. September 2013 gegenüber dem Jahresende 2012 deutlich um rund 36% auf einen Bestand von mehr als 2,5 Mio. Anschlüssen. Davon entfielen die größten absoluten Zuwächse auf die Slowakei, Ungarn und Rumänien. Auch in Kroatien und EJR Mazedonien trugen Migrationsprogramme zu diesem Anstieg bei. Insgesamt erzielten wir somit in den ersten neun Monaten 2013 einen Anteil aller IP-Anschlüsse an den Gesamtanschlüssen von rund 26%. Bei den Breitband-Anschlüssen Retail stieg die Anzahl mit mehr als 4,9 Mio. im Vergleich zum 31. Dezember 2012 um 3,5%. Treiber waren hierbei v. a. innovative Tarifpläne, die TV mit Internet bündeln. Der Großteil dieses Anstiegs gegenüber dem Vorjahreswert ist auf das DSL-Geschäft v. a. in Griechenland zurückzuführen, gefolgt von den Breitband-Kabelanschlüssen in Ungarn. Auch andere Anschluss Technologien wie z. B. Glasfaser zeigten erfreuliche Zuwachsraten mit rund 18% gegenüber dem Jahresende 2012. Zum 30. September 2013 nutzten in unserem operativen Segment Europa rund 9,6 Mio. Kunden einen Festnetz-Anschluss. Dieser Rückgang von 3,5% gegenüber dem Jahresende 2012 war v. a. bedingt durch Anschlussverluste bei der klassischen Telefonie (PSTN).

OPERATIVE ENTWICKLUNG.

| | Q1 2013 Mio. € | Q2 2013 Mio. € | Q3 2013 Mio. € | Q3 2012 Mio. € | Veränderung % | Q1 - Q3 2013 Mio. € | Q1 - Q3 2012 Mio. € | Veränderung % | Gesamtjahr 2012 Mio. € |
|--|----------------------|----------------------|----------------------|----------------------|------------------|---------------------------|---------------------------|------------------|------------------------------|
| GESAMTUMSATZ | 3 327 | 3 420 | 3 436 | 3 654 | (6,0) | 10 183 | 10 812 | (5,8) | 14 406 |
| Griechenland | 713 | 744 | 771 | 825 | (6,5) | 2 228 | 2 472 | (9,9) | 3 253 |
| Rumänien | 243 | 248 | 254 | 260 | (2,3) | 745 | 784 | (5,0) | 1 037 |
| Ungarn | 393 | 386 | 377 | 363 | 3,9 | 1 156 | 1 031 | 12,1 | 1 429 |
| Polen | 385 | 407 | 392 | 422 | (7,1) | 1 184 | 1 253 | (5,5) | 1 678 |
| Tschechische Republik | 226 | 235 | 229 | 273 | (16,1) | 690 | 787 | (12,3) | 1 044 |
| Kroatien | 224 | 234 | 237 | 269 | (11,9) | 695 | 753 | (7,7) | 992 |
| Niederlande | 393 | 406 | 412 | 413 | (0,2) | 1 211 | 1 253 | (3,4) | 1 664 |
| Slowakei | 192 | 200 | 200 | 205 | (2,4) | 592 | 613 | (3,4) | 837 |
| Österreich | 203 | 197 | 225 | 219 | 2,7 | 625 | 663 | (5,7) | 878 |
| Übrige ^a | 394 | 413 | 381 | 463 | (17,7) | 1 188 | 1 367 | (13,1) | 1 811 |
| Betriebsergebnis (EBIT) | 435 | 424 | 618 | 617 | 0,2 | 1 477 | 1 517 | (2,6) | 1 437 |
| EBIT-Marge | % | 13,1 | 12,4 | 18,0 | 16,9 | 14,5 | 14,0 | | 10,0 |
| Abschreibungen | (696) | (682) | (647) | (723) | 10,5 | (2 025) | (2 170) | 6,7 | (3 291) |
| EBITDA | 1 131 | 1 106 | 1 265 | 1 340 | (5,6) | 3 502 | 3 687 | (5,0) | 4 728 |
| EBITDA-wirksame Sondereinflüsse | 42 | (1) | 103 | (5) | n.a. | 144 | (45) | n.a. | (208) |
| EBITDA (BEREINIGT UM SONDEREINFLÜSSE) | 1 089 | 1 107 | 1 162 | 1 345 | (13,6) | 3 358 | 3 732 | (10,0) | 4 936 |
| Griechenland | 282 | 282 | 301 | 314 | (4,1) | 865 | 933 | (7,3) | 1 205 |
| Rumänien | 63 | 65 | 69 | 78 | (11,5) | 197 | 216 | (8,8) | 289 |
| Ungarn | 93 | 119 | 124 | 131 | (5,3) | 336 | 368 | (8,7) | 474 |
| Polen | 140 | 147 | 145 | 160 | (9,4) | 432 | 426 | 1,4 | 586 |
| Tschechische Republik | 104 | 104 | 99 | 136 | (27,2) | 307 | 375 | (18,1) | 486 |
| Kroatien | 88 | 99 | 105 | 133 | (21,1) | 292 | 347 | (15,9) | 468 |
| Niederlande | 114 | 108 | 116 | 143 | (18,9) | 338 | 391 | (13,6) | 525 |
| Slowakei | 84 | 78 | 87 | 89 | (2,2) | 249 | 260 | (4,2) | 354 |
| Österreich | 55 | 40 | 62 | 65 | (4,6) | 157 | 178 | (11,8) | 234 |
| Übrige ^a | 66 | 67 | 57 | 96 | (40,6) | 190 | 243 | (21,8) | 318 |
| EBITDA-Marge (bereinigt um Sondereinflüsse) | % | 32,7 | 32,4 | 33,8 | 36,8 | 33,0 | 34,5 | | 34,3 |
| CASH CAPEX | (1 382) | (518) | (496) | (333) | (48,9) | (2 396) | (1 130) | n.a. | (1 724) |

Die Beiträge der Landesgesellschaften entsprechen den jeweiligen Einzelabschlüssen der Gesellschaften ohne Berücksichtigung von Konsolidierungseffekten auf der Ebene des operativen Segments.

^a Übrige enthält die Landesgesellschaften der Länder Bulgarien (bis einschließlich 31. Juli 2013), Albanien, EJR Mazedonien und Montenegro sowie ICSS (International Carrier Sales & Solutions), GNF (Global Network Factory), Europa Headquarter sowie Group Technology.

Gesamtumsatz.

Unser operatives Segment Europa erzielte in den ersten neun Monaten 2013 einen Gesamtumsatz von 10,2 Mrd. € und lag damit 5,8% unter der Vorjahresperiode. Diese Veränderung ist durch folgende Effekte begründet: Zum einen verringerte sich der Segmentumsatz aufgrund der seit dem 1. April 2013 fehlenden Umsätze in Zusammenhang mit der Veräußerung der Hellas Sat sowie der seit dem 1. August 2013 fehlenden Umsätze in Zusammenhang mit der Veräußerung unserer Landesgesellschaften in Bulgarien. Zusätzlich dazu belasteten die insgesamt negativen Wechselkurseffekte gegenüber dem Euro – v. a. der Ungarische Forint und die Tschechische Krone – unsere Umsätze. Zum anderen wirkte sich die Einbeziehung der DIGI Slovakia ab dem 1. September 2013 leicht positiv auf die Umsatzentwicklung aus. Ohne Berücksichtigung der vorgenannten Effekte verringerte sich der Umsatz um 4,9%.

Operativ beeinflussten Entscheidungen seitens der Regulierungsbehörden unseren Segmentumsatz immer noch deutlich negativ. Weit mehr als die Hälfte unseres operativen Umsatzrückgangs war durch abgesenkte Mobilfunk-Terminierungsentgelte sowie Roaming-Regulierungen in den meisten Ländern unseres operativen Segments getrieben. Wettbewerbsbedingte Preisreduzierungen im Mobilfunk und Festnetz sowie die weiterhin angespannte makroökonomische Situation in vielen Volkswirtschaften unseres operativen Segments setzten trotz erster Anzeichen einer leichten Verbesserung den operativen Umsatz weiter unter Druck.

Besonders stark war der Segmentumsatz von den Umsatzrückgängen bei der OTE-Gruppe betroffen; v. a. war hier das Mobilfunk-Geschäft in Griechenland marktbedingt rückläufig. Auch die übrigen Länder mussten marktbedingte Umsatzrückgänge hinnehmen. So war z. B. in der Tschechischen Republik der Rückgang der Umsätze im Wesentlichen durch die im April 2013 erfolgten enormen Preissenkungen auf dem Mobilfunk-Markt beeinflusst. Auch in Polen und in Kroatien waren die Umsätze rückläufig. Insgesamt war der Privatkundenbereich auf Segmentebene von Umsatzrückgängen betroffen – deutlich getrieben durch das Mobilfunk-Geschäft. Allein Ungarn erzielte mit seinem merklichen Umsatzanstieg einen leicht kompensatorischen Effekt auf Segmentebene, welcher hauptsächlich auf dem Energie-Geschäft basierte. Zusätzlich dazu stiegen in Ungarn die Umsätze bei den Endgeräteverkäufen auch infolge der ungebrochenen Attraktivität von Smartphones. Damit einher gingen gestiegene Mobilfunk-Datenumsätze. Auch im ungarischen Festnetz-Geschäft trugen die Breitband-/TV-Umsätze positiv zur Umsatzentwicklung bei. Des Weiteren wurde durch den Wegfall der ungarischen Sondersteuer im Dezember 2012 unser Umsatz in 2013 hierdurch nicht mehr belastet, sodass sich im Vorjahresvergleich ein positiver Umsatzeffekt zeigte.

Aufgrund der fokussierten Ausrichtung auf identifizierte Wachstumsfelder in den Ländern unseres operativen Segments konnten wir den negativen Umsatzeffekten aus der Sprachtelefonie auf Segmentebene teilweise entgegenwirken. Das zeigt sich daran, dass unsere Umsätze beim mobilen Datengeschäft gegenüber der Vorjahresperiode um insgesamt 12% bzw. 112 Mio. € (bereinigt um Wechselkurseffekte) wuchsen und das in allen Ländern unseres operativen Segments, insbesondere in den Niederlanden, der Tschechischen Republik und in Kroatien. Dabei entfiel der Großteil auf den Privatkundenbereich. Unser Angebot an attraktiven Tarifen in Verbindung mit dem breiten Portfolio an Endgeräten führte zu einer höheren Vertragskundenanzahl sowie zu einer gesteigerten Nutzungsrate insbesondere bei den Datendiensten. Infolgedessen konnten wir auch unsere Umsätze bei den Endgeräteverkäufen merklich steigern. Auch der Bereich Breitband/TV zeigte erfreuliche Zuwachsraten; insbesondere das TV-Geschäft wuchs um rund 17% gegenüber der Vorjahresperiode. Dieses Wachstum basierte auch auf ersten positiven Effekten aus unserem Erwerb von DIGI Slovakia. Infolge unseres konzentrierten Ausbaus von Breitband-Technologien im Mobilfunk und Festnetz konnten wir v. a. in den Ländern Griechenland, Rumänien und Ungarn deutlich mehr Kunden von unserem TV-Angebot

überzeugen. Dank der Erweiterung unseres Produkt- und Service-Portfolios in Kroatien, u. a. um Cloud-Dienstleistungen, leistete auch der Bereich B2B/ICT einen positiven Umsatzbeitrag. Insgesamt wuchs der Geschäftskundenbereich auf Segmentebene gegenüber dem Vorjahreszeitraum. Bei den „benachbarten Branchen“ (sog. „adjacent industries“) setzte das Energie-Geschäft in Ungarn seinen Wachstumskurs gegenüber der Vorjahresperiode fort.

EBITDA, bereinigtes EBITDA.

Unser operatives Segment Europa erzielte in den ersten neun Monaten 2013 ein bereinigtes EBITDA von 3,4 Mrd. €; das sind 10,0% weniger als in der Vorjahresperiode. Ohne Berücksichtigung der Konsolidierungskreiseffekte im Zusammenhang mit den Veräußerungen der Hellas Sat und der Landesgesellschaften in Bulgarien sowie dem Erwerb der DIGI Slovakia, als auch der negativen Wechselkurseffekte gegenüber dem Euro, reduzierte sich das bereinigte EBITDA um 8,8%. Dieser verbleibende operative Rückgang auf Segmentebene war größtenteils auf das griechische Mobilfunk-Geschäft zurückzuführen sowie auf die Tschechische Republik, die Niederlande, Kroatien und Ungarn. In Ungarn ist der Rückgang auch auf die zum 1. Januar 2013 von der dortigen Regierung eingeführte Steuer auf Versorgungsnetzwerke (Utility tax) zurückzuführen. Die für das Gesamtjahr 2013 zu entrichtende Steuer belastete unser bereinigtes EBITDA mit 23 Mio. €.

Die insgesamt geringeren Umsätze auf Segmentebene wirkten sich im Periodenvergleich belastend auf die EBITDA-Entwicklung aus. Zusätzlich setzten Änderungen in der Gesetzgebung wie Steuern und Abgaben sowie auch staatliche Sparprogramme unsere Ergebnisentwicklung weiter unter Druck. Durch die konsequente Senkung der indirekten Kosten infolge unserer Effizienzsteigerungsmaßnahmen konnten wir die negativen Effekte aus dem Umsatzrückgang teilweise ausgleichen. Hierzu leisteten v. a. geringere Personalkosten im griechischen Festnetz-Geschäft einen positiven Beitrag. Darüber hinaus sanken unsere direkten Kosten sowohl durch regulierungsbedingt niedrigere Interconnection-Kosten als auch durch eine präzise Zielgruppenfokussierung bei der Kundenansprache. Aus dem Verkauf unserer Landesgesellschaften in Bulgarien resultierte zum 31. Juli 2013 ein als Sondereinfluss berücksichtigter Ertrag aus Entkonsolidierung von 0,1 Mrd. €. Gegenüber der Vorjahresperiode reduzierte sich das EBITDA um 5,0%.

Operative Entwicklung in ausgewählten Ländern.

Im Rahmen der strategischen Ausrichtung unseres operativen Segments Europa sind unsere Gesellschaften entsprechend ihrer jeweiligen Marktposition in vier Cluster eingeteilt: „Senior leaders“ sind Gesellschaften, die sowohl im Festnetz als auch im Mobilfunk agieren und jeweils führende Positionen in beiden Bereichen haben. Dazu zählen Griechenland, Ungarn, Kroatien und EJR Mazedonien. In diesem Cluster ist Ziel der jeweiligen Gesellschaft, die Marktführerschaft sowohl im Festnetz als auch im Mobilfunk zu halten. Im Cluster „Junior leaders“ finden sich Gesellschaften, die zwar eine starke Position im Festnetz haben, aber bei separater Betrachtung im Mobilfunk nicht Marktführer sind. Dazu zählen Rumänien, die Slowakei und Montenegro – dort wollen die jeweiligen Gesellschaften die starke Stellung im Festnetz-Bereich nutzen und das Mobilfunk-Geschäft vorantreiben. Bei unseren reinen Mobilfunk-Gesellschaften unterscheiden wir zwischen zwei Clustern: den „Mobile runner-ups“ und den „Smart attackers“. Bei den „Mobile runner-ups“ sind mit Polen und der Tschechischen Republik Gesellschaften gruppiert, die nicht die Marktführer sind, aber die Marktführerschaft anstreben. Unsere Beteiligungen in den Niederlanden, Österreich und Albanien gelten als „Smart attackers“, da sie im Markt noch einen deutlichen Abstand zu den anderen Marktteilnehmern haben. Sie konzentrieren sich darauf, durch effiziente Maßnahmen den Unternehmenswert zu steigern. Im Nachfolgenden haben wir für jedes der vier Cluster repräsentativ eine Landesgesellschaft dargestellt.

Griechenland (Senior leader). In Griechenland erwirtschafteten wir in den ersten neun Monaten 2013 einen Umsatz von 2,2 Mrd. €. Damit verringerte sich der Umsatz gegenüber der Vorjahresperiode um 9,9%. Ohne Berücksichtigung der seit dem 1. April 2013 fehlenden Umsätze in Zusammenhang mit der Veräußerung der Hellas Sat reduzierte sich der Umsatz um 9,4%: wesentlich getrieben durch rückläufige Umsätze im Mobilfunk-Geschäft. Infolge wiederholt regulierungsbedingt niedrigerer Terminierungsentgelte sanken v. a. die Sprachumsätze deutlich. Zusätzlich belastete die anhaltende Wettbewerbsintensität die Mobilfunk-Umsätze, was sich sowohl durch ein geringeres Preisgefüge als auch durch Kundenverluste v. a. im Prepaid-Bereich bemerkbar machte. Trotz des schwierigen Umfelds stiegen die mobilen Datenumsätze um rund 8% gegenüber der Vorjahresperiode sowohl aufgrund höherer Datennutzung als auch mehr Verkäufen von Datentarifen. Dank des schnellen Ausbaus an LTE-Stationen erzielten wir zum jetzigen Zeitpunkt z. B. in Athen eine Abdeckungsdichte von rund 80% der Einwohner.

Auch der Festnetz-Bereich war von Umsatzminderungen betroffen. Dort waren Anschlussverluste in Höhe von rund 8% bei der klassischen Telefonie für die rückläufigen Sprachumsätze verantwortlich. Zusätzlich setzte das geringere Preisniveau gerade im Breitband-Geschäft unsere Umsätze weiter unter Druck. Die daraus resultierenden Umsatzrückgänge konnten nur zum Teil durch einen Zuwachs bei den DSL-Anschlüssen aufgefangen werden. Von einer höheren Kundenbasis profitierte auch das TV-Geschäft – insbesondere durch ein erweitertes TV-Angebot.

Im Berichtszeitraum verringerte sich das bereinigte EBITDA in Griechenland auf 865 Mio. €. Dies entspricht einem Rückgang gegenüber der Vorjahresperiode um 7,3%. Ohne Berücksichtigung der Effekte aus der Entkonsolidierung der Hellas Sat reduzierte sich das bereinigte EBITDA um 6,2%. Dieser Rückgang ist hauptsächlich bedingt durch die negativen Effekte aus dem Umsatz insbesondere im Mobilfunk-Geschäft. Zum Teil konnten wir diesen Rückgang durch geringere direkte Kosten auffangen, einerseits durch regulierungsbedingt niedrigere Interconnection-Kosten und andererseits durch Einsparungen bei den Ausgaben zur Kundengewinnung im Mobilfunk. Auf der Seite der indirekten Kosten konnten wir mit unseren Programmen zur Effizienzsteigerung im Mobilfunk- und im Festnetz-Geschäft den negativen Umsatzeffekten teilweise entgegenwirken. Der Erfolg dieser Programme zeigte sich v. a. in geringeren Personalkosten durch eine geringere Mitarbeiterzahl sowie durch niedrigere Materialkosten.

Slowakei (Junior leader). In den ersten neun Monaten 2013 erzielte unsere slowakische Beteiligung einen Umsatz von 592 Mio. €, der sich somit im Vergleich zur Vorjahresperiode um 3,4% reduzierte. Ohne Berücksichtigung der Effekte aus der Einbeziehung der DIGI Slovakia ab dem 1. September 2013 reduzierte sich der Umsatz um 3,8%. Dies ist im Wesentlichen auf das Mobilfunk-Geschäft zurückzuführen. Insbesondere die mobilen Sprachumsätze unterlagen einem geringeren Preisniveau, sowohl bedingt durch den Wettbewerb als auch durch Regulierungsentscheidungen. Eine höhere Nutzung bei den Sprachdiensten konnte dem nur teilweise entgegenwirken. In absoluten Zahlen war der Bereich der Privatkunden stärker von den Umsatzrückgängen betroffen als der Geschäftskundenbereich. Im mobilen Datengeschäft wirkte sich ein gesteigertes Nutzungsverhalten der Kunden positiv auf die Umsatzentwicklung aus und erzielte somit zweistellige Zuwachsraten. Zusätzlich führten höhere Endgeräteverkäufe zu einem positiven Umsatzbeitrag. Im Festnetz-Bereich war der Großteil der Rückgänge auf geringere Umsätze bei der Sprachtelefonie zurückzuführen, im Wesentlichen verursacht durch Anschlussverluste und preisbedingt. In der Slowakei schreitet unsere IP-Migration von PSTN-Anschlüssen auf die zukunftsweisende IP-Technologie weiterhin erfolgreich voran. Die Zuwächse insbesondere bei TV sind im Wesentlichen auch die Folge des Erwerbs der DIGI Slovakia zum 1. September 2013. Auch der Bereich B2B/ICT stabilisierte die im zweiten Quartal 2013 begonnene Trendwende hin zu einem leichten Wachstum gegenüber der Vorjahresperiode.

Das bereinigte EBITDA betrug in den ersten neun Monaten 2013 249 Mio. € und reduzierte sich damit gegenüber dem Vergleichszeitraum um 4,2%. Ohne Berücksichtigung der Effekte aus dem Erwerb der DIGI Slovakia verringerte sich das bereinigte EBITDA um 4,6%. Die negativen Effekte aus dem Umsatzrückgang konnten nur teilweise durch Kostenreduzierungen kompensiert werden. Im Bereich der direkten Kosten konnte eine leichte Erhöhung der Ausgaben für die Kundenbindung und -gewinnung durch regulierungsbedingt niedrigere Interconnection-Kosten kompensiert werden. Einsparungen bei den indirekten Kosten aufgrund von Maßnahmen zur Steigerung der Effizienz leisteten einen positiven Beitrag.

Polen (Mobile runner-up). In den ersten neun Monaten 2013 betrugen die Umsätze in Polen 1,2 Mrd. € und lagen damit 5,5% unter der Vorjahresperiode. Ohne Berücksichtigung der leicht positiven Wechselkursentwicklung des Polnischen Zloty gegenüber dem Euro reduzierten sich die Umsätze um 5,7%. Dieser Rückgang war deutlich getrieben durch die wiederholte regulierungsbedingte Absenkung der Terminierungsentgelte im Januar und Juli 2013. Zusätzlich dazu hatte das niedrigere Preisniveau auf dem polnischen Mobilfunkmarkt einen negativen Effekt auf unsere Umsätze. Auch die Umsätze beim SMS-Geschäft reduzierten sich gegenüber der Vorjahresperiode infolge eines niedrigeren Durchschnittspreises und geringerer SMS-Nutzung. Dagegen leistete der Verkauf von Endgeräten einen erfreulichen Umsatzbeitrag v. a. resultierend aus der erfolgreichen Vermarktung von Smartphones mit einem Anteil von rund 70% in den ersten neun Monaten des laufenden Berichtsjahres.

Das bereinigte EBITDA belief sich in der Berichtsperiode 2013 auf 432 Mio. € und stieg damit gegenüber dem Vorjahreszeitraum leicht um 1,4%. Ohne Berücksichtigung der positiven Wechselkurseffekte ergab sich ein Anstieg von 1,2%. Vollständig aufgefangen wurden die umsatzbedingten Rückgänge durch unser striktes Kosten-Management. Insbesondere die geringeren direkten Kosten gegenüber der Vorjahresperiode – im Wesentlichen regulierungsbedingt niedrigere Interconnection-Kosten sowie eine gezieltere Ansprache bei der Kundenbindung und -gewinnung – führten zu einem positiven Beitrag. Zusätzlich wirkten auch leicht gesunkene indirekte Kosten dem Umsatzrückgang entgegen.

Niederlande (Smart attacker). In den Niederlanden reduzierten sich die Umsätze in den ersten neun Monaten 2013 gegenüber der Vorjahresperiode um 3,4% auf 1,2 Mrd. €. Dieser Rückgang ist überwiegend auf die Senkung der Mobilfunk-Terminierungsentgelte im September 2013 zurückzuführen. Das Privatkundensegment ist hiervon besonders stark betroffen. Ferner führten Erlösschmälerungen im Zusammenhang mit Kundenbindungsmaßnahmen bei den Privatkunden zu einer weiteren Belastung der Umsätze. Dennoch konnten wir in einem hart umkämpften Markt einen erheblichen Anteil unserer Vertragskunden weiter an das Unternehmen binden. Teilweise konnten wir diese negativen Umsatzeffekte durch das erfolgreiche mobile Datengeschäft kompensieren – dank einer höheren Anzahl von Vertragskunden mit neuen Datentarifen. Wegen der anhaltend hohen Nachfrage nach Smartphones – v. a. der hochpreisigen Geräte – steigerten wir den Verkauf von Endgeräten und erwirtschafteten damit einen positiven Umsatzbeitrag.

In den ersten neun Monaten 2013 sank das bereinigte EBITDA im Vergleich zur Vorjahresperiode um 13,6% und betrug somit 338 Mio. €. Dieses Ergebnis ist im Wesentlichen auf die Effekte aus dem Umsatzrückgang zurückzuführen. Zusätzlich dazu setzten höhere direkte Kosten das bereinigte EBITDA weiter unter Druck, v. a. durch gestiegene Ausgaben bei der Kundenbindung und -gewinnung. Die indirekten Kosten konnten – insbesondere aufgrund von Einsparungen bei Personal- und Materialkosten – gesenkt werden.

EBIT.

In unserem operativen Segment Europa lag das EBIT in den ersten neun Monaten 2013 bei 1,5 Mrd. €, dies entspricht einer Minderung gegenüber der Vorjahresperiode um 2,6%. Dieses Ergebnis resultierte aus dem rückläufigen bereinigten EBITDA. Dem standen geringere Abschreibungen in den meisten Ländern unseres operativen Segments gegenüber, v. a. in Polen und Österreich reduzierten sich die Abschreibungen auf Sachanlagen im Vergleich zur Vorjahresperiode. Weiterhin führte der Ausweis unserer Landesgesellschaften in Bulgarien im Zeitraum von Mai bis Juli 2013 als „held for sale“ zu einem Aussetzen der planmäßigen Abschreibungen. Zusätzlich dazu wirkten die anschließende Entkonsolidierung unserer Landesgesellschaften in Bulgarien sowie die Entkonsolidierung der Hellas Sat in Griechenland zum 31. März 2013 abschreibungsmindernd.

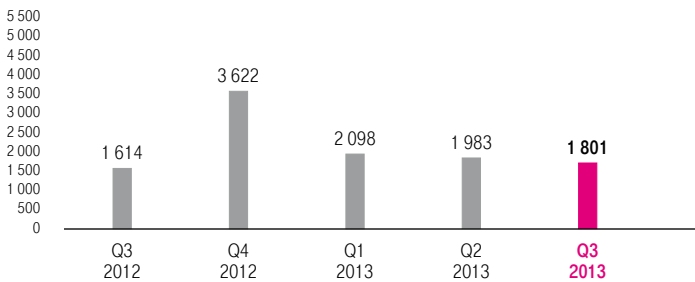
Cash Capex.

In unserem operativen Segment Europa wiesen wir in den ersten neun Monaten 2013 einen Cash Capex von 2,4 Mrd. € aus. Dies entspricht einem deutlichen Anstieg gegenüber der Vorjahresperiode, verursacht im Wesentlichen durch den Erwerb von Mobilfunk-Lizenzen in den Niederlanden, Rumänien und Polen. Auch in anderen Ländern unseres operativen Segments investierten wir in die Netze der Zukunft. Dennoch agierten die Länder bei Investitionsausgaben sehr überlegt. Gründe dafür waren eine schwierige Marktlage, Entscheidungen von Regulierungsbehörden sowie zusätzliche Belastungen, wie die Steuern in Ungarn oder die Immobiliensteuer in Griechenland.

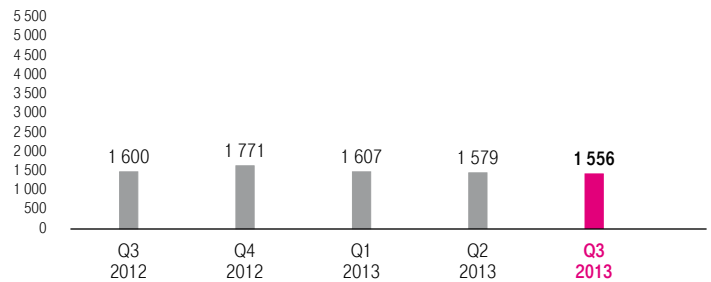
SYSTEMGESCHÄFT.

WESENTLICHE KPIs.

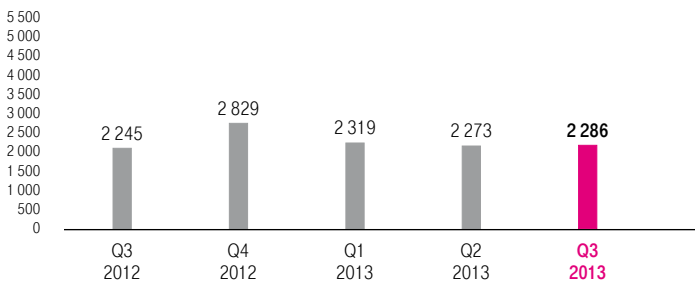
Auftragseingang (Market Unit). (Mio. €)



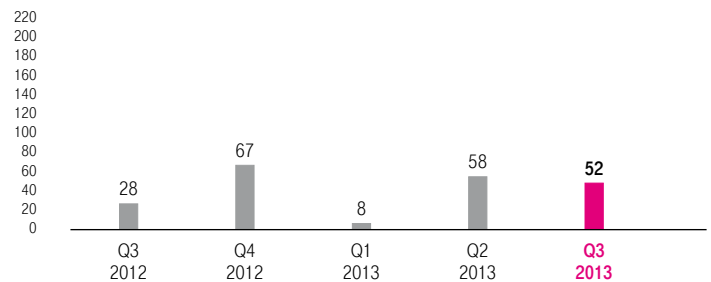
Umsatz extern. (Mio. €)



Umsatz. (Mio. €)



EBIT bereinigt. (Mio. €)



| | | 30.09.2013 | 30.06.2013 | Veränderung 30.09.2013/ 30.06.2013 % | 31.12.2012 | Veränderung 30.09.2013/ 31.12.2012 % | 30.09.2012 | Veränderung 30.09.2013/ 30.09.2012 % |
|--|------------|------------|------------|---|------------|---|------------|---|
| AUFTRAGSEINGANG | Mio. € | 5 882 | 4 081 | n.a. | 8 737 | n.a. | 5 115 | 15,0 |
| COMPUTING & DESKTOP SERVICES | | | | | | | | |
| Anzahl der betreuten Server | Stück | 60 012 | 58 520 | 2,5 | 57 121 | 5,1 | n.a. | n.a. |
| Anzahl der betreuten Arbeitsplatzsysteme | Mio. Stück | 1,20 | 1,21 | (0,8) | 1,93 | (37,8) | n.a. | n.a. |
| SYSTEMS INTEGRATION | | | | | | | | |
| Fakturierte Stunden | Mio. | 5,0 | 3,4 | n.a. | 6,3 | n.a. | n.a. | n.a. |
| Utilization Rate | % | 82,3 | 82,0 | 0,3p | 85,1 | (2,8)p | n.a. | n.a. |

Geschäftsentwicklung.

In den ersten neun Monaten des Geschäftsjahres 2013 steigerten wir den Auftragseingang gegenüber dem Vorjahresvergleichszeitraum deutlich um 15,0%. Diese erfreuliche Entwicklung ist auf Vertragsabschlüsse im In- und Ausland wie z. B. mit RWE, der Europäischen Kommission, der Deutschen Rentenversicherung, dem finnischen Unternehmen KONE, EADS und den Schweizerischen Bundesbahnen zurückzuführen. Bei vielen unserer Großkunden haben sich darüber hinaus unsere Standardlösungen aus dem Wachstumsfeld Cloud Computing gegen den starken Wettbewerb durchgesetzt. Nennenswerte Beispiele hierfür sind die erfreulichen Vertragsabschlüsse mit Afrikas führendem Glashersteller Consol oder dem Elektronikkonzern Pioneer Europe. Entsprechend haben wir unsere dynamischen Ressourcen aus der Cloud auch im Berichtszeitraum weiter ausgebaut. Für unsere Kunden bedeutet das: Sie erhalten Bandbreite, Rechnerkapazität, Speicherleistung und Software nach Bedarf, teilen sich die Infrastruktur und zahlen nur nach tatsächlichem Verbrauch.

Den gestiegenen Anforderungen infolge der neuen Vertragsabschlüsse begegnen wir mit der stetigen Modernisierung und Konsolidierung unserer ICT-Ressourcen. Der gestiegene Bedarf aus dem Zuwachs der Anzahl betreuter Server gegenüber dem Jahresende 2012 konnte teilweise durch leistungsstärkere Server und ein verbessertes Auslastungs-Management kompensiert werden. Eine ähnliche Entwicklung zeichnet sich bei den Rechenzentren ab: Durch Zusammenlegung von Rechenzentren entstehen größere und leistungsstärkere Einheiten. In München nahmen wir zudem die neue Plattform für Dynamic Computing in Betrieb, auf der künftig alle Cloud-Lösungen für unsere Kunden betrieben werden. Die Anzahl der betreuten Arbeitsplatzsysteme sank im Wesentlichen aufgrund der im Konzern durchgeführten Personalumbaumaßnahmen und Sparbemühungen bei den IT-Kosten.

OPERATIVE ENTWICKLUNG.^a

| | Q1 2013 Mio. € | Q2 2013 Mio. € | Q3 2013 Mio. € | Q3 2012 Mio. € | Verän- derung % | Q1 - Q3 2013 Mio. € | Q1 - Q3 2012 Mio. € | Verän- derung % | Gesamtjahr 2012 Mio. € |
|---|----------------------|----------------------|----------------------|----------------------|-----------------------|---------------------------|---------------------------|-----------------------|------------------------------|
| GESAMTUMSATZ | 2 319 | 2 273 | 2 286 | 2 245 | 1,8 | 6 878 | 7 187 | (4,3) | 10 016 |
| Betriebsergebnis (EBIT) | (66) | (110) | (18) | (55) | 67,3 | (194) | (188) | (3,2) | (307) |
| EBIT-wirksame Sondereinflüsse | (74) | (168) | (70) | (83) | 15,7 | (312) | (231) | (35,1) | (417) |
| EBIT (bereinigt um Sondereinflüsse) | 8 | 58 | 52 | 28 | 85,7 | 118 | 43 | n.a. | 110 |
| EBIT-Marge (bereinigt um Sondereinflüsse) % | 0,3 | 2,6 | 2,3 | 1,2 | | 1,7 | 0,6 | | 1,1 |
| Abschreibungen | (181) | (162) | (152) | (158) | 3,8 | (495) | (464) | (6,7) | (649) |
| EBITDA | 115 | 52 | 134 | 103 | 30,1 | 301 | 276 | 9,1 | 342 |
| EBITDA-wirksame Sondereinflüsse | (60) | (169) | (69) | (83) | 16,9 | (298) | (231) | (29,0) | (405) |
| EBITDA (BEREINIGT UM SONDEREINFLÜSSE) | 175 | 221 | 203 | 186 | 9,1 | 599 | 507 | 18,1 | 747 |
| EBITDA-Marge (bereinigt um Sondereinflüsse) % | 7,5 | 9,7 | 8,9 | 8,3 | | 8,7 | 7,1 | | 7,5 |
| CASH CAPEX | (212) | (215) | (275) | (289) | 4,8 | (702) | (794) | 11,6 | (1 187) |

^a Seit dem 1. Januar 2013 erfolgt die operative Steuerung der Regional Services and Solutions (RSS) durch das operative Segment Deutschland statt durch das operative Segment Systemgeschäft, um den Marktzugang gezielter zu bündeln.

Gesamtumsatz.

Der Gesamtumsatz unseres operativen Segments Systemgeschäft betrug im Berichtszeitraum 6,9 Mrd. € und lag somit um 4,3% unter dem Vorjahreswert. Dieser Rückgang geht zu einem großen Teil auf deutlich sinkende Umsätze der Telekom IT zurück, was die erfolgreiche Reduzierung der IT-Kosten innerhalb des Deutsche Telekom Konzerns widerspiegelt.

Der Umsatz der Market Unit umfasst den Umsatz mit externen Kunden sowie konzerninterne Umsätze für TK-Leistungen und internationale IT-Services, die nicht im Verantwortungsbereich der Telekom IT liegen. Der Gesamtumsatz der Market Unit lag mit 5,7 Mrd. € leicht unter Vorjahresniveau. Während der nationale Umsatz einen Anstieg verzeichnete, entwickelte sich der internationale Umsatz gegenüber dem Vergleichszeitraum rückläufig. So hatten die Entkonsolidierung der T-Systems Italia und der Verkauf des Geschäftsbereichs SI der T-Systems France im ersten Halbjahr 2013 sowie Wechselkurseffekte einen negativen Einfluss auf den Umsatz. Einerseits wirkte die gestiegene Anzahl an Vertragsabschlüssen positiv auf den Gesamtumsatz, andererseits belastete die generell rückläufige Preisentwicklung im IT- und Kommunikationsgeschäft den Umsatz.

Im Geschäftsbereich Telekom IT, der alle internen nationalen IT-Projekte unseres Konzerns bündelt, lag der Umsatz mit minus 16,7% deutlich unter dem Vorjahresniveau. Dies spiegelt im Wesentlichen die Einsparungen des Konzerns bei den IT-Kosten wider.

EBITDA, bereinigtes EBITDA.

Im Berichtszeitraum steigerte unser operatives Segment Systemgeschäft das bereinigte EBITDA um 18,1%. Diese erfreuliche Entwicklung ist sowohl auf eine deutlich verbesserte Profitabilität im operativen Geschäft, als auch auf wirksame Restrukturierungs- und Effizienzmaßnahmen zurückzuführen. Die bereinigte EBITDA-Marge wuchs von 7,1 auf 8,7%. Das EBITDA stieg um 9,1%, da die starke operative Verbesserung die gestiegenen Restrukturierungsaufwendungen sowie die Aufwendungen für die Entkonsolidierung der T-Systems Italia überkompensieren konnte.

EBIT, bereinigtes EBIT.

Das bereinigte EBIT lag in den ersten neun Monaten des Geschäftsjahres 2013 um 75 Mio. € über dem Vorjahreswert. Maßgebliche Einflüsse waren das verbesserte bereinigte EBITDA, teilweise kompensiert durch leicht gestiegene Abschreibungen infolge eines höheren Investitionsvolumens gegen Ende 2012. Die bereinigte EBIT-Marge erhöhte sich von 0,6% im Vorjahr auf 1,7%.

Cash Capex.

Der Cash Capex lag in den ersten neun Monaten des Geschäftsjahres 2013 bei 0,7 Mrd. € und damit um 11,6% unter Vorjahresniveau. Dieser Rückgang konnte trotz der notwendigen Investitionen in neue Verträge und Kundenbeziehungen durch Effizienzsteigerungen, u. a. durch die Standardisierung der ICT-Plattformen, erreicht werden. Die Steuerung der Telekom IT sieht die nachhaltige Senkung der eigenen Investitionen vor. Auszahlungen entfielen etwa auf den Ausbau der Plattform für Dynamic Computing und auf technische Modernisierungen im Zusammenhang mit Neuverträgen.

GROUP HEADQUARTERS & GROUP SERVICES.

Als Ergebnis der Neuausrichtung der zentralen Steuerungs- und Service-Funktionen fiel zum 1. Januar 2013 der Startschuss für unsere neue Konzernzentrale sowie die neu formierten Group Services. In diesem Zusammenhang wurde das Segment in „Group Headquarters & Group Services“ umbenannt.

Seit dem 1. Januar 2013 werden die Aufgaben und Funktionen des Bereichs Group Technology inkl. der Global Network Factory, der bisher Bestandteil der Group Headquarters & Group Services war, im operativen Segment Europa ausgewiesen. Die Vorjahresvergleichswerte wurden entsprechend rückwirkend angepasst. Für nähere Informationen verweisen wir auf die Angaben zur Segmentberichterstattung im Konzern-Zwischenabschluss (Seite 50).

Unser Personaldienstleister Vivento beschäftigte zum 30. September 2013 rund 8 100 Mitarbeiter (30. September 2012: rund 8 400 Mitarbeiter), davon etwa 3 700 in externen Beschäftigungen, v. a. im öffentlichen Sektor wie der Bundesagentur für Arbeit. Weitere rund 3 200 Mitarbeiter waren konzernintern, insbesondere im ServiceCenter-Bereich, tätig. 1 200 Beschäftigte waren in operativen und strategischen Einheiten von Vivento eingesetzt oder wurden von Vivento betreut. Im Berichtszeitraum übernahm Vivento insgesamt etwa 900 Mitarbeiter neu; den Personaldienstleister verließen im Gegenzug etwa 1 000 Mitarbeiter mit einer neuen Perspektive.

OPERATIVE ENTWICKLUNG.

| | Q1 2013 Mio. € | Q2 2013 Mio. € | Q3 2013 Mio. € | Q3 2012 Mio. € | Verän- derung % | Q1 – Q3 2013 Mio. € | Q1 – Q3 2012 Mio. € | Verän- derung % | Gesamtjahr 2012 Mio. € |
|--|----------------------|----------------------|----------------------|----------------------|-----------------------|---------------------------|---------------------------|-----------------------|------------------------------|
| GESAMTUMSATZ | 691 | 761 | 635 | 691 | (8,1) | 2 087 | 2 060 | 1,3 | 2 835 |
| davon: Digital Business Unit | 213 | 234 | 224 | 205 | 9,3 | 671 | 603 | 11,3 | 868 |
| Betriebsergebnis (EBIT) | (284) | (327) | (393) | (410) | 4,1 | (1 004) | (1 044) | 3,8 | (1 750) |
| Abschreibungen | (164) | (166) | (183) | (193) | 5,2 | (513) | (568) | 9,7 | (753) |
| EBITDA | (120) | (161) | (210) | (217) | 3,2 | (491) | (476) | (3,2) | (997) |
| EBITDA-wirksame Sondereinflüsse | (21) | (50) | (55) | (63) | 12,7 | (126) | (81) | (55,6) | (282) |
| EBITDA (BEREINIGT UM SONDEREINFLÜSSE) | (99) | (111) | (155) | (154) | (0,6) | (365) | (395) | 7,6 | (715) |
| davon: Digital Business Unit | 30 | 25 | 44 | 27 | 63,0 | 99 | 127 | (22,0) | 137 |
| CASH CAPEX | (77) | (94) | (97) | (50) | (94,0) | (268) | (266) | (0,8) | (379) |

Gesamtumsatz.

Der Gesamtumsatz des Segments Group Headquarters & Group Services erhöhte sich in der Berichtsperiode gegenüber dem Vorjahresvergleichszeitraum um 1,3%. Die Steigerung resultierte im Wesentlichen aus dem Umsatzzuwachs der Digital Business Unit (DBU). Dem stand ein geringerer Umsatz bei den Group Services gegenüber.

EBITDA, bereinigtes EBITDA.

Im Berichtszeitraum verbesserte sich das bereinigte EBITDA des Segments Group Headquarters & Group Services im Vergleich zu den ersten neun Monaten 2012 um 7,6%. Diese Verbesserung wurde hauptsächlich durch einen Ertrag im Zusammenhang mit unserem Einkaufs-Joint Venture BuyIn realisiert. Operative Kosteneinsparungen in den Group Services wirkten sich ebenfalls positiv auf das Ergebnis aus. Dem standen geringere Erträge aus Markenlizenzen und höhere Kosten für die Wachstumsgeschäfte der DBU gegenüber.

Das EBITDA wurde im Berichtszeitraum mit negativen Sondereinflüssen in Höhe von 126 Mio. € belastet. Es wirkten sich v. a. Aufwendungen für Personalmaßnahmen, hauptsächlich Vorruhestand und Abfindungen, negativ aus. Im Vorjahresvergleichszeitraum wurde das EBITDA mit Sondereinflüssen in Höhe von 81 Mio. € negativ beeinflusst. Dabei standen Aufwendungen für Personalmaßnahmen der positiven Wirkung einer Kostenrückerstattung der Kreditanstalt für Wiederaufbau, welche im Zusammenhang mit einem in den USA geschlossenen Vergleich stand, gegenüber.

EBIT.

Die EBIT-Verbesserung gegenüber dem Vorjahr resultierte aus geringeren Abschreibungen, die auf den rückläufigen Bestand im Sachanlagevermögen zurückzuführen sind.

Cash Capex.

Der Cash Capex lag im Berichtszeitraum auf Vorjahresniveau.

RISIKO- UND CHANCENSITUATION.

Im Folgenden werden die wesentlichen Ergänzungen und neuen Entwicklungen zu der im zusammengefassten Lagebericht für das Geschäftsjahr 2012 dargestellten Risiko- und Chancensituation ausgeführt (Geschäftsbericht 2012, Seite 149 ff.). Ferner wird auf den „Disclaimer“ am Ende dieses Berichts verwiesen.

Rechtsstreitigkeiten.

Prospekthaftungsverfahren. Im Musterverfahren zum zweiten Börsengang (DT2) fand am 27. Februar 2013 eine mündliche Verhandlung vor dem Oberlandesgericht Frankfurt statt. Das Gericht erließ am 3. Juli 2013 einen Musterentscheid und stellte fest, dass der Börsenprospekt, um den es hier ging, keine Fehler enthält. Es besteht daher keine Grundlage für eine Haftung der Deutschen Telekom AG. Die Klägerseite hat gegen die Entscheidung Rechtsbeschwerde zum Bundesgerichtshof eingelegt. Im Musterverfahren zum dritten Börsengang (DT3) betreiben die Parteien das Rechtsbeschwerdeverfahren vor dem Bundesgerichtshof.

Schadensersatzklagen Preis-Kosten-Schere. In den Verfahren der EWE Tel und der NetCologne gegen die Telekom Deutschland GmbH stellte das Landgericht Köln in einem Grundurteil vom 17. Januar 2013 eine Haftung auf Schadensersatz dem Grunde nach – nicht zur Höhe – fest, wies aber einen Teil der Forderungen wegen Verjährung ab. Die DOKOM GmbH (Klageforderung ca. 4,5 Mio. € zuzüglich Zinsen) und NetCologne (Klageforderung ca. 73 Mio. € zuzüglich Zinsen) nahmen ihre Klagen infolge mit der Telekom Deutschland GmbH geschlossener Vergleiche am 10. Juli 2013 bzw. am 24. Oktober 2013 zurück. Mit Urteil vom 24. Juli 2013 verwarf das Oberlandesgericht Düsseldorf die Berufung von Versatel (Klageforderung ca. 70 Mio. € zuzüglich Zinsen) und ließ die Revision zum Bundesgerichtshof nicht zu. Hiergegen hat Versatel Nichtzulassungs- und Rechtsbeschwerde beim Bundesgerichtshof eingelegt.

Klagen wegen Entgelten für Mitbenutzung von Kabelkanalanlagen. Die Kabel Deutschland Vertrieb und Service GmbH (KDG) bezifferte ihre Klageforderung für vermeintlich überhöhte Entgelte aus dem Jahr 2012 und fordert nunmehr ca. 340 Mio. € zuzüglich Zinsen sowie ca. 10 Mio. € für erlangten Zinsnutzen von der Telekom Deutschland GmbH. Weiterhin verlangt die KDG eine Absenkung der Entgelte für die Zukunft. Am 12. Juni 2013 fand eine mündliche Verhandlung statt. Mit Urteil vom 28. August 2013 hat das Landgericht Frankfurt die Klage abgewiesen. Die KDG hat gegen die Entscheidung Berufung eingelegt. Die finanziellen Auswirkungen des Verfahrens können derzeit nicht ausreichend verlässlich geschätzt werden.

Schadensersatzklagen für die Überlassung von Teilnehmerdaten. Mit Urteilen vom 28. Mai 2013 wies das Landgericht Köln die Schadensersatzklagen von Herrn Dr. Harisch (Klageforderung ca. 612 Mio. € zuzüglich Zinsen) und der telegate AG (Klageforderung ca. 86 Mio. € zuzüglich Zinsen) ab. Sowohl Herr Dr. Harisch als auch die telegate AG haben gegen die Urteile Berufung eingelegt.

Entgelte für die Überlassung von Teilnehmer-Anschlussleitungen (TAL).

Die Neubescheidung der TAL-Einmalentgelte aus den Jahren 2003 und 2005, die nur gegenüber den ehemaligen Klägerinnen erfolgten, wurden erneut von einzelnen Wettbewerbern beklagt.

MetroPCS. Die Sammelklagen in den US-Bundesstaaten Texas und Delaware richten sich nach Zustimmung der MetroPCS-Anteilseigner zum – bereits vollzogenen – Zusammenschluss mit der T-Mobile USA nunmehr auf Schadensersatz, insbesondere Erstattung der Verfahrenskosten. Ein weiteres in New York gegen MetroPCS (heute: T-Mobile US) und einzelne Mitglieder des Managements auf Schadensersatz gerichtetes Verfahren konnte mittlerweile durch Abschluss eines Vergleichs beigelegt werden.

Die Deutsche Telekom beabsichtigt im Übrigen, sich in jedem dieser Gerichts-, Güte- und Schiedsverfahren entschieden zu verteidigen bzw. ihre Ansprüche zu verfolgen.

In 2013 abgeschlossene Verfahren.

Eutelsat-Schiedsverfahren. Die Parteien haben einen Vergleich zur Beendigung des Verfahrens geschlossen und das Schiedsgericht hat das Verfahren daraufhin mit Beschluss vom 20. März 2013 für beendet erklärt. Das Verfahren ist damit endgültig abgeschlossen.

Aktionärsklage. Mit Beschluss vom 20. Februar 2013 verwarf der Bundesgerichtshof die Nichtzulassungsbeschwerde einer Aktionärin (Klagen auf Feststellung der Nichtigkeit des Jahresabschlusses 2010 sowie der Entlastungsbeschlüsse für das Geschäftsjahr 2010). Das Verfahren ist damit rechtskräftig zu unseren Gunsten abgeschlossen.

Sonderzahlung Beamte. Das Bundesverwaltungsgericht wies im April 2013 die Revisionen der Kläger unter Berücksichtigung der Entscheidung des Bundesverfassungsgerichts vom 17. Januar 2012 zurück. Damit ist der Rechtsstreit abgeschlossen.

Patentstreitigkeiten Mobilfunk. Die Deutsche Telekom AG und die IPCom GmbH & Co. KG haben eine Lizenzvereinbarung abgeschlossen. Der Lizenzvertrag erlaubt dem Deutsche Telekom Konzern die weltweite Nutzung aller heutigen und zukünftigen Patente aus dem IPCom-Portfolio. Außerdem wurden damit auch alle noch anhängigen wechselseitigen Verletzungs- und Nichtigkeitsverfahren durch jeweilige Klagerücknahme beendet. Der Verfahrenskomplex ist damit beendet.

Regulierung.

Entgeltregulierung IP-Bitstrom. Entgeltmaßnahmen der Telekom Deutschland GmbH für Bitstromprodukte im Vorleistungsmarkt unterliegen der sog. „ex-post“ Entgeltkontrolle der Bundesnetzagentur (BNetzA) und müssen vor Inkrafttreten der BNetzA angezeigt werden. Entsprechend hat die Telekom Deutschland GmbH im September 2013 Entgeltmaßnahmen auf dem IP-Bitstrommarkt in Zusammenhang mit beabsichtigten Kooperationen zum Breitband-Ausbau angezeigt bzw. zur Kenntnis gegeben. Sollte die BNetzA eine förmliche Überprüfung der Entgeltmaßnahmen einleiten, ist es grundsätzlich möglich, dass Anpassungen notwendig werden oder die Maßnahme untersagt wird. Sollte keine förmliche Überprüfung aufgrund der Entgeltanzeige erfolgen, können die Entgeltmaßnahmen umgesetzt werden. Allerdings besteht auch in diesem Fall grundsätzlich weiterhin die Möglichkeit für die BNetzA zu einem späteren Zeitpunkt eine formale Überprüfung zu beginnen.

Frequenzvergabe. Im Folgenden erläutern wir die wichtigsten aktuellen Entwicklungen bei den Frequenzvergabeverfahren:

- In **Deutschland** hatte die BNetzA im Juni 2013 ein Frequenzstrategiepapier sowie den Entwurf für ein Vergabeverfahren für Frequenzen in den Bereichen 0,7 GHz, 0,9 GHz, 1,5 GHz und 1,8 GHz mit einer Frist bis zum 4. Oktober 2013 zur Konsultation gestellt. Die Behörde plante darin, Spektrum in diesen Bändern in 2014/15 per Auktion zu vergeben. Den existierenden Mobilfunknetz-Betreibern sollte in dem für den laufenden GSM-Betrieb wichtigen 0,9 GHz-Bereich eine Frequenzreserve von jeweils 2 x 5 MHz gewährt werden. Durch die Veröffentlichung des Plans der Telefónica Deutschland, den Wettbewerber E-Plus zu übernehmen, haben sich die Ausgangslage sowie die Voraussetzungen für einen Vergabeentwurf der BNetzA grundlegend geändert. Die Deutsche Telekom erwartet daher, dass die Behörde zunächst die Marktkonsolidierung sowie die sich daraus ergebenden neuen Ausgangsbedingungen für die Frequenzvergabe klären wird, bevor eine Entscheidung über die Vergabe und künftige Nutzung der ab 2017 frei werdenden Frequenzen erfolgen kann. Eine entsprechende Konsultationsantwort wurde der BNetzA fristgerecht übermittelt. Dabei forderte die Deutsche Telekom, dass die den Netzbetreibern zugesagte Frist von zwei Jahren vor Auslaufen der Lizenzen – zur Schaffung von Rechts- und Planungssicherheit – eingehalten werden muss.
 - In **Albanien** steht das Spektrum des aus dem Markt ausscheidenden Mobilfunk-Betreibers PLUS zum Verkauf. Der Wettbewerber Vodafone droht, sich mit einem hohen Gebot das gesamte PLUS-Spektrum zu sichern. Unsere albanische Tochtergesellschaft protestiert gegen dieses Angebot und drängt darauf, einen Teil der PLUS-Frequenzen zur Sicherung eines fairen Wettbewerbs erwerben zu können.
 - Die **ungarische** Regulierungsbehörde NMHH musste das Ergebnis der Frequenzauktion aus dem Frühjahr 2012, in dem Frequenzen an ein neues staatliches Mobilfunk-Unternehmen vergeben worden waren, aufgrund eines Gerichtsurteils annullieren und die Auktionsergebnisse aufheben. Im Frühjahr dieses Jahres entschied die NMHH, die 0,9 und 1,8 GHz-Frequenzen der Mobilfunk-Unternehmen bis 2022 zu verlängern. Zudem erhalten die Unternehmen die Option, das von ihnen 2012 ersteigerte Spektrum erneut zu erwerben. Für die darüber hinaus verfügbaren Frequenzen wird erwartet, dass diese bis Ende 2013 versteigert werden. Für Magyar Telekom ergibt sich daraus erneut die Chance, sich wie angestrebt zusätzliche Frequenzressourcen zu sichern.
 - In der **Tschechischen Republik** wurde die Spektrumauktion im März 2013 abgebrochen. Eine Konsultation zu veränderten Vergabebedingungen führte zur Veröffentlichung neuer finaler Vergabebedingungen. T-Mobile Czech Republic meldete sich neben vier anderen Interessenten zu dem Verfahren an. Unter den angemeldeten Unternehmen befinden sich auch zwei mögliche Neueinsteiger, die den Wettbewerb um das knappe Spektrum verschärfen könnten. Das Verfahren wird voraussichtlich am 11. November 2013 beginnen.
 - Die zuständige nationale Regulierungsbehörde TO hat einen Entwurf von Vergabebedingungen auch in der **Slowakei** zur Konsultation gestellt und im August 2013 finalisiert. Die geplante Auktion soll im November 2013 mit Frequenzen in den Bändern 0,8 GHz, 1,8 GHz und 2,6 GHz starten. Neben den drei existierenden Mobilfunknetz-Betreibern wird auch mit der Teilnahme eines möglichen Neueinsteigers in den Markt gerechnet, für den eine Frequenzreservierung im 1,8 GHz-Band vorgesehen ist.
 - In **Österreich** hat die Regulierungsbehörde RTR am 9. September 2013 eine Auktion von Spektrum in den Bändern 0,8 GHz, 0,9 GHz und 1,8 GHz gestartet. Bei dem Spektrum handelt es sich zum Teil um die zwischen 2015 und 2019 auslaufenden GSM-Frequenzen der drei Mobilfunk-Betreiber, die für das Angebot von GSM-basierten Diensten weiterhin benötigt werden. Zum Einsatz kam eine vergleichsweise intransparente Auktionsmethode, die durch ein Kommunikationsverbot ergänzt wurde. Im 0,8 GHz-Bereich erfolgte eine Reservierung für einen möglichen Neueinsteiger in den Markt. Die Auktion wurde am 21. Oktober 2013 beendet. T-Mobile Austria hat die für den Ausbau von leistungsfähigem mobilen Breitband auf Basis von LTE benötigten Frequenzen erhalten. Es gab bei der Auktion keinen neuen Marktteilnehmer.
 - Die **Polska Telefonii Cyfrowa** (PTC) konnte sich im Februar 2013 bei der Ausschreibung zusätzliches 1,8 GHz-Spektrum sichern. Die Regulierungsbehörde UKE plant für Ende des Jahres eine Auktion für die 0,8 und 2,6 GHz-Frequenzen und hat dazu einen Vergabeentwurf zur Konsultation bis zum 8. Oktober 2013 gestellt. Ein Teil des wertvollen 0,8 GHz-Spektrums soll auf Druck der polnischen Regierung dem Wettbewerber Sferia zu präferierten Konditionen zugeteilt werden. PTC wie auch andere Betreiber haben hiergegen national und auf EU-Ebene protestiert. Die Europäische Kommission will das Vorhaben prüfen.
- Netzneutralität.** Sowohl auf Seiten der Europäischen Kommission als auch auf Seiten des Bundeswirtschaftsministeriums werden derzeit Regeln zur Sicherung von Netzneutralität erarbeitet. Je nach Ausgestaltung könnten entsprechende Regelungen unsere Produktgestaltungsfreiheit ggf. erheblich einschränken. Auf EU-Ebene sind Regeln zur Netzneutralität im Verordnungsentwurf der Europäischen Kommission zum Telekommunikationsbinnenmarkt enthalten (siehe Seite 10). Die Regelungen erlauben insbesondere das Angebot von Spezialdiensten sowie Datenverkehrs-Management unter festgelegten Voraussetzungen, verbieten allerdings bestimmte Optionstarife im Mobilfunk. Im Mobilfunk-Bereich ist die Möglichkeit des rechtmäßigen Angebots bestimmter zukünftiger Geschäftsmodelle noch nicht sichergestellt.
- International Roaming.** Der Verordnungsentwurf der Europäischen Kommission zum Telekommunikationsbinnenmarkt (siehe Seite 10) sieht auch eine weitergehende Regulierung von International Roaming einschließlich der Abschaffung von Endkunden-Entgelten für eingehende Telefonate vor, die zu Umsatzverlusten führen kann. Zudem können die vorgeschlagenen Neuregelungen dazu führen, dass bereits getätigte Investitionen zur Implementierung der Vorgaben der erst zum 1. Juli 2012 in Kraft getretenen letzten Roaming-Verordnung obsolet werden.

Sonstiges.

Umsatzsteuerschuldnerschaft bei Leistungen fremder Unternehmen.

Mobilfunk-Kunden der Telekom Deutschland GmbH haben die Möglichkeit, neben den Telekommunikationsdienstleistungen der Telekom Deutschland GmbH auch Leistungen konzernfremder Unternehmen in Anspruch zu nehmen. Die Entgelte für diese Leistungen werden in einem separaten Abschnitt über die Mobilfunk-Rechnung der Telekom Deutschland GmbH ohne Umsatzsteuer ausgewiesen und im Auftrag der fremden Unternehmen eingezogen. Es erfolgt keine Abführung der Umsatzsteuer durch die Deutsche Telekom an die Finanzverwaltung. Die Finanzverwaltung vertritt mit Verweis auf das Telekommunikationsgesetz die Auffassung, dass die Deutsche Telekom Steuerschuldner dieser Umsatzsteuer sei und nicht die fremden Unternehmen als zivilrechtliche Leistungserbringer. Die Deutsche Telekom hält die gesetzlichen Regelungen für nicht europarechtskonform. Die im Unterliegensfall entstehende Steuerschuld betrüge bis zu 0,1 Mrd. €.

Verkauf des Geschäftsbereichs SI der T-Systems France. Bei dem Verkauf des Systems Integration-Geschäftsbereichs der T-Systems France Mitte des Jahres 2013 musste gegenüber dem zuständigen Betriebsrat eine Garantieerklärung mit einer Laufzeit von 15 Monaten abgegeben werden. Davon sind rund 500 Mitarbeiter betroffen, die an den Käufer übergehen. Die Garantie sieht vor, die Mitarbeiter im Falle der Insolvenz des Käufers mit insgesamt bis zu 63 Mio. € zu entschädigen.

Zum Zeitpunkt der Erstellung dieses Berichts sind in unserem Risiko-Management-System wie auch nach Einschätzung unseres Managements keine wesentlichen Risiken absehbar, die den Bestand unseres Unternehmens gefährden könnten.

EREIGNISSE NACH DER BERICHTSPERIODE (30. SEPTEMBER 2013).

Verkauf von Anleihen der T-Mobile US. Die Deutsche Telekom hat am 16. Oktober 2013 Anleihen der T-Mobile US in Höhe von 5,6 Mrd. US-\$ aus ihrem Bestand verkauft. Es handelt sich um fünf Anleihen mit Zinssätzen zwischen 6,464 und 6,836%. Die Anleihen werden zwischen 2019 und 2023 fällig. Die Mittel aus dem Verkauf der Anleihen fließen der Deutschen Telekom zu und dienen der allgemeinen Unternehmensfinanzierung. Die Netto-Finanzverbindlichkeiten werden durch die Transaktion nicht erhöht. Mit Abschluss der Transaktion hält die Deutsche Telekom noch 5,6 Mrd. US-\$ Anleihen der T-Mobile US, die nicht Gegenstand des Angebots waren.

Sonstige Chancen im Zusammenhang mit der geschäftlichen Tätigkeit.

Anhaltende Presseberichterstattung bezüglich der Überwachung des Internet-Verkehrs durch Geheimdienste. Eine Umfrage vom Sommer 2013 weist sinkendes Vertrauen der Deutschen in Internet-Dienste aus. Reputationsrisiken sind nicht ausgeschlossen, da die Deutsche Telekom wie alle Netzbetreiber in Deutschland zur Kooperation mit den deutschen Sicherheitsbehörden gesetzlich verpflichtet ist. Die Deutsche Telekom positioniert sich mit Vorschlägen und Initiativen für mehr Sicherheit wie „E-Mail made in Germany“ und „Deutsche Cloud“. Unsere Initiativen für mehr Sicherheit können weitere Geschäftsmöglichkeiten in naher Zukunft bieten.

Spektrumauktion in Österreich. Die österreichische Regulierungsbehörde RTR hat am 21. Oktober 2013 die Ergebnisse der Spektrumauktion bekannt gegeben. Demnach erhalten A1 Telekom, T-Mobile Austria und Hutchison Spektrum in den Bändern 0,8 GHz (nur A1 Telekom und T-Mobile Austria), 0,9 GHz und 1,8 GHz. Obwohl RTR Spektrum für einen möglichen Neueinsteiger reserviert hatte, fand sich kein Neueinsteiger bei der Auktion ein und das Spektrum wurde an die bestehenden Netzbetreiber vergeben. Für das von T-Mobile Austria erworbene Spektrum ergab sich ein Preis von rund 655 Mio. €. Weitere Informationen zu der Spektrumauktion in Österreich finden Sie im Kapitel „Risiko- und Chancensituation“, Seite 31 ff.

Erläuterungen zu dem am 23. Oktober 2013 geschlossenen Vergleich der Telekom Deutschland GmbH mit NetCologne bezüglich der **Schadensersatzklagen Preis-Kosten-Schere** finden sich im Kapitel „Risiko- und Chancensituation“, Seite 31 ff.

PROGNOSEN ZUR UMSATZ- UND ERGEBNISENTWICKLUNG.

Die in diesem Kapitel getroffenen Aussagen basieren auf der aktuellen Einschätzung unseres Managements. Im Folgenden werden die zum heutigen Zeitpunkt vorliegenden wesentlichen Erkenntnisse über Veränderungen zu den im zusammengefassten Lagebericht 2012 veröffentlichten Prognosen zur Umsatz- und Ergebnisentwicklung 2013 erläutert (Geschäftsbericht 2012, Seite 178 ff.). Die darüber hinaus dort abgegebenen Aussagen behalten ihre Gültigkeit. Weiterhin gehen wir im Kapitel „Wirtschaftliches Umfeld“ in diesem Konzern-Zwischenlagebericht auf Ergänzungen und neue Entwicklungen der gesamtwirtschaftlichen Situation ein. Ferner wird auf den „Disclaimer“ am Ende dieses Berichts verwiesen.

Veränderungen zum Geschäftsbericht 2012.

Die Deutsche Telekom hat im Geschäftsbericht 2012 die Erwartungen des Konzerns und der T-Mobile USA für 2013 auf Basis einer Pro-forma-Rechnung unter Einbeziehung der MetroPCS für zwölf Monate dargestellt. Auf der Hauptversammlung der MetroPCS am 24. April 2013 wurde der Zusammenschluss der MetroPCS und der T-Mobile USA von den Aktionären der MetroPCS beschlossen. Zum 1. Mai 2013 ist der Zusammenschluss vollzogen worden. Als Folge des Inkrafttretens des Zusammenschlusses zum 1. Mai 2013 wird die neue Einheit statt für zwölf nun für acht Monate in den Deutsche Telekom Konzern einbezogen.

Die Auswirkungen auf unsere Finanzkennzahlen in 2013 stellen sich für das operative Segment USA wie folgt dar:

- **Umsatz:** Die T-Mobile US hat ihr Geschäftsmodell auf die sog. „Uncarrier-Strategie“ umgestellt, die bereits Erfolge zeigt. So ist aufgrund von verschiedenen Maßnahmen, z. B. durch die Erweiterung des Geräte-Portfolios um das Apple iPhone, die radikale Vereinfachung des Tarifmodells und die Flexibilisierung der Vertragslaufzeit, seit April 2013 ein spürbarer Anstieg bei den Vertragskunden zu verzeichnen. Für das Gesamtjahr erwartet die T-Mobile US, dass sich der positive Trend der Kundenentwicklung fortsetzt. Aufgrund dieser positiven Entwicklung erwarten wir nunmehr eine Steigerung des Umsatzes gegenüber dem Vorjahr auf vergleichbarer Basis.
- **EBITDA (bereinigt um Sondereinflüsse):** Wir haben im Geschäftsbericht 2012 einen Erwartungswert formuliert, der bei rund 6 Mrd. US-\$ unter Einbeziehung der MetroPCS mit zwölf Monaten liegt. Die T-Mobile US geht aufgrund der Einbeziehung der MetroPCS mit nunmehr acht Monaten sowie aufgrund verstärkter Investitionen in die Kundengewinnung von einem bereinigten EBITDA 2013 in Höhe von rund 5,0 Mrd. US-\$ aus.
- **Investitionen:** Aufgrund der Einbeziehung der MetroPCS mit nunmehr acht Monaten erwartet die T-Mobile US ein Investitionsvolumen von etwa 4,0 bis 4,2 Mrd. US-\$. Im Geschäftsbericht 2012 haben wir unter der Annahme der Einbeziehung der MetroPCS mit zwölf Monaten ein erwartetes Investitionsvolumen in Höhe von etwa 4,7 bis 4,8 Mrd. US-\$ genannt.

Für unser operatives Segment Systemgeschäft sind wir im Geschäftsbericht 2012 von einem stabilen Umsatzverlauf gegenüber dem Vorjahr ausgegangen. Aufgrund des Verkaufs der T-Systems Italia und des Geschäftsbereichs Systems Integration der T-Systems France sowie interner IT-Optimierungsmaßnahmen und damit einhergehenden Umsatzrückgängen bei der Telekom IT erwarten wir nunmehr einen leicht geringeren Gesamtumsatz als im Vorjahr.

Im Konzern erwarten wir im Umsatz 2013 weiterhin einen leichten Rückgang gegenüber dem Vorjahr auf vergleichbarer Basis. Für das bereinigte EBITDA 2013 haben wir im Geschäftsbericht 2012 – unter Einbeziehung der MetroPCS mit zwölf Monaten – eine Erwartung in Höhe von rund 18,4 Mrd. € und einen Free Cashflow in Höhe von rund 5 Mrd. € formuliert. Aufgrund der beschriebenen Effekte in den USA erwarten wir nunmehr – unter Einbeziehung der MetroPCS mit acht Monaten – ein bereinigtes EBITDA in Höhe von rund 17,5 Mrd. € und einen Free Cashflow in Höhe von rund 4,5 Mrd. €.

KONZERN-ZWISCHENABSCHLUSS.

KONZERN-BILANZ.

| | 30.09.2013 Mio. € | 31.12.2012 ^a Mio. € | Veränderung Mio. € | Veränderung % | 30.09.2012 ^a Mio. € |
|--|----------------------|-----------------------------------|-----------------------|------------------|-----------------------------------|
| AKTIVA | | | | | |
| KURZFRISTIGE VERMÖGENSWERTE | 18 020 | 15 019 | 3 001 | 20,0 | 15 065 |
| Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente | 5 675 | 4 026 | 1 649 | 41,0 | 2 529 |
| Forderungen aus Lieferungen und Leistungen und sonstige Forderungen | 7 146 | 6 417 | 729 | 11,4 | 6 669 |
| Ertragsteuerforderungen | 112 | 95 | 17 | 17,9 | 65 |
| Sonstige finanzielle Vermögenswerte | 2 230 | 2 020 | 210 | 10,4 | 2 259 |
| Vorräte | 1 342 | 1 106 | 236 | 21,3 | 1 129 |
| Zur Veräußerung gehaltene langfristige Vermögenswerte und Veräußerungsgruppen | 78 | 90 | (12) | (13,3) | 835 |
| Übrige Vermögenswerte | 1 437 | 1 265 | 172 | 13,6 | 1 579 |
| LANGFRISTIGE VERMÖGENSWERTE | 97 281 | 92 923 | 4 358 | 4,7 | 93 098 |
| Immaterielle Vermögenswerte | 46 793 | 41 732 | 5 061 | 12,1 | 42 116 |
| Sachanlagen | 37 680 | 37 522 | 158 | 0,4 | 37 521 |
| Beteiligungen an at equity bilanzierten Unternehmen | 6 247 | 6 726 | (479) | (7,1) | 6 656 |
| Sonstige finanzielle Vermögenswerte | 1 528 | 1 901 | (373) | (19,6) | 2 154 |
| Aktive latente Steuern | 4 708 | 4 712 | (4) | (0,1) | 4 336 |
| Übrige Vermögenswerte | 325 | 330 | (5) | (1,5) | 315 |
| BILANZSUMME | 115 301 | 107 942 | 7 359 | 6,8 | 108 163 |
| PASSIVA | | | | | |
| KURZFRISTIGE SCHULDEN | 25 188 | 22 995 | 2 193 | 9,5 | 23 595 |
| Finanzielle Verbindlichkeiten | 11 169 | 9 260 | 1 909 | 20,6 | 10 367 |
| Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen und sonstige Verbindlichkeiten | 6 701 | 6 445 | 256 | 4,0 | 5 678 |
| Ertragsteuerverbindlichkeiten | 428 | 440 | (12) | (2,7) | 472 |
| Sonstige Rückstellungen | 2 709 | 2 885 | (176) | (6,1) | 2 582 |
| Schulden in direktem Zusammenhang mit zur Veräußerung gehaltenen langfristigen Vermögenswerten und Veräußerungsgruppen | - | 9 | (9) | n.a. | 99 |
| Übrige Schulden | 4 181 | 3 956 | 225 | 5,7 | 4 397 |
| LANGFRISTIGE SCHULDEN | 58 098 | 54 416 | 3 682 | 6,8 | 54 158 |
| Finanzielle Verbindlichkeiten | 38 154 | 35 354 | 2 800 | 7,9 | 35 248 |
| Pensionsrückstellungen und ähnliche Verpflichtungen | 7 172 | 7 312 | (140) | (1,9) | 7 834 |
| Sonstige Rückstellungen | 1 957 | 1 857 | 100 | 5,4 | 1 723 |
| Passive latente Steuern | 6 845 | 5 988 | 857 | 14,3 | 5 432 |
| Übrige Schulden | 3 970 | 3 905 | 65 | 1,7 | 3 921 |
| SCHULDEN | 83 286 | 77 411 | 5 875 | 7,6 | 77 753 |
| EIGENKAPITAL | 32 015 | 30 531 | 1 484 | 4,9 | 30 410 |
| Gezeichnetes Kapital | 11 395 | 11 063 | 332 | 3,0 | 11 063 |
| Eigene Anteile | (6) | (6) | 0 | 0,0 | (6) |
| | 11 389 | 11 057 | 332 | 3,0 | 11 057 |
| Kapitalrücklage | 51 346 | 51 506 | (160) | (0,3) | 51 506 |
| Gewinnrücklagen einschließlich Ergebnisvortrag | (37 333) | (29 106) | (8 227) | (28,3) | (28 922) |
| Kumuliertes sonstiges Konzernergebnis | (2 276) | (2 176) | (100) | (4,6) | (1 839) |
| Konzernüberschuss/(-fehlbetrag) | 1 682 | (5 353) | 7 035 | n.a. | (5 994) |
| ANTEILE DER EIGENTÜMER DES MUTTERUNTERNEHMENS | 24 808 | 25 928 | (1 120) | (4,3) | 25 808 |
| Anteile anderer Gesellschafter | 7 207 | 4 603 | 2 604 | 56,6 | 4 602 |
| BILANZSUMME | 115 301 | 107 942 | 7 359 | 6,8 | 108 163 |

^a Die Werte der Vorjahresvergleichsperioden wurden aufgrund der Anwendung des geänderten IAS 19 zum 1. Januar 2013 rückwirkend angepasst.

KONZERN-GEWINN- UND VERLUSTRECHNUNG.

| | Q3 2013 Mio. € | Q3 2012 ^a Mio. € | Veränderung % | Q1 - Q3 2013 Mio. € | Q1 - Q3 2012 ^a Mio. € | Veränderung % | Gesamtjahr 2012 ^a Mio. € |
|--|----------------------|-----------------------------------|------------------|---------------------------|--|------------------|---|
| UMSATZERLÖSE | 15 525 | 14 651 | 6,0 | 44 467 | 43 462 | 2,3 | 58 169 |
| Umsatzkosten | (9 398) | (8 624) | (9,0) | (26 320) | (25 164) | (4,6) | (34 256) |
| BRUTTOERGEBNIS VOM UMSATZ | 6 127 | 6 027 | 1,7 | 18 147 | 18 298 | (0,8) | 23 913 |
| Vertriebskosten | (3 456) | (3 417) | (1,1) | (10 067) | (10 346) | 2,7 | (14 075) |
| Allgemeine Verwaltungskosten | (912) | (1 022) | 10,8 | (3 303) | (3 542) | 6,7 | (4 855) |
| Sonstige betriebliche Erträge | 410 | 484 | (15,3) | 1 029 | 1 083 | (5,0) | 2 968 |
| Sonstige betriebliche Aufwendungen | (273) | (10 825) | 97,5 | (693) | (11 163) | 93,8 | (11 913) |
| BETRIEBSERGEBNIS | 1 896 | (8 753) | n.a. | 5 113 | (5 670) | n.a. | (3 962) |
| Zinsergebnis | (552) | (513) | (7,6) | (1 595) | (1 560) | (2,2) | (2 033) |
| Zinserträge | 43 | 64 | (32,8) | 182 | 227 | (19,8) | 306 |
| Zinsaufwendungen | (595) | (577) | (3,1) | (1 777) | (1 787) | 0,6 | (2 339) |
| Ergebnis aus at equity bilanzierten Unternehmen | (29) | (64) | 54,7 | (103) | (148) | 30,4 | (154) |
| Sonstiges Finanzergebnis | (174) | (62) | n.a. | (398) | (70) | n.a. | (225) |
| FINANZERGEBNIS | (755) | (639) | (18,2) | (2 096) | (1 778) | (17,9) | (2 412) |
| ERGEBNIS VOR ERTRAGSTEUERN | 1 141 | (9 392) | n.a. | 3 017 | (7 448) | n.a. | (6 374) |
| Ertragsteuern | (304) | 2 540 | n.a. | (915) | 1 978 | n.a. | 1 516 |
| ÜBERSCHUSS/(FEHLBETRAG) | 837 | (6 852) | n.a. | 2 102 | (5 470) | n.a. | (4 858) |
| ZURECHNUNG DES ÜBERSCHUSSES/(FEHLBETRAGS) AN DIE | | | | | | | |
| Eigentümer des Mutterunternehmens (Konzernüberschuss/(-fehlbetrag)) | 588 | (7 021) | n.a. | 1 682 | (5 994) | n.a. | (5 353) |
| Anteile anderer Gesellschafter | 249 | 169 | 47,3 | 420 | 524 | (19,8) | 495 |
| IN DER KONZERN-GEWINN- UND VERLUSTRECHNUNG ENTHALTEN | | | | | | | |
| Personalaufwand | (3 614) | (3 485) | (3,7) | (11 033) | (10 828) | (1,9) | (14 726) |
| Abschreibungen | (2 572) | (13 399) | 80,8 | (7 466) | (18 933) | 60,6 | (21 957) |
| davon: Abschreibungen auf immaterielle Vermögenswerte | (889) | (9 489) | 90,6 | (2 490) | (11 100) | 77,6 | (12 259) |
| davon: Abschreibungen auf Sachanlagen | (1 683) | (3 910) | 57,0 | (4 976) | (7 833) | 36,5 | (9 698) |

^a Die Werte der Vorjahresvergleichsperioden wurden aufgrund der Anwendung des geänderten IAS 19 zum 1. Januar 2013 rückwirkend angepasst.

ERGEBNIS JE AKTIE.

| | Q3 2013 | Q3 2012 ^a | Veränderung % | Q1 - Q3 2013 | Q1 - Q3 2012 ^a | Veränderung % | Gesamtjahr 2012 ^a |
|--|-------------|-------------------------|------------------|-----------------|------------------------------|------------------|---------------------------------|
| Den Eigentümern des Mutterunternehmens zugerechneter Überschuss/(Fehlbetrag) (Konzernüberschuss/(-fehlbetrag)) Mio. € | 588 | (7 021) | n.a. | 1 682 | (5 994) | n.a. | (5 353) |
| Gewichtete durchschnittliche Anzahl der Aktien unverwässert/verwässert Mio. Stück | 4 352 | 4 300 | 1,2 | 4 352 | 4 300 | 1,2 | 4 300 |
| ERGEBNIS JE AKTIE UNVERWÄSSERT/VERWÄSSERT € | 0,14 | (1,63) | n.a. | 0,39 | (1,39) | n.a. | (1,24) |

^a Die Werte der Vorjahresvergleichsperioden wurden aufgrund der Anwendung des geänderten IAS 19 zum 1. Januar 2013 rückwirkend angepasst.

KONZERN-GESAMTERGEBNISRECHNUNG.^a

| | Q3 2013 Mio. € | Q3 2012 ^b Mio. € | Veränderung Mio. € | Q1 - Q3 2013 Mio. € | Q1 - Q3 2012 ^b Mio. € | Veränderung Mio. € | Gesamtjahr 2012 ^b Mio. € |
|--|----------------------|-----------------------------------|-----------------------|---------------------------|--|-----------------------|---|
| ÜBERSCHUSS/(FEHLBETRAG) | 837 | (6 852) | 7 689 | 2 102 | (5 470) | 7 572 | (4 858) |
| Posten, die nicht nachträglich in die Gewinn- und Verlustrechnung umklassifiziert werden | | | | | | | |
| Ergebnis aus der Neubewertung von leistungsorientierten Plänen | 6 | (499) | 505 | 183 | (1 585) | 1 768 | (1 822) |
| Anteil am sonstigen Ergebnis von Beteiligungen an at equity bilanzierten Unternehmen | 0 | 0 | 0 | (17) | 0 | (17) | 0 |
| Steuern auf direkt mit dem Eigenkapital verrechnete Wertänderungen | (4) | 149 | (153) | (56) | 478 | (534) | 556 |
| | 2 | (350) | 352 | 110 | (1 107) | 1 217 | (1 266) |
| Posten, die nachträglich in die Gewinn- und Verlustrechnung umklassifiziert werden, wenn bestimmte Gründe vorliegen | | | | | | | |
| Gewinne und Verluste aus der Umrechnung der Abschlüsse ausländischer Geschäftsbetriebe | | | | | | | |
| Erfolgswirksame Änderung | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 4 |
| Erfolgsneutrale Änderung | (183) | (227) | 44 | (635) | 642 | (1 277) | 318 |
| Gewinne und Verluste aus der Neubewertung von zur Veräußerung verfügbaren finanziellen Vermögenswerten | | | | | | | |
| Erfolgswirksame Änderung | 0 | 0 | 0 | 0 | (227) | 227 | (227) |
| Erfolgsneutrale Änderung | (5) | 3 | (8) | (7) | 17 | (24) | 33 |
| Gewinne und Verluste aus Sicherungsinstrumenten | | | | | | | |
| Erfolgswirksame Änderung | (15) | (7) | (8) | 130 | (51) | 181 | 9 |
| Erfolgsneutrale Änderung | 67 | (43) | 110 | (68) | (88) | 20 | (219) |
| Anteil am sonstigen Ergebnis von Beteiligungen an at equity bilanzierten Unternehmen | | | | | | | |
| Erfolgswirksame Änderung | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Erfolgsneutrale Änderung | (9) | 0 | (9) | (6) | 0 | (6) | 22 |
| Steuern auf direkt mit dem Eigenkapital verrechnete Wertänderungen | (17) | 16 | (33) | (20) | 55 | (75) | 77 |
| | (162) | (258) | 96 | (606) | 348 | (954) | 17 |
| SONSTIGES ERGEBNIS | (160) | (608) | 448 | (496) | (759) | 263 | (1 249) |
| GESAMTERGEBNIS | 677 | (7 460) | 8 137 | 1 606 | (6 229) | 7 835 | (6 107) |
| ZURECHNUNG DES GESAMTERGEBNISSES AN DIE | | | | | | | |
| Eigentümer des Mutterunternehmens | 526 | (7 602) | 8 128 | 1 290 | (6 586) | 7 876 | (6 466) |
| Anteile anderer Gesellschafter | 151 | 142 | 9 | 316 | 357 | (41) | 359 |

^a Die Struktur der Gesamtergebnisrechnung wurde aufgrund der Anwendung des geänderten IAS 1 zum 1. Januar 2013 rückwirkend angepasst.

^b Die Werte der Vorjahresvergleichsperioden wurden aufgrund der Anwendung des geänderten IAS 19 zum 1. Januar 2013 rückwirkend angepasst.

KONZERN-EIGENKAPITALVERÄNDERUNGSRECHNUNG.

| | Eigenkapital der Eigentümer des Mutterunternehmens | | | | |
|--|--|----------------|-----------------|---|--|
| | Bezahltes Eigenkapital | | | Erwirtschaftetes Konzern-Eigenkapital | |
| | Gezeichnetes Kapital | Eigene Anteile | Kapitalrücklage | Gewinnrücklagen einschl. Ergebnisvortrag ^b | Konzernüberschuss/(-fehlbetrag) ^b |
| | Mio. € | Mio. € | Mio. € | Mio. € | Mio. € |
| STAND ZUM 1. JANUAR 2012 | 11 063 | (6) | 51 504 | (25 371) | 538 |
| Veränderung Konsolidierungskreis | | | | | |
| Gewinnvortrag | | | | 538 | (538) |
| Dividendenausschüttung | | | | (3 010) | |
| Kapitalerhöhung aus Aktienoptionen/Share Matching Plan | | | 2 | | |
| Überschuss/(Fehlbetrag) | | | | | (5 994) |
| Sonstiges Ergebnis | | | | (1 079) | |
| Transfer in Gewinnrücklagen | | | | | |
| STAND ZUM 30. SEPTEMBER 2012 | 11 063 | (6) | 51 506 | (28 922) | (5 994) |
| STAND ZUM 1. JANUAR 2013 | 11 063 | (6) | 51 506 | (29 106) | (5 353) |
| Veränderung Konsolidierungskreis | | | | 11 | |
| Transaktionen unter Eigentümern | | | (1 028) | | |
| Gewinnvortrag | | | | (5 353) | 5 353 |
| Dividendenausschüttung | | | | (3 010) | |
| Kapitalerhöhung | 332 | | 811 | | |
| Kapitalerhöhung aus Aktienoptionen/Share Matching Plan | | | 57 | | |
| Aktienrückkauf | | | | (2) | |
| Überschuss/(Fehlbetrag) | | | | | 1 682 |
| Sonstiges Ergebnis | | | | 125 | |
| Transfer in Gewinnrücklagen | | | | 2 | |
| STAND ZUM 30. SEPTEMBER 2013 | 11 395 | (6) | 51 346 | (37 333) | 1 682 |

^a Die Struktur und die Werte der Vorjahresvergleichsperioden der Konzern-Eigenkapitalveränderungsrechnung wurden zum 1. Januar 2013 rückwirkend angepasst, um die Anteile der at equity bilanzierten Unternehmen am kumulierten sonstigen Konzernergebnis auszuweisen.

^b Die Werte der Vorjahresvergleichsperioden wurden aufgrund der Anwendung des geänderten IAS 19 zum 1. Januar 2013 rückwirkend angepasst.

| Eigenkapital der Eigentümer des Mutterunternehmens | | | | | | Summe | Anteile anderer Gesellschafter ^b | Gesamt Konzern- Eigenkapital |
|---|--------------------------------------|--|---|---|--------------------------------|---------------|--|------------------------------------|
| Kumuliertes sonstiges Konzernergebnis | | | | | | | | |
| Währungs- umrechnung ausländischer Geschäftsbetriebe Mio. € | Neubewertungs- rücklage Mio. € | Zur Veräußerung verfügbare finanzielle Vermögenswerte Mio. € | Sicherungs- instrumente ^a Mio. € | At equity bilanzierte Unternehmen ^a Mio. € | Steuern ^b Mio. € | Mio. € | Mio. € | Mio. € |
| (2 778) | (33) | 102 | 537 | 20 | (174) | 35 402 | 4 630 | 40 032 |
| | | | | | | 0 | | 0 |
| | | | | | | 0 | | 0 |
| | | | | | | (3 010) | (386) | (3 396) |
| | | | | | | 2 | 1 | 3 |
| | | | | | | (5 994) | 524 | (5 470) |
| 654 | | (75) | (139) | | 47 | (592) | (167) | (759) |
| | | | | | | 0 | | 0 |
| (2 124) | (33) | 27 | 398 | 20 | (127) | 25 808 | 4 602 | 30 410 |
| (2 448) | (36) | 43 | 327 | 42 | (104) | 25 928 | 4 603 | 30 531 |
| | | | | | | 11 | 287 | 298 |
| 418 | | | | | 1 | (609) | 2 338 | 1 729 |
| | | | | | | 0 | | 0 |
| | | | | | | (3 010) | (358) | (3 368) |
| | | | | | | 1 143 | | 1 143 |
| | | | | | | 57 | 21 | 78 |
| | | | | | | (2) | | (2) |
| | | | | | | 1 682 | 420 | 2 102 |
| (529) | | (7) | 62 | (23) | (20) | (392) | (104) | (496) |
| | (2) | | | | | 0 | | 0 |
| (2 559) | (38) | 36 | 389 | 19 | (123) | 24 808 | 7 207 | 32 015 |

KONZERN-KAPITALFLUSSRECHNUNG.

| | Q3 2013 Mio. € | Q3 2012 ^a Mio. € | Q1 – Q3 2013 Mio. € | Q1 – Q3 2012 ^a Mio. € | Gesamtjahr 2012 ^a Mio. € |
|---|----------------------|-----------------------------------|---------------------------|--|---|
| ÜBERSCHUSS/(FEHLBETRAG) | 837 | (6 852) | 2 102 | (5 470) | (4 858) |
| Abschreibungen auf immaterielle Vermögenswerte und Sachanlagen | 2 572 | 13 399 | 7 466 | 18 933 | 21 957 |
| Ertragsteueraufwand/-ertrag | 304 | (2 540) | 915 | (1 978) | (1 516) |
| Zinserträge und -aufwendungen | 552 | 513 | 1 595 | 1 560 | 2 033 |
| Sonstiges Finanzergebnis | 174 | 62 | 398 | 70 | 225 |
| Ergebnis aus at equity bilanzierten Unternehmen | 29 | 64 | 103 | 148 | 154 |
| Ergebnis aus dem Abgang vollkonsolidierter Gesellschaften | (122) | (6) | (130) | (6) | (6) |
| Sonstiger betrieblicher Ertrag aus dem Rahmenvertrag mit Crown Castle über die Vermietung und Nutzung von Funktürmen in den USA | - | - | - | - | (1 444) |
| Sonstige zahlungsunwirksame Vorgänge | 28 | 8 | 49 | 20 | 15 |
| Ergebnis aus dem Abgang immaterieller Vermögenswerte und Sachanlagen | 3 | (132) | 47 | (80) | (83) |
| Veränderung aktives Working Capital | (37) | 0 | (893) | (306) | (24) |
| Veränderung der Rückstellungen | 67 | (25) | (636) | (590) | (203) |
| Veränderung übriges passives Working Capital | (424) | 107 | 432 | (334) | (406) |
| Erhaltene/(Gezahlte) Ertragsteuern | (157) | (305) | (514) | (518) | (694) |
| Erhaltene Dividenden | 92 | 124 | 204 | 483 | 490 |
| Nettozahlungen aus dem Abschluss und der Auflösung von Zinsswaps | 133 | 0 | 200 | 83 | 122 |
| OPERATIVER CASHFLOW | 4 051 | 4 417 | 11 338 | 12 015 | 15 762 |
| Gezahlte Zinsen | (573) | (676) | (2 311) | (2 534) | (3 060) |
| Erhaltene Zinsen | 162 | 261 | 596 | 685 | 875 |
| CASHFLOW AUS GESCHÄFTSTÄTIGKEIT | 3 640 | 4 002 | 9 623 | 10 166 | 13 577 |
| Auszahlungen für Investitionen in | | | | | |
| Immaterielle Vermögenswerte | (518) | (719) | (2 189) | (1 499) | (2 120) |
| Sachanlagen | (1 860) | (1 479) | (5 411) | (4 494) | (6 312) |
| Langfristige finanzielle Vermögenswerte | (147) | (59) | (349) | (164) | (1 028) |
| Auszahlungen für die Übernahme der Beherrschung über Tochterunternehmen und sonstigen Beteiligungen | (43) | (2) | (45) | (19) | (19) |
| Einzahlungen aus Abgängen von | | | | | |
| Immateriellen Vermögenswerten | 1 | 9 | 6 | 9 | 26 |
| Sachanlagen | 45 | 58 | 171 | 157 | 187 |
| Funktürmen aus dem Rahmenvertrag mit Crown Castle in den USA | - | - | - | - | 1 769 |
| Langfristigen finanziellen Vermögenswerten | 15 | 28 | 42 | 439 | 549 |
| Einzahlungen aus dem Verlust der Beherrschung über Tochterunternehmen und sonstigen Beteiligungen | 570 | 47 | 662 | 47 | 50 |
| Veränderung der Zahlungsmittel aufgrund der erstmaligen Vollkonsolidierung der MetroPCS | 0 | - | 1 641 | - | - |
| Veränderung der Zahlungsmittel (Laufzeit mehr als 3 Monate), Wertpapiere und Forderungen des kurzfristigen finanziellen Vermögens | (189) | 166 | (210) | 373 | 219 |
| Sonstiges | (13) | 0 | (9) | 8 | 8 |
| CASHFLOW AUS INVESTITIONSTÄTIGKEIT | (2 139) | (1 951) | (5 691) | (5 143) | (6 671) |
| Aufnahme kurzfristiger Finanzverbindlichkeiten | 3 757 | 6 198 | 9 662 | 19 391 | 22 664 |
| Rückzahlung kurzfristiger Finanzverbindlichkeiten | (5 297) | (8 859) | (13 214) | (24 120) | (29 064) |
| Aufnahme mittel- und langfristiger Finanzverbindlichkeiten | 655 | 301 | 3 732 | 2 155 | 3 539 |
| Rückzahlung mittel- und langfristiger Finanzverbindlichkeiten | (2) | (68) | (129) | (149) | (171) |
| Dividendenausschüttungen | (200) | (4) | (2 232) | (3 399) | (3 400) |
| Aktienrückkauf | 0 | - | (2) | - | - |
| Tilgung von Leasing-Verbindlichkeiten | (34) | (42) | (116) | (125) | (169) |
| Aktioptionen anderer Gesellschafter von T-Mobile US (Altprogramme MetroPCS) | 31 | - | 89 | - | - |
| Sonstiges | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| CASHFLOW AUS FINANZIERUNGSTÄTIGKEIT | (1 090) | (2 474) | (2 210) | (6 247) | (6 601) |
| Auswirkung von Kursveränderungen auf die Zahlungsmittel (Laufzeit bis 3 Monate) | (64) | 2 | (73) | 4 | (28) |
| Zahlungsmittelveränderung im Zusammenhang mit zur Veräußerung gehaltenen langfristigen Vermögenswerten und Veräußerungsgruppen | 85 | - | - | - | - |
| NETTOVERÄNDERUNG DER ZAHLUNGSMITTEL (LAUFZEIT BIS 3 MONATE) | 432 | (421) | 1 649 | (1 220) | 277 |
| BESTAND AM ANFANG DER PERIODE | 5 243 | 2 950 | 4 026 | 3 749 | 3 749 |
| BESTAND AM ENDE DER PERIODE | 5 675 | 2 529 | 5 675 | 2 529 | 4 026 |

^a Die Werte der Vorjahresvergleichsperioden beim Cashflow aus Geschäftstätigkeit wurden aufgrund der Anwendung des geänderten IAS 19 zum 1. Januar 2013 rückwirkend angepasst.

ERHEBLICHE EREIGNISSE UND GESCHÄFTSVORFÄLLE.

RECHNUNGSLEGUNG.

Der Quartals-Finanzbericht der Deutschen Telekom AG umfasst nach den Vorschriften des § 37x Abs. 3 Wertpapierhandelsgesetz (WpHG) einen Konzern-Zwischenabschluss und einen Konzern-Zwischenlagebericht. Der Konzern-Zwischenabschluss wurde unter Beachtung der International Financial Reporting Standards (IFRS) für die Zwischenberichterstattung, wie sie in der EU anzuwenden sind, aufgestellt. Der Konzern-Zwischenlagebericht wurde unter Beachtung des WpHG aufgestellt.

Statement of Compliance.

Der Konzern-Zwischenabschluss zum 30. September 2013 ist unter Beachtung der Regelungen des International Accounting Standards (IAS) 34 aufgestellt worden. In Einklang mit den Regelungen des IAS 34 wurde ein verkürzter Berichtsumfang gegenüber dem Konzernabschluss zum 31. Dezember 2012 gewählt. Alle von der Deutschen Telekom angewendeten IFRS wurden von der EU-Kommission für die Anwendung in der EU übernommen.

Aus Sicht der Unternehmensleitung enthält der prüferisch durchgesehene Quartals-Finanzbericht alle üblichen, laufend vorzunehmenden Anpassungen, die für eine angemessene Darstellung der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns notwendig sind. Hinsichtlich der im Rahmen der Konzernrechnungslegung angewendeten Grundlagen und Methoden verweisen wir auf den Anhang des Konzernabschlusses zum 31. Dezember 2012 (Geschäftsbericht 2012, Seite 201 ff.).

Zum 1. Januar 2013 wurde die Konzernzentrale neu ausgerichtet. Sie enthält die zentralen Steuerungs- und Service-Funktionen sowie die neu formierten Group Services. In diesem Zusammenhang wurde das Segment in Group Headquarters & Group Services umbenannt.

Seit dem 1. Januar 2013 werden die Aufgaben und Funktionen des Bereichs Group Technology inkl. der Global Network Factory, der bisher Bestandteil der Group Headquarters & Group Services war, im operativen Segment Europa ausgewiesen. Die Vorjahresvergleichswerte wurden entsprechend rückwirkend angepasst.

Erstmals in der Berichtsperiode anzuwendende neue Standards und Interpretationen sowie Änderungen von Standards und Interpretationen, die für das Geschäftsjahr 2013 relevant sind.

Im Mai 2011 hat das IASB den IFRS 13 „Fair Value Measurement“ veröffentlicht. Mit dieser Veröffentlichung schafft das IASB einen einheitlichen übergreifenden Standard zur Fair Value-Bewertung. IFRS 13 regelt, wie zum Fair Value zu bewerten ist, sofern ein anderer IFRS die Fair Value-Bewertung (oder die Fair Value-Angabe) vorschreibt. Es gilt eine neue Fair Value-Definition, die den Fair Value als Veräußerungspreis einer tatsächlichen oder hypothetischen Transaktion zwischen beliebigen unabhängigen Marktteilnehmern unter marktüblichen Bedingungen am Bewertungs-Stichtag charakterisiert. Der Standard gilt nahezu allumfassend, lediglich IAS 2 „Inventories“, IAS 17 „Leases“ und IFRS 2 „Share-based Payment“ sind ausgenommen. Während für Finanzinstrumente der Umfang dieser Vorschriften nahezu unverändert bleibt, ist dies für andere Sachverhalte (z. B. als Finanzinvestition gehaltene Immobilien, immaterielle Vermögenswerte und Sachanlagen) nunmehr umfassender bzw. präziser geregelt. Die bereits bekannte dreistufige Fair Value-Hierarchie ist übergreifend anzuwenden. Danach ist die Hierarchiestufe, welcher der Vermögenswert bzw. die Schuld in seiner bzw. ihrer Gesamtheit zuzuordnen ist (Level 1,

Level 2 oder Level 3), auf Basis des in der Fair Value-Hierarchie niedrigsten Eingangsparameters zu ermitteln. Werden Bewertungsfaktoren aus verschiedenen Levels verwendet, so ist der Vermögenswert oder die Schuld in seiner Gesamtheit dem niedrigsten Level zuzuordnen. Die höchste Hierarchiestufe (Level 1) stellt Eingangsparameter der an aktiven Märkten notierten Preise dar, zu denen das bilanzierende Unternehmen am Abschluss-Stichtag Zugang hat. Auf der zweithöchsten Hierarchiestufe (Level 2) stehen direkt oder indirekt beobachtbare oder ableitbare Eingangsparameter, die keine auf aktiven Märkten notierten Preise nach Level 1 darstellen. Der niedrigsten Hierarchiestufe (Level 3) sind Vermögenswerte oder Schulden zugeordnet, die keine beobachtbaren Eingangsparameter besitzen. Die Anwendung des IFRS 13 führt zu erweiterten Anhangangaben im Abschluss der Deutschen Telekom. Die Regelungen wurden im Dezember 2012 von der Europäischen Union in europäisches Recht übernommen. IFRS 13 ist prospektiv anzuwenden für Geschäftsjahre, die am oder nach dem 1. Januar 2013 beginnen.

Das IASB hat im Juni 2011 Änderungen zu IAS 1 „Presentation of Financial Statements“ veröffentlicht. Die Änderungen verlangen, dass die im sonstigen Ergebnis dargestellten Posten in zwei Kategorien unterteilt werden müssen – in Abhängigkeit davon, ob sie in Zukunft in der Gewinn- und Verlustrechnung erfasst werden (Recycling). Die Änderungen zu IAS 1 sind rückwirkend anzuwenden für Geschäftsjahre, die am oder nach dem 1. Juli 2012 beginnen, und wurden im Juni 2012 von der Europäischen Union in europäisches Recht übernommen.

Ebenfalls im Juni 2011 hat das IASB Änderungen zu IAS 19 „Employee Benefits“ veröffentlicht. Die Eliminierung der sog. „Korridormethode“ hat für die Deutsche Telekom keine Relevanz, da versicherungsmathematische Gewinne und Verluste bereits unter der bislang geltenden Fassung des Standards sofort in voller Höhe und ausschließlich erfolgsneutral innerhalb des Eigenkapitals erfasst werden.

Nach dem neuen Standard werden Planänderungen, die zu einer Veränderung der Leistungsverpflichtung führen, die auf die Arbeitsleistung zurückliegender Perioden entfällt, nicht mehr bis zur Unverfallbarkeit der Ansprüche verteilt, sondern müssen sofort erfasst werden. Die Änderungen bei der Erfassung von nachzuverrechnendem Dienstzeitaufwand haben keine wesentliche Auswirkung, weil aufgrund der derzeitigen Struktur der Pensionsansprüche nachzuverrechnender Dienstzeitaufwand in wesentlichem Umfang auf unverfallbare Ansprüche entfällt.

Bei der Ermittlung des Nettozinsergebnisses aus leistungsorientierten Pensionsplänen wird für die Verzinsung des Planvermögens und für die Berechnung des Barwerts der Verpflichtung der gleiche Zinssatz verwendet. Nach der bislang geltenden Fassung des IAS 19 wurden zwei unterschiedliche Zinssätze verwendet. Aufgrund des vergleichsweise geringen Planvermögens ergeben sich hinsichtlich der Höhe und Darstellung des Nettozinsergebnisses bei leistungsorientierten Pensionsplänen ebenfalls keine wesentlichen Auswirkungen.

Die Änderungen bei Definition und Ansatz von Leistungen aus Anlass der Beendigung des Arbeitsverhältnisses (Termination Benefits) haben wesentliche Auswirkungen auf die Höhe der Personalrückstellungen und den Personalaufwand, da es unter IAS 19.166 (2011) unter bestimmten Umständen zu einem späteren Ansatz von Leistungen aus Anlass der Beendigung des Arbeitsverhältnisses kommen kann. Die Deutsche Telekom hat im Inland in den letzten Jahren in wesentlichem Umfang Abfindungsangebote auf verschiedenen Rechtsgrundlagen an die Mitarbeiter im Inland unterbreitet und wird dies voraussichtlich auch in Zukunft tun. Die quantitativen Auswirkungen zu den jeweiligen

Abschluss-Stichtagen hängen jedoch stark von der rechtlichen und zeitlichen Gestaltung zukünftiger Programme ab. Die Auswirkungen der verschiedenen Programme auf die Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung der Deutschen Telekom stellen sich wie folgt dar:

- Beim Vorruhestand für die Beamten ändert sich nach dem neuen Standard die zeitliche Erfassung des Aufwands. So werden Rückstellungen erst bei Annahme des Angebots durch die jeweiligen Beamten und nicht bereits bei der Kommunikation des Gesamtprogramms gebildet. Bezogen auf die Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung zum 30. September 2012 ergibt sich ein positiver Ergebniseffekt in Höhe von 0,2 Mrd. € (vor Steuern). Bezogen auf die Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung zum 31. Dezember 2012 gleichen sich unterjährig die Effekte in voller Höhe wieder aus, weil dieses Programm nur jährlich genehmigt wird.
- Bei den Abfindungen für Arbeitnehmer ändert sich ebenfalls die zeitliche Erfassung des Aufwands. Auch hier wird die Rückstellung erst bei Annahme des Angebots durch die jeweiligen Arbeitnehmer und nicht bereits bei der Kommunikation des Gesamtprogramms gebildet. Zum 30. September 2012 ergibt sich ein negativer Ergebniseffekt von 0,1 Mrd. € (vor Steuern). Bezogen auf die Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung zum 31. Dezember 2012 ergibt sich ein negativer Ergebniseffekt von 0,1 Mrd. € (vor Steuern).
- Aufgrund der geänderten Definition dürfen die Aufstockungsbeträge in Altersteilzeitprogrammen nunmehr nicht mehr als Leistungen aus Anlass der Beendigung des Arbeitsverhältnisses klassifiziert werden und sind daher über den Zeitraum der Erdienung anzusammeln. Altersteilzeitprogramme der Deutschen Telekom, die nach 2007 angeboten wurden, sind aufgrund der rechtlichen und wirtschaftlichen Eigenheiten auch unter der alten Fassung des IAS 19 nicht als Leistungen aus Anlass der Beendigung des Arbeitsverhältnisses klassifiziert worden. Aus diesem Grund hat diese Änderung keine wesentlichen Auswirkungen. Bei der Altersteilzeit wurden die vor 2007 abgeschlossenen Verträge rückwirkend angepasst. Der Aufstockungsbetrag wird nach dem neuen Standard rätierlich angesammelt anstatt die Rückstellung sofort und in voller Höhe zu bilden. Bezogen auf die Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung zum 30. September 2012 und auch zum 31. Dezember 2012 ergeben sich keine wesentlichen Auswirkungen auf die Deutsche Telekom.

Aufgrund der geänderten zeitlichen Erfassung v. a. beim Vorruhestand für die Beamten ergeben sich Effekte auf die Konzern-Bilanz der Deutschen Telekom bei den aktiven latenten Steuern. Sie verringern sich nach der Anpassung zum 30. September 2012 um 0,1 Mrd. €. Bezogen auf die Konzern-Bilanz zum 31. Dezember 2012 gleichen sich unterjährig die Effekte in voller Höhe wieder aus. Aufgrund der rückwirkenden Anwendung des IAS 19 wurde zudem der Vortrag der Gewinnrücklagen in der Konzern-Eigenkapitalveränderungsrechnung zum 1. Januar 2012 um 0,1 Mrd. € auf minus 25,4 Mrd. € erhöht.

Darüber hinaus werden Angabepflichten im Konzern-Jahresabschluss für die Pensionsrückstellungen erweitert, z. B. für Eigenschaften und Risiken von leistungsorientierten Plänen. Die Änderungen zu IAS 19 sind rückwirkend anzuwenden für Geschäftsjahre, die am oder nach dem 1. Januar 2013 beginnen, und wurden im Juni 2012 von der Europäischen Union in europäisches Recht übernommen.

Im Dezember 2011 hat das IASB in **IFRS 7 „Financial Instruments: Disclosures“** erweiterte Angabepflichten zu Saldierungsrechten veröffentlicht. Neben erweiterten Angaben zu nach IAS 32 tatsächlich vorgenommenen Saldierungen werden für bestehende Saldierungsrechte unabhängig davon, ob eine Saldierung nach IAS 32 tatsächlich vorgenommen wird, Angabepflichten eingeführt. Die neuen Vorschriften sind rückwirkend anzuwenden für Geschäftsjahre, die am oder nach dem 1. Januar 2013 beginnen, und wurden im Dezember 2012 von der Europäischen Union in europäisches Recht übernommen.

Im Mai 2012 hat das IASB **„Annual Improvements to IFRSs 2009 – 2011 Cycle“** veröffentlicht, durch die fünf Standards geändert werden. Die Änderungen haben keine wesentlichen Auswirkungen auf die Deutsche Telekom. In den Änderungen zu **IAS 1 „Presentation of Financial Statements“** wird klargestellt, dass bei Angabe freiwilliger Vergleichsinformationen im Abschluss auch die diesbezüglichen Anhangangaben offenzulegen sind. Die Änderungen zu **IAS 16 „Property, Plant and Equipment“** haben zur Folge, dass Wartungsgeräte in Abhängigkeit der erwarteten Nutzungsdauer als Sachanlagen oder Vorräte auszuweisen sind. Änderungen zu **IAS 32 „Financial Instruments: Presentation“** stellen klar, dass Steuereffekte bei Ausschüttungen an Eigenkapitalgeber und bei Transaktionskosten einer Eigenkapitaltransaktion in Übereinstimmung mit IAS 12 auszuweisen sind. Aufgrund der Änderungen zu **IAS 34 „Interim Financial Reporting“** sind Angaben zu Segmentvermögen und Schulden nur dann notwendig, wenn diese Gegenstand der regelmäßigen Management-Berichterstattung sind und sich seit dem letzten Jahresabschluss wesentliche Änderungen ergeben haben. Die Änderungen an **IFRS 1 „First-time Adoption of IFRS“** haben auf die Deutsche Telekom keine Auswirkung. Die neuen Vorschriften sind rückwirkend anzuwenden für Geschäftsjahre, die am oder nach dem 1. Januar 2013 beginnen, und wurden im März 2013 von der Europäischen Union in europäisches Recht übernommen.

Weitere Informationen zu veröffentlichten, aber noch nicht angewendeten Standards, Interpretationen und Änderungen, sowie Angaben zum Ansatz und zur Bewertung von Bilanzposten als auch zu Ermessensentscheidungen und Schätzungsunsicherheiten sind dem Grundlagen- und Methodenteil des Konzern-Anhangs im Geschäftsbericht 2012 zu entnehmen (Geschäftsbericht 2012, Seite 202 ff.).

VERÄNDERUNG DES KONSOLIDIERUNGSKREISES UND TRANS-AKTIONEN UNTER EIGENTÜMERN.

Zum 30. September 2013 wurden von der Deutschen Telekom die nachfolgend beschriebenen Transaktionen durchgeführt, die Auswirkung auf den Konsolidierungskreis hatten.

Erwerb von MetroPCS.

Die Deutsche Telekom AG und MetroPCS Communications, Inc., Dallas/USA (MetroPCS) haben am 3. Oktober 2012 einen Vertrag über die Zusammenlegung ihrer Geschäftsaktivitäten in den USA abgeschlossen.

MetroPCS bietet in den USA Dienstleistungen für mobile Sprachtelefonie und mobiles Internet über ein eigenes Netz an. Die Produkte (z. B. Telefone und Smartphones) sowie Dienstleistungen (z. B. reguläre Sprachtelefonie, SMS, MMS, Multimedia Streaming, E-Mail, Downloads) werden unter dem Markennamen MetroPCS über zu der Gesellschaft gehörende Vertriebsgeschäfte und unabhängige Verkäufer vermarktet. Die Gesellschaft war vor der Transaktion der fünftgrößte Mobilfunk-Anbieter in den USA gemessen an der Kundenzahl. Aufgrund der verbesserten Position für Mobilfunk-Frequenzen und des erweiterten Kundenstamms ist die Deutsche Telekom in den USA nunmehr in der Lage, mit der kombinierten Gesellschaft offensiver mit den anderen nationalen Mobilfunk-Betreibern im Wettbewerb zu konkurrieren.

Der Erwerb von MetroPCS wurde zum 1. Mai 2013 vollzogen, nachdem die erforderlichen Genehmigungen des US-amerikanischen Justizministeriums (DOJ), der US-Telekommunikations-Aufsichtsbehörde Federal Communications Commission (FCC), des Regierungsausschusses zur Überwachung ausländischer Investitionen in den USA (CFIUS) sowie die Zustimmung der MetroPCS-Aktionäre in der Hauptversammlung am 24. April 2013 vorlagen. Am 10. April 2013 hatte die Deutsche Telekom den Altaktionären der MetroPCS ein verbessertes Angebot für ihre Zustimmung zu der Transaktion auf der Hauptversammlung der MetroPCS vorgelegt. Kernelemente waren gegenüber dem ursprünglichen Angebot um insgesamt 3,8 Mrd. US-\$ reduzierte Gesellschafterdarlehen der Deutschen Telekom an die T-Mobile USA, eine Senkung der Zinssätze für die verbleibenden Gesellschafterdarlehen um 0,5 Prozentpunkte sowie die Verlängerung der Haltefrist für Aktien der kombinierten Gesellschaft auf 18 Monate nach Vollzug der Transaktion. Im Rahmen dieser Transaktion hat die Deutsche Telekom AG die T-Mobile USA in die börsennotierte MetroPCS eingebracht und erhielt im Gegenzug nach einer Kapitalerhöhung 74,29% der Anteile an dem kombinierten Unternehmen. Seit dem 1. Mai 2013 wird die kombinierte Gesellschaft, die als T-Mobile US, Inc. firmiert, als vollkonsolidiertes Tochterunternehmen in den Konzernabschluss der Deutschen Telekom einbezogen. Die Aktien werden an der New Yorker Börse (NYSE) gehandelt.

Wirtschaftlich wurden 25,71% der Anteile an der alten T-Mobile USA gegen 74,29% der Anteile an der MetroPCS getauscht. Der Wert der abgehenden Anteile an der alten T-Mobile USA entspricht dem Wert der von der Deutschen Telekom erworbenen Aktien für 74,29% der Anteile an der MetroPCS. Eine Aktie wurde am Tag des Vollzugs der Transaktion zum Handelsschluss mit einem Preis von 11,84 US-\$ gehandelt. Nach Handelsschluss wurde von der MetroPCS ein umgekehrter Aktiensplitt durchgeführt, sodass sich der Wert pro Aktie auf 23,68 US-\$ verdoppelte. Der Betrag, der in Höhe von insgesamt 1,5 Mrd. US-\$ an die Altaktionäre von MetroPCS gezahlt wurde, ist in Höhe von 74,29% abzuziehen, um die übertragene Gegenleistung zu ermitteln. Am 1. Mai 2013 ergab sich unter Zugrundelegung dieser Zahlung ein Aktienkurs vor Handelsbeginn in Höhe von 15,58 US-\$ pro Aktie. Im Ergebnis besitzt die Deutsche Telekom am 1. Mai 2013 74,29% an dem kombinierten Unternehmen, wobei die restlichen 25,71% der Anteile auf die Altaktionäre von MetroPCS entfallen.

Die zum Erwerbszeitpunkt übertragene Gegenleistung für den Erwerb an MetroPCS stellt sich wie folgt dar:

| | Beizulegende Zeitwerte der übertragenen Gegenleistung zum Erwerbszeitpunkt Mio. € |
|--|---|
| Wert der erhaltenen Anteile der MetroPCS (74,29%)/Wert der abgegebenen Anteile der alten T-Mobile USA (25,71%) | 2 492 |
| Anteilige Zahlung an die Altaktionäre der MetroPCS für 74,29% | (852) |
| | 1 640 |

Die zum Erwerbszeitpunkt angesetzten beizulegenden Zeitwerte der übernommenen Vermögenswerte und Schulden der MetroPCS sind in der folgenden Tabelle dargestellt. Da die Kaufpreisallokation vorläufig ist, können sich die Werte v. a. bei den finanziellen Vermögenswerten und Schulden noch ändern. Im Vergleich zum 30. Juni 2013 wurden innerhalb der langfristigen finanziellen Vermögenswerte und Schulden Bewertungsgrundlagen für Derivate angepasst. Es erfolgten Buchwerterhöhungen bei beiden Bilanzposten in Höhe von jeweils 90 Mio. €. Die Kaufpreisallokation ist gemäß IFRS 3 spätestens ein Jahr nach dem Vollzug der Transaktion abzuschließen.

| | Beizulegende Zeitwerte zum Erwerbszeitpunkt Mio. € |
|---|--|
| AKTIVA | |
| KURZFRISTIGE VERMÖGENSWERTE | 1 980 |
| Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente | 1 639 |
| Forderungen aus Lieferungen und Leistungen und sonstige Forderungen | 65 |
| Sonstige finanzielle Vermögenswerte | 10 |
| Vorräte | 131 |
| Übrige Vermögenswerte | 135 |
| LANGFRISTIGE VERMÖGENSWERTE | 6 304 |
| Immaterielle Vermögenswerte | 5 052 |
| davon: FCC-Lizenzen | 2 920 |
| davon: Goodwill | 955 |
| davon: Kundenstamm | 845 |
| davon: Markenname | 178 |
| davon: Übrige | 154 |
| Sachanlagen | 1 033 |
| Sonstige finanzielle Vermögenswerte | 216 |
| Aktive latente Steuern | 3 |
| VERMÖGENSWERTE | 8 284 |
| PASSIVA | |
| KURZFRISTIGE SCHULDEN | 521 |
| Finanzielle Verbindlichkeiten | 43 |
| Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen und sonstige Verbindlichkeiten | 205 |
| Ertragsteuerverbindlichkeiten | 1 |
| Sonstige Rückstellungen | 68 |
| Übrige Schulden | 204 |
| LANGFRISTIGE SCHULDEN | 5 823 |
| Finanzielle Verbindlichkeiten | 5 037 |
| Sonstige Rückstellungen | 161 |
| Passive latente Steuern | 518 |
| Übrige Schulden | 107 |
| SCHULDEN | 6 344 |

Bei den erworbenen kurzfristigen Forderungen der MetroPCS wird nicht davon ausgegangen, dass es in Zukunft in nennenswertem Umfang zu Zahlungsausfällen kommen wird. Die Schätzungen basieren auf Erfahrungswerten aus der Vergangenheit. Die erworbenen kurzfristigen Forderungen entsprechen damit im Wesentlichen den Bruttobeträgen der vertraglichen Forderungen.

Der erworbene Goodwill in Höhe von 1,0 Mrd. €, der in der Konzern-Bilanz der Deutschen Telekom anzusetzen ist, berechnet sich wie folgt:

| | Beizulegende Zeitwerte zum Erwerbszeitpunkt Mio. € |
|---|--|
| Übertragene Gegenleistung | 1 640 |
| Erworbene Vermögenswerte für 100 % der Anteile | (7 329) |
| Erworbene Vermögenswerte für 25,71 % der Anteile (Anteile anderer Gesellschafter) | 1 884 |
| Übernommene Schulden für 100 % der Anteile | 6 344 |
| Übernommene Schulden für 25,71 % der Anteile (Anteile anderer Gesellschafter) | (1 631) |
| Aktienoptionsprogramm MetroPCS | 47 |
| GOODWILL | 955 |

Die Deutsche Telekom setzt gemäß dem nach IFRS 3.19 bestehenden Wahlrecht in der Konzern-Bilanz nur den auf die Anteilseigner der Deutschen Telekom AG entfallenden Goodwill in Höhe von 74,29 % an. Der dem Goodwill hinzuzurechnende Effekt aus den Aktienoptionsprogrammen steht im Zusammenhang mit Altprogrammen der MetroPCS. Zum Zeitpunkt des Vollzugs der Transaktion wurden die Aktienoptionen den Planberechtigten vollständig zugeteilt und können ausgeübt werden. Wirtschaftlich handelt es sich um eine – bei Ausübung den Konzernanteil am Eigenkapital mindernde – Verpflichtung seitens der Deutschen Telekom. Da diese Verpflichtung jedoch nicht als Teil der übertragenen Gegenleistung oder in den übernommenen Schulden der MetroPCS zu berücksichtigen war, wurde der Betrag goodwill erhöhend berücksichtigt. Die Aktienoptionen wurden mit einem marktbasieren Wert angesetzt und zum Zeitpunkt der Erstkonsolidierung im Eigenkapital in den Anteilen anderer Gesellschafter ausgewiesen.

Der Goodwill wird durch Synergien bestimmt, die aus der Zusammenlegung der beiden Gesellschaften entstehen, insbesondere durch Kosteneinsparungen bei der Netzzusammenlegung, durch den Zuwachs an Spektrum für den LTE-Ausbau und durch die erweiterte Kundenbasis.

Die Entwicklung des Goodwills zwischen dem Vollzug der Transaktion und dem 30. September 2013 stellt sich wie folgt dar:

| | Entwicklung des Goodwills Mio. € |
|---------------------------------------|-------------------------------------|
| Goodwill am 1. Mai 2013 | 955 |
| Wechselkurseffekte | (30) |
| GOODWILL AM 30. SEPTEMBER 2013 | 925 |

Der aufgrund des Unternehmenszusammenschlusses neu entstandene Goodwill wird nach US-Steuerrecht nicht angesetzt und ist somit steuerlich nicht abzugsfähig. Latente Steuern auf den Goodwill sind im Rahmen der Kaufpreisallokation nicht entstanden und werden auch in Zukunft nicht entstehen.

Durch den Unternehmenszusammenschluss sind bei der T-Mobile US aktive latente Steuern auf Verlustvorträge in Höhe von 13 Mio. € weggefallen. Eine Auswirkung auf die Gewinn- und Verlustrechnung hat sich nicht ergeben, da diese aktiven latenten Steuern bereits wertberichtig waren.

Der Konzernumsatz der Deutschen Telekom in der Berichtsperiode erhöhte sich aufgrund des Erwerbs der MetroPCS um 1 562 Mio. € (siehe auch Tabelle zu den Konsolidierungskreisänderungen). Hätte sich der Unternehmenszusammenschluss bereits am 1. Januar 2013 ereignet, wäre der Umsatz des Konzerns zusätzlich um 1 329 Mio. € höher ausgefallen. Im Ergebnis der laufenden Berichtsperiode der Deutschen Telekom ist ein Gewinn der MetroPCS in Höhe von 12 Mio. € enthalten. Hätte sich der Unternehmenszusammenschluss bereits am 1. Januar 2013 ereignet, wäre der Überschuss des Deutschen Telekom Konzerns zusätzlich um 75 Mio. € höher ausgefallen.

Bis zum 30. September 2013 entstanden transaktionsbezogene Kosten in Höhe von insgesamt 35 Mio. €. Diese wurden in den allgemeinen Verwaltungskosten erfasst.

Für die Mitarbeiter des kombinierten Unternehmens wurde im Juni 2013 ein neues aktienbasiertes Vergütungsprogramm (Restricted Stock Units) beschlossen. Planberechtigte Mitarbeiter erhalten Aktien der T-Mobile US nach Ende des 2 bis 4-jährigen Erdienungszeitraums. Zusätzlich gewährt die T-Mobile US Mitarbeitern der oberen Management-Ebene Aktien in Abhängigkeit von erreichten Ergebniszielen. Diese werden nach Ende des Erdienungszeitraums zugewährt. Bis zum 30. September 2013 betrug der Effekt auf die Kapitalrücklage im Eigenkapital aus diesem Programm bei der Deutschen Telekom 0,1 Mrd. €.

Das kombinierte Unternehmen hat Aktienoptionspläne der MetroPCS übernommen. Die hieraus resultierenden Optionen können von den Berechtigten jederzeit ausgeübt werden. Der Erdienungszeitraum endete mit dem Erwerb der MetroPCS zum 1. Mai 2013, und es ist kein weiterer Aufwand zu erfassen. Durch die bis zum 30. September 2013 ausgeübten Optionen verwässerte sich der von der Deutschen Telekom AG gehaltene Anteil an der MetroPCS auf 73,51 %.

Erwerb von DIGI Slovakia.

Slovak Telekom hat am 14. Mai 2013 eine Vereinbarung über den Kauf von 100 % der Anteile an der DIGI SLOVAKIA, s.r.o. abgeschlossen. Der Kaufpreis beträgt 53 Mio. €. DIGI Slovakia bietet in der Slowakei digitales Fernsehen über Satellit und Kabel sowie Internet-Zugänge an. Slovak Telekom erweitert mit der Akquisition im Bereich digitales Fernsehen das Produkt-Portfolio. Die Transaktion wurde am 31. Juli 2013 von der slowakischen Wettbewerbsbehörde genehmigt. Seit dem 1. September 2013 ist die DIGI Slovakia im Konzernabschluss der Deutschen Telekom voll zu konsolidieren. Die Kaufpreisallokation ist derzeit noch nicht abgeschlossen.

Veräußerungen.

Die zum operativen Segment Europa gehörende OTE veräußerte zum 31. März 2013 die Beteiligung an Hellas Sat S.A. zu einem Verkaufspreis von 0,2 Mrd. €, wobei ein Entkonsolidierungsgewinn von 0,1 Mrd. € entstand. Ebenfalls zum 31. März 2013 veräußerte die zum operativen Segment Deutschland gehörende Telekom Deutschland GmbH die Beteiligung an der SAF Forderungsmanagement GmbH. Der Verkaufspreis und der Entkonsolidierungserfolg waren nicht wesentlich. Die zum operativen Segment Systemgeschäft gehörende T-Systems International GmbH verkaufte zum 30. April 2013 die T-Systems Italia. S.p.A. In diesem Zusammenhang entstand ein Verlust aus dem Verkauf in Höhe von 0,1 Mrd. €, der Verkaufspreis war nicht wesentlich. Am 31. Juli 2013 wurde der Verkauf der Cosmo Bulgaria Mobile (Globul) und Germanos Telecom Bulgaria (Germanos) von der zum operativen Segment Europa gehörenden OTE an den norwegischen Telekommunikationsanbieter Telenor vollzogen, der 100 % der Anteile erworben hat. Der angepasste Verkaufspreis betrug 0,6 Mrd. €. Der Ertrag aus der Entkonsolidierung betrug 0,1 Mrd. € (vor Steuern).

Darstellung der quantitativen Auswirkungen auf den Konsolidierungskreis.

In der folgenden Tabelle werden die Auswirkungen der Veränderungen des Konsolidierungskreises auf die Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung und die Segmentberichterstattung für die ersten drei Quartale 2013 dargestellt.

| | Deutsch-land | USA | Europa | System-geschäft | Group Headquarters & Group Services | Überleitung | Gesamt |
|---|--------------|--------------|-------------|-----------------|-------------------------------------|-------------|--------------|
| | Mio. € | Mio. € | Mio. € | Mio. € | Mio. € | Mio. € | Mio. € |
| Umsatzerlöse | (16) | 1 562 | (61) | (44) | 0 | 1 | 1 442 |
| Umsatzkosten | 7 | (1 059) | 38 | 48 | 0 | (1) | (967) |
| BRUTTOERGBNIS VOM UMSATZ | (9) | 503 | (23) | 4 | 0 | 0 | 475 |
| Vertriebskosten | 1 | (278) | 16 | 2 | 0 | 0 | (259) |
| Allgemeine Verwaltungskosten | 1 | (46) | 2 | 2 | 0 | 0 | (41) |
| Sonstige betriebliche Erträge | 0 | 3 | 0 | 0 | 0 | 0 | 3 |
| Sonstige betriebliche Aufwendungen | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| BETRIEBSERGEBNIS | (7) | 182 | (5) | 8 | 0 | 0 | 178 |
| Zinsergebnis | 0 | (96) | (1) | 0 | 0 | 0 | (97) |
| Ergebnis aus at equity bilanzierten Unternehmen | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Sonstiges Finanzergebnis | 0 | (74) | 0 | 0 | 0 | (1) | (75) |
| FINANZERGEBNIS | 0 | (170) | (1) | 0 | 0 | (1) | (172) |
| ERGEBNIS VOR ERTRAGSTEUERN | (7) | 12 | (6) | 8 | 0 | (1) | 6 |
| Ertragsteuern | 0 | 0 | 1 | 0 | 0 | 0 | 1 |
| ÜBERSCHUSS/(FEHLBETRAG) | (7) | 12 | (5) | 8 | 0 | (1) | 7 |

AUSGEWÄHLTE ERLÄUTERUNGEN ZUR KONZERN-BILANZ.

Immaterielle Vermögenswerte und Sachanlagen.

Die **immateriellen Vermögenswerte** stiegen um 5,1 Mrd. € auf 46,8 Mrd. €. Aus dem erstmaligen Einbezug der MetroPCS resultierten buchwerterhöhende Konsolidierungskreiseffekte in Höhe von 4,1 Mrd. €. Enthalten waren hier u. a. FCC-Lizenzen in Höhe von 2,9 Mrd. € und aktivierte Kundenstämme in Höhe von 0,8 Mrd. € (siehe auch Angaben zum Erwerb von MetroPCS, Seite 43 ff.). Investitionen in Höhe von 3,6 Mrd. € hatten ebenfalls einen erhöhenden Effekt auf den Buchwert der immateriellen Vermögenswerte. In diesen Zugängen ist ein Goodwill aus dem Erwerb der MetroPCS in Höhe von 1,0 Mrd. € sowie Spektrum in Höhe von 1,4 Mrd. € v. a. in den Niederlanden, Rumänien und Polen enthalten. Planmäßige Abschreibungen in Höhe von 2,5 Mrd. € standen dem entgegen. Ebenfalls mindernd wirkten sich Währungskurseffekte in Höhe von 0,6 Mrd. € – im Wesentlichen aus der Umrechnung von US-Dollar in Euro – auf den Buchwert der immateriellen Vermögenswerte aus.

T-Mobile US hat im Juni 2013 eine Verpflichtung zum Kauf von Spektrum im Wert von 0,2 Mrd. € abgeschlossen. Die Transaktion wurde Anfang Oktober 2013 abgeschlossen.

Der Zugang bei den **Sachanlagen** um 0,2 Mrd. € auf 37,7 Mrd. € ist begründet durch Investitionen in Höhe von 5,8 Mrd. €. Enthalten sind u. a. Investitionen für den LTE-Netzausbau im operativen Segment USA sowie für Glasfaser- und LTE-Infrastruktur im operativen Segment Deutschland. Zudem bestanden Konsolidierungskreiseffekte in Höhe von 1,0 Mrd. € aufgrund der Vollkonsolidierung der MetroPCS (siehe auch Angaben zum Erwerb von MetroPCS, Seite 43 ff.). Hierin enthalten waren u. a. 0,7 Mrd. € technische Anlagen und Maschinen sowie 0,3 Mrd. € Grundstücke und Bauten. Folgende Beträge wirkten sich vermindern auf den Buchwert der Sachanlagen aus: Planmäßige Abschreibungen bestanden in Höhe von 4,9 Mrd. € und Währungskurseffekte – im Wesentlichen aus der Umrechnung von US-Dollar in Euro – wirkten in Höhe von 0,3 Mrd. €. Weitere 0,3 Mrd. € sind im Zusammenhang mit dem zum 31. Juli 2013 vollzogenen Verkauf von Globul und Germanos abgegangen und 0,2 Mrd. € wurden zusätzlich als Abgänge ausgebucht.

Beteiligungen an at equity bilanzierten Unternehmen.

Die Anteile an at equity bilanzierten Unternehmen verringerten sich in den ersten drei Quartalen 2013 um 0,5 Mrd. € auf 6,2 Mrd. €. Dieser Rückgang stand im Wesentlichen in Zusammenhang mit dem Joint Venture Everything Everywhere. Wechselkurseffekte und erhaltene Dividendenzahlungen verringerten den Beteiligungsbuchwert um jeweils 0,2 Mrd. €. Ein Verlust von 0,1 Mrd. € trug ebenfalls zur Verringerung des Buchwerts bei.

Finanzielle Verbindlichkeiten.

Die finanziellen Verbindlichkeiten erhöhten sich im Vergleich zum Jahresende 2012 um 4,7 Mrd. € auf insgesamt 49,3 Mrd. €. Aus dem erstmaligen Einbezug der MetroPCS resultierten Konsolidierungskreiseffekte von 5,1 Mrd. €.

In der nachfolgenden Tabelle sind die Zusammensetzung und die Fälligkeitsstruktur der finanziellen Verbindlichkeiten zum 30. September 2013 dargestellt:

| | 30.09.2013 | Restlaufzeit bis 1 Jahr | Restlaufzeit > 1 bis 5 Jahre | Restlaufzeit > 5 Jahre |
|---|---------------|----------------------------|---------------------------------|---------------------------|
| | Mio. € | Mio. € | Mio. € | Mio. € |
| Anleihen und sonstige verbrieftete Verbindlichkeiten | 39 225 | 7 213 | 13 365 | 18 647 |
| Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten | 3 974 | 1 512 | 2 263 | 199 |
| Verbindlichkeiten aus Finanzierungs-Leasing | 1 479 | 162 | 560 | 757 |
| Verbindlichkeiten gegenüber Nicht-Kreditinstituten aus Schuldscheindarlehen | 1 090 | 113 | 519 | 458 |
| Sonstige verzinsliche Verbindlichkeiten | 696 | 426 | 173 | 97 |
| Sonstige unverzinsliche Verbindlichkeiten | 1 714 | 1 609 | 104 | 1 |
| Derivative finanzielle Verbindlichkeiten | 1 145 | 134 | 512 | 499 |
| FINANZIELLE VERBINDLICHKEITEN | 49 323 | 11 169 | 17 496 | 20 658 |

Pensionsrückstellungen.

Die Deutsche Telekom hat im Rahmen einer Planänderung die Verzinsung der Kapitalkonten innerhalb der betrieblichen Altersversorgung im Inland von 5 % p.a. auf 3,75 % p.a. reduziert. Die Änderung steht nicht im Zusammenhang mit der Anwendung des geänderten IAS 19. Die Änderung dient dazu, eine konzern einheitliche und zugleich kapitalmarktnahe Verzinsung der Beiträge zum Kapitalkonto mithilfe eines Richtzinses zu erreichen. Aufgrund der deutlich gesunkenen Zinsen am Markt war eine kapitalmarktnahe Verzinsung nicht mehr gegeben. Die Änderung des Zinssatzes wird prospektiv angewendet und führt in der Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung im Jahr 2013 zu einem positiven Einmaleffekt von 0,1 Mrd. € (vor Steuern).

Eigenkapital.

Bei der für das Geschäftsjahr 2012 beschlossenen Dividende in Höhe von 0,70 € pro Aktie konnten die Aktionäre zwischen der Barauszahlung und einer gleichwertigen Vergütung in Aktien der Deutschen Telekom AG wählen. Im Juni 2013 wurden Dividendenansprüche der Aktionäre der Deutschen Telekom AG in Höhe von 1,1 Mrd. € durch Aktien aus genehmigtem Kapital und damit nicht zahlungswirksam substituiert. Für die Aktienvergütung hat die Deutsche Telekom im Juni 2013 eine Kapitalerhöhung des gezeichneten Kapitals in Höhe von 0,3 Mrd. € gegen Einlage von Dividendenansprüchen durchgeführt. Die Kapitalrücklagen haben sich in diesem Zusammenhang um 0,8 Mrd. € erhöht. Die Anzahl der Aktien erhöhte sich um 129,9 Mio. Stück.

AUSGEWÄHLTE ERLÄUTERUNGEN ZUR KONZERN-GEWINN- UND VERLUSTRECHNUNG.

Sonstige betriebliche Erträge.

| | Q1 – Q3 2013 | Q1 – Q3 2012 |
|--|-----------------|-----------------|
| | Mio. € | Mio. € |
| Erträge aus Kostenerstattungen | 327 | 309 |
| Erträge aus der Zuschreibung langfristiger Vermögenswerte gemäß IFRS 5 | 19 | 12 |
| Erträge aus dem Abgang von langfristigen Vermögenswerten | 73 | 181 |
| Erträge aus Versicherungsentschädigungen | 64 | 38 |
| Erträge aus Entkonsolidierungen | 183 | 6 |
| Übrige sonstige betriebliche Erträge | 363 | 537 |
| | 1 029 | 1 083 |

Die Erträge aus Entkonsolidierungen sind im Vergleich zur Vorjahresperiode um 0,2 Mrd. € gestiegen. Diese ergeben sich aus den Veräußerungen der Beteiligungen an der Hellas Sat in Höhe von 0,1 Mrd. € sowie an der Cosmo Bulgaria Mobile und Germanos Telecom Bulgaria in Höhe von ebenfalls insgesamt 0,1 Mrd. €. Die übrigen sonstigen betrieblichen Erträge sind im Vergleich zur Vorjahresvergleichsperiode um 0,1 Mrd. € gesunken. Ursächlich waren im Vorjahresvergleichszeitraum enthaltene Erlöse in Höhe von 0,1 Mrd. €, die aus einem abgeschlossenen Rechtsverfahren mit der Kreditanstalt für Wiederaufbau resultieren. Ansonsten enthalten die übrigen sonstigen betrieblichen Erträge eine Vielzahl von kleineren Einzelsachverhalten.

Sonstige betriebliche Aufwendungen.

| | Q1 - Q3 2013 Mio. € | Q1 - Q3 2012 Mio. € |
|---|---------------------------|---------------------------|
| Verluste aus dem Abgang von langfristigen Vermögenswerten | (119) | (102) |
| Wertminderungen | (67) | (10 614) |
| Verluste aus Entkonsolidierungen | (52) | - |
| Übrige sonstige betriebliche Aufwendungen | (455) | (447) |
| | (693) | (11 163) |

Der Rückgang bei den Wertminderungen um 10,5 Mrd. € steht im Zusammenhang mit der im dritten Quartal 2012 vorgenommenen Wertminderung auf Goodwill und Vermögenswerte der T-Mobile USA. Die übrigen sonstigen betrieblichen Aufwendungen enthalten unverändert zum Vorjahr angefallene Aufwendungen im Zusammenhang mit bestehenden Finanz-Factoring-Verträgen von 0,1 Mrd. € sowie eine Vielzahl von betragsmäßig geringen Einzelsachverhalten.

Finanzergebnis.

Die Verschlechterung des Finanzergebnisses um 0,3 Mrd. € gegenüber der Vorjahresvergleichsperiode ist im Wesentlichen auf den Verkauf der Telekom Srbija zurückzuführen. In diesem Zusammenhang war in der Vorjahresvergleichsperiode im sonstigen Finanzergebnis ein Erlös in Höhe von 0,2 Mrd. € enthalten. Unser Zinsergebnis blieb im Vorjahresvergleich stabil bei minus 1,6 Mrd. €.

Ertragsteuern.

In den ersten drei Quartalen 2013 entstand ein Steueraufwand in Höhe von 0,9 Mrd. €. Dieser Steueraufwand spiegelt im Wesentlichen den Anteil der Länder am Vorsteuerergebnis wider, der jeweils dem entsprechenden Landessteuersatz unterliegt. Darüber hinaus wurde in Griechenland der Steuersatz erhöht. Das führte in den ersten drei Quartalen 2013 zu einem zusätzlichen nicht zahlungswirksamen Aufwand aus latenten Steuern von 0,1 Mrd. €. Gegenläufig wirkte ein Steuerertrag von ebenfalls 0,1 Mrd. € aus geringeren Steuern für Vorjahre. Im Vorjahresvergleichszeitraum entstand insgesamt ein Steuerertrag. Dies war im Wesentlichen auf Erträge aus der Auflösung passiver latenter Steuern von 3,2 Mrd. € zurückzuführen, die aufgrund von Wertminderungen von Vermögenswerten der T-Mobile USA infolge des Zusammenschlusses mit der MetroPCS entstanden waren.

SONSTIGE ANGABEN.**Abschreibungen.**

Die Abschreibungen auf immaterielle Vermögenswerte und Sachanlagen verringerten sich um 11,5 Mrd. € im Vergleich zum Vorjahr auf insgesamt 7,5 Mrd. €. Diese Entwicklung resultierte im Wesentlichen aus einer im Vorjahr vorgenommenen Wertminderung auf Goodwill und Vermögenswerte der T-Mobile USA in Höhe von 10,6 Mrd. €. Zudem war in den ersten drei Quartalen 2013 der Buchwert bei den Sachanlagen und bei den immateriellen Vermögenswerten durch die Wertminderung reduziert, insoweit entstanden geringere planmäßige Abschreibungen. Im operativen Segment Deutschland führte das Auslaufen der Nutzungsdauern von Teilen der Linientechnik zu geringeren planmäßigen Abschreibungen.

Erläuterungen zur Konzern-Kapitalflussrechnung.

Cashflow aus Geschäftstätigkeit. In den ersten drei Quartalen 2013 verminderte sich der Cashflow aus Geschäftstätigkeit um 0,5 Mrd. € auf 9,6 Mrd. €. Negativ wirkten sich im Vorjahresvergleich um 0,3 Mrd. € geringere vom Joint Venture Everything Everywhere erhaltene Dividenden, um 0,2 Mrd. € höhere Abfindungszahlungen sowie Ausgleichsleistungen für Mitarbeiter der MetroPCS aufgrund des Zusammenschlusses mit der T-Mobile USA in Höhe von 0,1 Mrd. € aus. Ebenfalls belastet war der Cashflow des Berichtszeitraums durch höhere Marktinvestitionen im operativen Segment USA. Positiv wirkten sich im Vergleich zum Vorjahreszeitraum um 0,1 Mrd. € niedrigere Nettoszinszahlungen sowie um 0,1 Mrd. € höhere Einzahlungen aus der Auflösung von Zinsswaps aus. Darüber hinaus waren im Vorjahresvergleichszeitraum 0,3 Mrd. € höhere Auszahlungen im Zusammenhang mit der AT&T-Transaktion im Cashflow aus Geschäftstätigkeit enthalten.

Cashflow aus Investitionstätigkeit.

| | Q1 - Q3 2013 Mio. € | Q1 - Q3 2012 Mio. € |
|--|---------------------------|---------------------------|
| Cash Capex | | |
| Operatives Segment Deutschland | (2 130) | (2 399) |
| Operatives Segment USA | (2 423) | (1 861) |
| Operatives Segment Europa | (2 396) | (1 130) |
| Operatives Segment Systemgeschäft | (702) | (794) |
| Group Headquarters & Group Services | (268) | (266) |
| Überleitung | 319 | 457 |
| Veränderung der Zahlungsmittel aufgrund der erstmaligen Einbeziehung von MetroPCS | 1 641 | - |
| Einzahlungen aus dem Verlust der Beherrschung über Tochterunternehmen und sonstigen Beteiligungen ^a | 662 | 47 |
| Einzahlungen aus dem Abgang von Sachanlagen | 171 | 157 |
| Zahlungsflüsse für hinterlegte Sicherheitsleistungen und Sicherungsgeschäfte (netto) | (340) | (24) |
| Erwerb Staatsanleihen (netto) | (159) | 282 |
| Verkauf Telekom Srbija | - | 380 |
| Rückzahlung der vom Joint Venture Everything Everywhere begebenen Anleihe | - | 218 |
| Sonstiges | (66) | (210) |
| | (5 691) | (5 143) |

^a Enthält eine Einzahlung in Höhe von 0,6 Mrd. € aus dem Verkauf von Globul und Germanos und eine Einzahlung in Höhe von 0,2 Mrd. € aus dem Verkauf der Hellas Sat.

Der Cash Capex stieg v. a. aufgrund erhöhter Investitionen für die Verbesserung der Netzqualität und -abdeckung sowie für die weitere Modernisierung der „Netze der Zukunft“ um 1,6 Mrd. € auf 7,6 Mrd. € an.

Cashflow aus Finanzierungstätigkeit.

| | Q1 - Q3 2013 Mio. € | Q1 - Q3 2012 Mio. € |
|--|---------------------------|---------------------------|
| Begebung Bonds | 3 238 | 1 502 |
| Commercial Paper (netto) | 1 956 | 293 |
| Begebung Medium Term Notes | 218 | 342 |
| Aktioptionen T-Mobile US | 89 | - |
| Rückzahlung Bonds | (2 948) | (1 978) |
| Dividendenausschüttungen (inkl. Minderheiten) ^a | (2 232) | (3 399) |
| Zahlungsflüsse für hinterlegte Sicherheitsleistungen und Sicherungsgeschäfte (netto) | (547) | 15 |
| Rückzahlung Finanzverbindlichkeiten gegenüber Sireo | (534) | - |
| Rückzahlung Geldanlagen des Joint Ventures Everything Everywhere (netto) | (375) | (78) |
| Rückzahlung Medium Term Notes | (317) | (1 617) |
| Rückzahlung Schuldscheindarlehen | (309) | - |
| Kredite OTE (netto) | (260) | (757) |
| Tilgung von Leasing-Verbindlichkeiten | (116) | (125) |
| Rückzahlung EIB-Kredite | (32) | (532) |
| Ziehung von EIB-Krediten | - | 300 |
| Sonstiges | (41) | (213) |
| | (2 210) | (6 247) |

^a Im Juni 2013 wurden Dividendenansprüche der Aktionäre der Deutschen Telekom AG in Höhe von 1,1 Mrd. € nicht zahlungswirksam bedient, sondern durch Aktien aus genehmigtem Kapital substituiert (siehe Angaben zum „Eigenkapital“, Seite 47). Die zahlungswirksame Erfüllung der Dividendenansprüche der Aktionäre der Deutschen Telekom AG betrug 1,9 Mrd. €.

Segmentberichterstattung.

Die folgende Tabelle gibt einen Gesamtüberblick über die operativen Segmente und von Group Headquarters & Group Services der Deutschen Telekom für die ersten drei Quartale 2013 und 2012.

Zum 1. Januar 2013 wurde die Konzernzentrale neu ausgerichtet. Sie enthält die zentralen Steuerungs- und Service-Funktionen sowie die neu formierten Group Services. In diesem Zusammenhang wurde die Konzernzentrale & Shared Services in Group Headquarters & Group Services umbenannt. Aufgaben der neuen Konzernzentrale sind die konzernweite Ausrichtung und Steuerung des Konzerns, die Regelungsgebung, das Initiieren konzernweiter strategischer Projekte und die entsprechende Umsetzungs- und Erfolgsmessung. Die neu formierten Group Services erbringen ihre Leistungen als Dienstleister für den gesamten Konzern.

Seit dem 1. Januar 2013 werden die Aufgaben und Funktionen des Bereichs Group Technology inkl. der Global Network Factory, der bisher Bestandteil der

Group Headquarters & Group Services war, im operativen Segment Europa ausgewiesen. Das Aufgabengebiet des Bereichs Group Technology umfasst die effiziente und kundengerechte Bereitstellung von Technologien, Plattformen und Services für Mobilfunk und Festnetz. Die Global Network Factory gestaltet und betreibt ein weltweites Netzwerk, um den Kunden Sprach- und Datenkommunikation anbieten zu können. Die Änderung des Ausweises wurde aus Gründen einer besseren Steuerbarkeit der Bereiche durchgeführt. Die Vorjahresvergleichswerte wurden entsprechend rückwirkend angepasst.

Eine Überleitungsrechnung zu den Ausweisänderungen für wesentliche Kennzahlen ist im Kapitel „Weitere Informationen“ in diesem Konzern-Zwischenbericht auf Seite 60 dargestellt.

Ausführliche Erläuterungen zur Geschäftsentwicklung der operativen Segmente und des Group Headquarters & Group Services sind dem Kapitel „Geschäftsentwicklung der operativen Segmente“ im Konzern-Zwischenlagebericht auf Seite 16 ff. zu entnehmen.

Segmentinformationen in den ersten drei Quartalen.

| Q1 – Q3 2013 | Außen- | Inter- | Gesamt- | Betriebs- | Planmäßige | Wertmin- | Segment- | Segment- | Beteiligungen |
|-------------------------------------|---------------|--------------|---------------|----------------|----------------|-----------------|-------------------------|-----------------------|--------------------------|
| Q1 – Q3 2012 | umsatz | segment- | umsatz | ergebnis | Abschrei- | derungen | vermögen ^{a,b} | schulden ^a | an at equity |
| | Mio. € | Mio. € | Mio. € | Mio. € | Mio. € | Mio. € | Mio. € | Mio. € | bilanzierten |
| | | | | | | | | | Unternehmen ^a |
| | | | | | | | | | Mio. € |
| Deutschland | 15 774 | 1 027 | 16 801 | 3 614 | (2 932) | (1) | 32 747 | 24 734 | 17 |
| | 15 998 | 1 007 | 17 005 | 3 422 | (3 283) | (3) | 31 224 | 22 972 | 16 |
| USA | 13 470 | 4 | 13 474 | 1 225 | (1 533) | 1 | 36 363 | 25 552 | 204 |
| | 11 573 | 5 | 11 578 | (9 368) | (1 840) | (10 602) | 27 436 | 21 254 | 215 |
| Europa | 9 699 | 484 | 10 183 | 1 477 | (2 022) | (3) | 36 128 | 12 434 | 5 945 |
| | 10 295 | 517 | 10 812 | 1 517 | (2 162) | (8) | 36 579 | 12 079 | 6 410 |
| Systemgeschäft | 4 742 | 2 136 | 6 878 | (194) | (482) | (13) | 9 104 | 5 890 | 11 |
| | 4 838 | 2 349 | 7 187 | (188) | (463) | (1) | 9 045 | 5 872 | 23 |
| Group Headquarters & Group Services | 782 | 1 305 | 2 087 | (1 004) | (464) | (49) | 96 831 | 55 348 | 71 |
| | 758 | 1 302 | 2 060 | (1 044) | (489) | (79) | 95 182 | 53 524 | 62 |
| SUMME | 44 467 | 4 956 | 49 423 | 5 118 | (7 433) | (65) | 211 173 | 123 958 | 6 248 |
| | 43 462 | 5 180 | 48 642 | (5 661) | (8 237) | (10 693) | 199 466 | 115 701 | 6 726 |
| Überleitung | - | (4 956) | (4 956) | (5) | 34 | (2) | (95 872) | (40 672) | (1) |
| | - | (5 180) | (5 180) | (9) | (4) | 1 | (91 524) | (38 290) | - |
| KONZERN | 44 467 | - | 44 467 | 5 113 | (7 399) | (67) | 115 301 | 83 286 | 6 247 |
| | 43 462 | - | 43 462 | (5 670) | (8 241) | (10 692) | 107 942 | 77 411 | 6 726 |

^a Werte sind stichtagsbezogen auf den 30. September 2013 und den 31. Dezember 2012.

^b In Group Headquarters & Group Services wurde ein Teil der den Deutschen Telekom AG Aktionären zustehenden Dividende nicht zahlungswirksam in Form von Aktien geleistet (siehe Abschnitt „Eigenkapital“, Seite 47).

Im zweiten Quartal 2013 hat die Deutsche Telekom die interne Finanzierungsstruktur mit der T-Mobile US aufgrund des abgeschlossenen Erwerbs der MetroPCS geändert. Bestehende Finanzverbindlichkeiten wurden abgelöst und neue Finanzverbindlichkeiten zu anderen Konditionen begeben (siehe auch Angaben zum Erwerb von MetroPCS, Seite 43 ff.).

Eventualverbindlichkeiten.

Im Folgenden werden Ergänzungen und neue Entwicklungen zu den im Konzernabschluss für das Geschäftsjahr 2012 dargestellten Eventualverbindlichkeiten ausgeführt.

Klagen wegen Entgelten für Mitbenutzung von Kabelkanalanlagen. Die Kabel Deutschland Vertrieb und Service GmbH (KDG) bezifferte ihre Klageforderung für vermeintlich überhöhte Entgelte aus dem Jahr 2012 und fordert nunmehr ca. 340 Mio. € zuzüglich Zinsen sowie ca. 10 Mio. € für erlangten Zinsnutzen von der Telekom Deutschland GmbH. Weiterhin verlangt die KDG eine Absenkung der Entgelte für die Zukunft. Am 12. Juni 2013 fand eine mündliche Verhandlung statt. Mit Urteil vom 28. August 2013 hat das Landgericht Frankfurt die Klage abgewiesen. Die KDG hat gegen die Entscheidung Berufung eingelegt. Die finanziellen Auswirkungen des Verfahrens können derzeit nicht ausreichend verlässlich geschätzt werden.

Patentstreitigkeiten Mobilfunk. Die Deutsche Telekom AG und die ICom GmbH & Co. KG haben eine Lizenzvereinbarung abgeschlossen. Der Lizenzvertrag erlaubt dem Deutsche Telekom Konzern die weltweite Nutzung aller heutigen und zukünftigen Patente aus dem ICom-Portfolio. Außerdem wurden damit auch alle noch anhängigen wechselseitigen Verletzungs- und Nichtigkeitsverfahren durch jeweilige Klagerücknahme beendet. Der Verfahrenskomplex ist damit beendet.

Umsatzsteuerschuldnerschaft bei Leistungen fremder Unternehmen. Mobilfunk-Kunden der Telekom Deutschland GmbH haben die Möglichkeit, neben den Telekommunikationsdienstleistungen der Telekom Deutschland GmbH auch Leistungen konzernfremder Unternehmen in Anspruch zu nehmen. Die Entgelte für diese Leistungen werden in einem separaten Abschnitt über die Mobilfunk-Rechnung der Telekom Deutschland GmbH ohne Umsatzsteuer ausgewiesen und im Auftrag der fremden Unternehmen eingezogen. Es erfolgt keine Abführung der Umsatzsteuer durch die Deutsche Telekom an die Finanzverwaltung. Die Finanzverwaltung vertritt mit Verweis auf das Telekommunikationsgesetz die Auffassung, dass die Deutsche Telekom Steuerschuldner dieser Umsatzsteuer sei und nicht die fremden Unternehmen als zivilrechtliche Leistungserbringer. Die Deutsche Telekom hält die gesetzlichen Regelungen für nicht europarechtskonform. Die im Unterliegensfall entstehende Steuerschuld betrüge bis zu 0,1 Mrd. €.

Verkauf des Geschäftsbereichs SI der T-Systems France. Bei dem Verkauf des Systems Integration-Geschäftsbereichs der T-Systems France Mitte des Jahres 2013 musste gegenüber dem zuständigen Betriebsrat eine Garantieerklärung mit einer Laufzeit von 15 Monaten abgegeben werden. Davon sind rund 500 Mitarbeiter betroffen, die an den Käufer übergehen. Die Garantie sieht vor, die Mitarbeiter im Falle der Insolvenz des Käufers mit insgesamt bis zu 63 Mio. € zu entschädigen.

Eventualforderungen.

Deutsches Hauptzollamt. Die gegenüber dem Deutschen Hauptzollamt geltend gemachten und bisher als Eventualforderung ausgewiesenen Stromsteueransprüche von 0,2 Mrd. € wurden nach Urteil des Finanzgerichts München vom 3. Mai 2013 zugunsten der Deutschen Telekom ertragswirksam vereinnahmt.

Künftige Verpflichtungen aus Operating Leasing-Geschäften und sonstige finanzielle Verpflichtungen.

Die folgende Tabelle gibt einen Überblick über die Verpflichtungen aus Operating Leasing-Verhältnissen und sonstigen finanziellen Verpflichtungen der Deutschen Telekom zum 30. September 2013:

| | 30.09.2013 Mio. € |
|---|----------------------|
| Künftige Verpflichtungen aus Operating Leasing-Geschäften | 18 194 |
| Bestellobligo für Sachanlagevermögen | 1 471 |
| Bestellobligo im Zusammenhang mit Investment Property | 1 |
| Bestellobligo für immaterielle Vermögenswerte | 840 |
| Abgeschlossene Einkaufsverpflichtungen für Vorräte | 6 619 |
| Sonstiges Bestellobligo und Abnahmeverpflichtungen | 6 441 |
| Öffentlich-rechtliche Verpflichtungen gegenüber der Unterstützungskasse | 4 970 |
| Andere sonstige Verpflichtungen | 1 578 |
| | 40 114 |

ANGABEN ZU FINANZINSTRUMENTEN.

Buchwerte, Wertansätze und beizulegende Zeitwerte nach Klassen und Bewertungskategorien.

| | Bewertungs- kategorie nach IAS 39 | Buchwert 30.09.2013 Mio. € | Wertansatz Bilanz nach IAS 39 | | | |
|--|---|--------------------------------------|---|-----------------------------------|---|---|
| | | | Fortgeführte Anschaffungs- kosten Mio. € | Anschaffungs- kosten Mio. € | Beizulegender Zeitwert erfolgsneutral Mio. € | Beizulegender Zeitwert erfolgswirksam Mio. € |
| AKTIVA | | | | | | |
| Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente | LaR | 5 675 | 5 675 | | | |
| Forderungen aus Lieferungen und Leistungen | LaR | 6 986 | 6 986 | | | |
| Ausgereichte Darlehen und Forderungen | LaR/n.a. | 2 217 | 2 013 | | | |
| Sonstige originäre finanzielle Vermögenswerte | | | | | | |
| Bis zur Endfälligkeit zu haltende Finanzinvestitionen | HtM | 21 | 21 | | | |
| Zur Veräußerung verfügbare finanzielle Vermögenswerte | AfS | 626 | | 250 | 376 | |
| Derivative finanzielle Vermögenswerte | | | | | | |
| Derivate ohne Hedge-Beziehung | FAHFT | 678 | | | | 678 |
| Derivate mit Hedge-Beziehung | n.a. | 214 | | | 156 | 58 |
| PASSIVA | | | | | | |
| Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen | FLAC | 6 679 | 6 679 | | | |
| Anleihen und sonstige verbriefte Verbindlichkeiten | FLAC | 39 225 | 39 225 | | | |
| Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten | FLAC | 3 974 | 3 974 | | | |
| Verbindlichkeiten gegenüber Nicht-Kreditinstituten aus Schuldscheindarlehen | FLAC | 1 090 | 1 090 | | | |
| Sonstige verzinsliche Verbindlichkeiten | FLAC | 696 | 696 | | | |
| Sonstige unverzinsliche Verbindlichkeiten | FLAC | 1 714 | 1 714 | | | |
| Verbindlichkeiten aus Finanzierungs-Leasing | n.a. | 1 479 | | | | |
| Derivative finanzielle Verbindlichkeiten | | | | | | |
| Derivate ohne Hedge-Beziehung | FLHFT | 604 | | | | 604 |
| Derivate mit Hedge-Beziehung | n.a. | 541 | | | 335 | 206 |
| Davon: Aggregiert nach Bewertungskategorien gemäß IAS 39 | | | | | | |
| Kredite und Forderungen/Loans and Receivables | LaR | 14 674 | 14 674 | | | |
| Bis zur Endfälligkeit zu haltende Finanzinvestitionen/ Held-to-Maturity Investments | HtM | 21 | 21 | | | |
| Zur Veräußerung verfügbare finanzielle Vermögenswerte/ Available-for-Sale Financial Assets | AfS | 626 | | 250 | 376 | |
| Finanzielle Vermögenswerte zu Handelszwecken gehalten/ Financial Assets Held for Trading | FAHFT | 678 | | | | 678 |
| Finanzielle Verbindlichkeiten zu fortgeführten Anschaffungskosten bewertet/Financial Liabilities Measured at Amortized Cost | FLAC | 53 378 | 53 378 | | | |
| Finanzielle Verbindlichkeiten zu Handelszwecken gehalten/ Financial Liabilities Held for Trading | FLHFT | 604 | | | | 604 |

| Wertansatz Bilanz nach IAS 17 | Beizulegender Zeitwert 30.09.2013 | Bewertungskategorie nach IAS 39 | Buchwert 31.12.2012 | Wertansatz Bilanz nach IAS 39 | | | | Wertansatz Bilanz nach IAS 17 | Beizulegender Zeitwert 31.12.2012 |
|-------------------------------|-----------------------------------|---------------------------------|---------------------|---------------------------------|--------------------|---------------------------------------|---------------------------------------|-------------------------------|-----------------------------------|
| | | | | Fortgeführte Anschaffungskosten | Anschaffungskosten | Beizulegender Zeitwert erfolgsneutral | Beizulegender Zeitwert erfolgswirksam | | |
| Mio. € | Mio. € | | Mio. € | Mio. € | Mio. € | Mio. € | Mio. € | Mio. € | |
| | 5 675 | LaR | 4 026 | 4 026 | | | | 4 026 | |
| | 6 986 | LaR | 6 316 | 6 316 | | | | 6 316 | |
| 204 | 2 217 | LaR/n.a. | 2 123 | 1 875 | | | 248 | 2 123 | |
| | 21 | HtM | 131 | 131 | | | | 131 | |
| | 376 | AfS | 380 | | 230 | 150 | | 150 | |
| | 678 | FAHfT | 531 | | | | 531 | 531 | |
| | 214 | n.a. | 756 | | | 257 | 499 | 756 | |
| | 6 679 | FLAC | 6 415 | 6 415 | | | | 6 415 | |
| | 42 824 | FLAC | 33 674 | 33 674 | | | | 38 544 | |
| | 4 112 | FLAC | 3 912 | 3 912 | | | | 4 082 | |
| | 1 263 | FLAC | 1 167 | 1 167 | | | | 1 383 | |
| | 753 | FLAC | 2 085 | 2 085 | | | | 2 085 | |
| | 1 714 | FLAC | 1 611 | 1 611 | | | | 1 611 | |
| 1 479 | 1 772 | n.a. | 1 246 | | | | 1 246 | 1 635 | |
| | 604 | FLHfT | 335 | | | | 335 | 335 | |
| | 541 | n.a. | 584 | | | 584 | | 584 | |
| | 14 674 | LaR | 12 217 | 12 217 | | | | 12 217 | |
| | 21 | HtM | 131 | 131 | | | | 131 | |
| | 376 | AfS | 380 | | 230 | 150 | | 150 | |
| | 678 | FAHfT | 531 | | | | 531 | 531 | |
| | 57 345 | FLAC | 48 864 | 48 864 | | | | 54 120 | |
| | 604 | FLHfT | 335 | | | | 335 | 335 | |

Finanzinstrumente, die zum Fair Value bewertet werden.

| | 30.09.2013 | | | | 31.12.2012 | | | |
|--|-------------------|-------------------|-------------------|-----------------|-------------------|-------------------|-------------------|-----------------|
| | Level 1 Mio. € | Level 2 Mio. € | Level 3 Mio. € | Summe Mio. € | Level 1 Mio. € | Level 2 Mio. € | Level 3 Mio. € | Summe Mio. € |
| AKTIVA | | | | | | | | |
| Available-for-Sale Financial Assets (AFS) | 347 | 29 | | 376 | 107 | 43 | | 150 |
| Financial Assets Held for Trading (FAHfT) | | 678 | | 678 | | 531 | | 531 |
| Derivative finanzielle Vermögenswerte mit Hedge-Beziehung | | 214 | | 214 | | 756 | | 756 |
| PASSIVA | | | | | | | | |
| Financial Liabilities Held for Trading (FLHfT) | | 604 | | 604 | | 335 | | 335 |
| Derivative finanzielle Verbindlichkeiten mit Hedge-Beziehung | | 541 | | 541 | | 584 | | 584 |

Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente, Forderungen aus Lieferungen und Leistungen sowie sonstige Forderungen haben überwiegend kurze Restlaufzeiten. Daher entsprechen deren Buchwerte zum Abschluss-Stichtag näherungsweise dem beizulegenden Zeitwert.

Die beizulegenden Zeitwerte von sonstigen langfristigen Forderungen sowie von bis zur Endfälligkeit gehaltenen Finanzinvestitionen mit Restlaufzeiten über einem Jahr entsprechen den Barwerten der mit den Vermögenswerten verbundenen Zahlungen unter Berücksichtigung der jeweils aktuellen Zinsparameter, welche markt- und partnerbezogene Veränderungen der Konditionen und Erwartungen reflektieren. Von den zur Veräußerung verfügbaren finanziellen Vermögenswerten (AFS) der sonstigen originären finanziellen Vermögenswerte bilden die Instrumente, die in Level 1 und Level 2 ausgewiesen sind, verschiedene Klassen. In Level 1 werden 347 Mio. € (31. Dezember 2012: 107 Mio. €) ausgewiesen, die im Wesentlichen auf Staatsanleihen entfallen.

Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen sowie sonstige Verbindlichkeiten haben regelmäßig kurze Restlaufzeiten; die bilanzierten Werte stellen näherungsweise die beizulegenden Zeitwerte dar.

Die beizulegenden Zeitwerte der börsennotierten Anleihen und sonstigen verbrieften Verbindlichkeiten entsprechen den Nominalwerten multipliziert mit den Kursnotierungen zum Abschluss-Stichtag.

Die beizulegenden Zeitwerte von nicht börsennotierten Anleihen, Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten, Verbindlichkeiten gegenüber Nicht-Kreditinstituten aus Schuldscheindarlehen und sonstigen finanziellen Verbindlichkeiten werden als Barwerte der mit den Schulden verbundenen Zahlungen unter Zugrundelegung der jeweils gültigen Zinsstrukturkurve sowie der währungsdifferenziert bestimmten Credit Spread-Kurve der Deutschen Telekom ermittelt.

Der beizulegende Zeitwert gehandelter derivativer Finanzinstrumente entspricht dem Marktwert. Dieser Wert kann positiv oder negativ sein. Liegen keine Marktwerte vor, müssen die Zeitwerte mittels anerkannter finanzmathematischer Modelle berechnet werden. Für derivative Finanzinstrumente entspricht der beizulegende Zeitwert dem Betrag, den die Deutsche Telekom bei Beendigung des Finanzinstruments zum Abschluss-Stichtag entweder erhalten würde oder zahlen müsste. Dieser wird unter Anwendung der zum Abschluss-Stichtag relevanten Wechselkurse und Zinssätze der Vertragspartner berechnet. Für die Berechnungen werden Mittelkurse verwendet.

Bei zinstragenden derivativen Finanzinstrumenten wird zwischen dem Clean Price und dem Dirty Price unterschieden. Im Unterschied zum Clean Price umfasst der Dirty Price auch die abgegrenzten Stückzinsen. Die angesetzten beizulegenden Zeitwerte entsprechen dem Full Fair Value bzw. dem Dirty Price.

Angaben zum Kreditrisiko. Gemäß den vertraglichen Vereinbarungen werden im Insolvenzfall sämtliche mit dem betreffenden Kontrahenten bestehenden Derivate mit positivem bzw. negativem beizulegenden Zeitwert aufgerechnet, und es verbleibt lediglich eine Forderung bzw. Verbindlichkeit in Höhe des Saldos. Von Kontrahenten, mit denen die Nettoderivateposition, d. h. der Saldo der positiven bzw. negativen beizulegenden Zeitwerte aller derivativen Finanzinstrumente, aus Sicht der Deutschen Telekom jeweils positiv ist, erhielt die Deutsche Telekom frei verfügbare Barmittel im Rahmen von Collateralverträgen in Höhe von 169 Mio. € (31. Dezember 2012: 729 Mio. €), die das Ausfallrisiko weiter reduzierten. Für die derivativen Finanzinstrumente mit positivem beizulegenden Zeitwert, deren Buchwert zum Abschluss-Stichtag 892 Mio. € (31. Dezember 2012: 1 287 Mio. €) betrug, bestand aufgrund dieser Vereinbarungen zum 30. September 2013 ein maximales Ausfallrisiko in Höhe von 12 Mio. € (31. Dezember 2012: maximales Ausfallrisiko: 60 Mio. €). Es existiert kein Ausfallrisiko aus im Bestand befindlichen eingebetteten Derivaten.

An Kontrahenten, mit denen die Nettoderivateposition, d. h. der Saldo der positiven bzw. negativen beizulegenden Zeitwerte aller derivativen Finanzinstrumente, aus Sicht der Deutschen Telekom jeweils negativ war, stellte die Deutsche Telekom im Rahmen von Collateralverträgen Barsicherheiten, weshalb die hierfür ausgewiesenen Forderungen in Höhe von 549 Mio. € (31. Dezember 2012: 246 Mio. €) zum Abschluss-Stichtag keinen Ausfallrisiken unterlagen. Darüber hinaus existieren keine wesentlichen, das maximale Ausfallrisiko von finanziellen Vermögenswerten mindernden Vereinbarungen. Das maximale Ausfallrisiko der übrigen finanziellen Vermögenswerte entspricht somit deren Buchwert. Die unter den ausgereichten Darlehen und Forderungen innerhalb der sonstigen finanziellen Vermögenswerte ausgewiesenen gezahlten Collaterals unterliegen keinem Ausfallrisiko und bilden daher eine eigene Klasse von finanziellen Vermögenswerten. Ebenso bilden die unter den finanziellen Verbindlichkeiten ausgewiesenen erhaltenen Collaterals aufgrund ihrer Verbindung zu den entsprechenden derivativen Finanzinstrumenten eine eigene Klasse von finanziellen Verbindlichkeiten.

Angaben über Beziehungen zu nahestehenden Unternehmen und Personen.

Zu den im Konzernabschluss zum 31. Dezember 2012 beschriebenen Angaben über Beziehungen zu nahestehenden Unternehmen und Personen ergaben sich bis zum 30. September 2013, mit Ausnahme der unten beschriebenen Sachverhalte, keine wesentlichen Änderungen.

Zum 30. September 2013 wurden vom Joint Venture Everything Everywhere angelegte Gelder von der Deutschen Telekom an die Gesellschaft in Höhe von netto 0,4 Mrd. € zurückgezahlt.

Die KfW Bankengruppe hat sich die ihr zustehende Dividende für die gehaltenen Aktien an der Deutschen Telekom AG teilweise in bar auszahlen lassen und teilweise Aktien aus genehmigtem Kapital gewählt. In diesem Zusammenhang wurden im Juni 2013 47 429 Tsd. Stück Aktien übertragen. Der Anteil der KfW Bankengruppe an der Deutschen Telekom AG beträgt zum 30. September 2013 17,4 %.

Organe.

Veränderungen im Vorstand. In seiner Sitzung am 15. Mai 2013 hat der Aufsichtsrat Timotheus Höttges mit Wirkung zum 1. Januar 2014 zum Vorstandsvorsitzenden der Deutschen Telekom AG und damit zum Nachfolger von René Obermann bestellt. Darüber hinaus wurde Thomas Dannenfeldt mit Wirkung zum 1. Januar 2014 zum Finanzvorstand der Deutschen Telekom AG bestellt. Er wird die Nachfolge für Timotheus Höttges antreten. Der Aufsichtsrat hat zudem den Vertrag von Niek Jan van Damme als Vorstand Deutschland für den Zeitraum vom 1. März 2014 bis zum 28. Februar 2019 um weitere fünf Jahre verlängert.

Veränderungen im Aufsichtsrat. Lars Hinrichs und Karl-Heinz Streibich wurden vom Amtsgericht Bonn mit Wirkung zum 1. Oktober 2013 bis zur Hauptversammlung 2014 in den Aufsichtsrat der Deutschen Telekom AG bestellt, auf der sie den Aktionären zur Wahl vorgeschlagen werden sollen. Sie folgen dem am 2. Juli 2013 verstorbenen Ulrich Middelmann sowie Lawrence H. Guffey, der sein Mandat zum 1. Oktober 2013 auf eigenen Wunsch niedergelegt hat.

EREIGNISSE NACH DER BERICHTSPERIODE (30. SEPTEMBER 2013).

Verkauf von Anleihen der T-Mobile US. Die Deutsche Telekom hat am 16. Oktober 2013 Anleihen der T-Mobile US in Höhe von 5,6 Mrd. US-\$ aus ihrem Bestand verkauft. Es handelt sich um fünf Anleihen mit Zinssätzen zwischen 6,464 und 6,836 %. Die Anleihen werden zwischen 2019 und 2023 fällig. Die Mittel aus dem Verkauf der Anleihen fließen der Deutschen Telekom zu und dienen der allgemeinen Unternehmensfinanzierung. Die Netto-Finanzverbindlichkeiten werden durch die Transaktion nicht erhöht. Mit Abschluss der Transaktion hält die Deutsche Telekom noch 5,6 Mrd. US-\$ Anleihen der T-Mobile US, die nicht Gegenstand des Angebots waren.

Spektrumauktion in Österreich. Die österreichische Regulierungsbehörde RTR hat am 21. Oktober 2013 die Ergebnisse der Spektrumauktion bekannt gegeben. Demnach erhalten A1 Telekom, T-Mobile Austria und Hutchison Spektrum in den Bändern 0,8 GHz (nur A1 Telekom und T-Mobile Austria), 0,9 GHz und 1,8 GHz. Obwohl RTR Spektrum für einen möglichen Neueinsteiger reserviert hatte, fand sich kein Neueinsteiger bei der Auktion ein und das Spektrum wurde an die bestehenden Netzbetreiber vergeben. Für das von T-Mobile Austria erworbene Spektrum ergab sich ein Preis von rund 655 Mio. €.

VERSICHERUNG DER GESETZLICHEN VERTRETER.

Nach bestem Wissen versichern wir, dass gemäß den anzuwendenden Rechnungslegungsgrundsätzen für die Zwischenberichterstattung der Konzern-Zwischenabschluss ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns vermittelt und im Konzern-Zwischenlagebericht der Geschäftsverlauf einschließlich des

Geschäftsergebnisses und die Lage des Konzerns so dargestellt sind, dass ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild vermittelt wird, sowie die wesentlichen Chancen und Risiken der voraussichtlichen Entwicklung des Konzerns im verbleibenden Geschäftsjahr beschrieben sind.

Bonn, den 7. November 2013

Deutsche Telekom AG
Der Vorstand

René Obermann

Reinhard Clemens

Niek Jan van Damme

Timotheus Höttges

Dr. Thomas Kremer

Claudia Nemat

Prof. Dr. Marion Schick

BESCHEINIGUNG NACH PRÜFERISCHER DURCHSICHT.

An die Deutsche Telekom AG, Bonn.

Wir haben den verkürzten Konzernzwischenabschluss – bestehend aus Bilanz, Gewinn- und Verlustrechnung und Gesamtergebnisrechnung, Eigenkapitalveränderungsrechnung, Kapitalflussrechnung sowie ausgewählten erläuternden Anhangangaben – und den Konzernzwischenlagebericht der Deutsche Telekom AG, Bonn, für den Zeitraum vom 1. Januar bis 30. September 2013, die Bestandteile des Quartals-Finanzberichts nach § 37x Abs. 3 WpHG sind, einer prüferischen Durchsicht unterzogen. Die Aufstellung des verkürzten Konzernzwischenabschlusses nach den IFRS für Zwischenberichterstattung, wie sie in der EU anzuwenden sind, und des Konzernzwischenlageberichts nach den für Konzernzwischenlageberichte anwendbaren Vorschriften des WpHG liegt in der Verantwortung des Vorstands der Gesellschaft. Unsere Aufgabe ist es, eine Bescheinigung zu dem verkürzten Konzernzwischenabschluss und dem Konzernzwischenlagebericht auf der Grundlage unserer prüferischen Durchsicht abzugeben.

Wir haben die prüferische Durchsicht des verkürzten Konzernzwischenabschlusses und des Konzernzwischenlageberichts unter Beachtung der vom Institut der Wirtschaftsprüfer (IDW) festgestellten deutschen Grundsätze für die prüferische Durchsicht von Abschlüssen unter ergänzender Beachtung des International Standard on Review Engagements „Review of Interim Financial Information Performed by the Independent Auditor of the Entity“ (ISRE 2410) vorgenommen. Danach ist die prüferische Durchsicht so zu planen und durchzuführen, dass wir bei kritischer Würdigung mit einer gewissen Sicherheit ausschließen können, dass der verkürzte Konzernzwischenabschluss in wesentlichen Belangen nicht in Übereinstimmung mit den IFRS für Zwischenberichterstattung, wie sie in der EU anzuwenden sind, und der Konzernzwischenlagebericht in wesentlichen Belangen nicht in Übereinstimmung mit den für Konzernzwischenlageberichte anwendbaren Vorschriften des WpHG aufgestellt worden sind. Eine prüferische Durchsicht beschränkt sich in erster Linie auf Befragungen von Mitarbeitern der Gesellschaft und auf analytische Beurteilungen und bietet deshalb nicht die durch eine Abschlussprüfung erreichbare Sicherheit. Da wir auftragsgemäß keine Abschlussprüfung vorgenommen haben, können wir einen Bestätigungsvermerk nicht erteilen.

Auf der Grundlage unserer prüferischen Durchsicht sind uns keine Sachverhalte bekannt geworden, die uns zu der Annahme veranlassen, dass der verkürzte Konzernzwischenabschluss in wesentlichen Belangen nicht in Übereinstimmung mit den IFRS für Zwischenberichterstattung, wie sie in der EU anzuwenden sind, oder dass der Konzernzwischenlagebericht in wesentlichen Belangen nicht in Übereinstimmung mit den für Konzernzwischenlageberichte anwendbaren Vorschriften des WpHG aufgestellt worden sind.

Frankfurt am Main, den 7. November 2013

PricewaterhouseCoopers
Aktiengesellschaft
Wirtschaftsprüfungsgesellschaft

Harald Kayser
Wirtschaftsprüfer

Uwe Schwalm
Wirtschaftsprüfer

WEITERE INFORMATIONEN.

HERLEITUNG DER PRO-FORMA-KENNZAHLEN.

SONDEREINFLÜSSE.

Die folgende Tabelle zeigt die Herleitung des EBITDA, des EBIT und des Konzernüberschusses/(-fehlbetrags) auf die um Sondereinflüsse bereinigten Werte. Die Herleitungsrechnungen sind sowohl für die Berichtsperiode als auch für die Vorjahresvergleichsperiode und das Gesamtjahr 2012 dargestellt:

| | EBITDA Q1 – Q3 2013 Mio. € | EBIT Q1 – Q3 2013 Mio. € | EBITDA Q1 – Q3 2012 ^a Mio. € | EBIT Q1 – Q3 2012 ^a Mio. € | EBITDA Gesamtjahr 2012 ^a Mio. € | EBIT Gesamtjahr 2012 ^a Mio. € |
|--|-------------------------------------|-----------------------------------|--|--|---|---|
| EBITDA/EBIT | 12 579 | 5 113 | 13 263 | (5 670) | 17 995 | (3 962) |
| DEUTSCHLAND | (362) | (362) | (384) | (384) | (560) | (560) |
| Personalrestrukturierung | (376) | (376) | (369) | (369) | (500) | (500) |
| Sachbezogene Restrukturierungen | (13) | (13) | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Ergebniseffekte aus Dekonsolidierungen, Ver- und Zukäufen | (10) | (10) | (8) | (8) | (8) | (8) |
| Sonstiges | 37 | 37 | (7) | (7) | (52) | (52) |
| USA | (143) | (143) | 39 | (10 550) | 1 479 | (9 110) |
| Personalrestrukturierung | (124) | (124) | (75) | (75) | (69) | (69) |
| Sachbezogene Restrukturierungen | (1) | (1) | (28) | (28) | (28) | (28) |
| Ergebniseffekte aus Dekonsolidierungen, Ver- und Zukäufen | (18) | (18) | 125 | 125 | 1 558 | 1 558 |
| Wertminderungen | - | 0 | - | (10 589) | - | (10 589) |
| Sonstiges | 0 | 0 | 17 | 17 | 18 | 18 |
| EUROPA | 144 | 144 | (45) | (48) | (208) | (571) |
| Personalrestrukturierung | (51) | (51) | (11) | (11) | (182) | (182) |
| Sachbezogene Restrukturierungen | 10 | 10 | (28) | (31) | (16) | (19) |
| Ergebniseffekte aus Dekonsolidierungen, Ver- und Zukäufen | 182 | 182 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Wertminderungen | - | 0 | - | 0 | - | (360) |
| Sonstiges | 3 | 3 | (6) | (6) | (10) | (10) |
| SYSTEMGESCHÄFT | (298) | (312) | (231) | (231) | (405) | (417) |
| Personalrestrukturierung | (136) | (136) | (137) | (137) | (238) | (238) |
| Sachbezogene Restrukturierungen | (91) | (92) | (94) | (94) | (166) | (178) |
| Ergebniseffekte aus Dekonsolidierungen, Ver- und Zukäufen | (71) | (84) | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Sonstiges | 0 | 0 | 0 | 0 | (1) | (1) |
| GROUP HEADQUARTERS & GROUP SERVICES | (126) | (126) | (81) | (81) | (282) | (282) |
| Personalrestrukturierung | (128) | (128) | (148) | (148) | (243) | (243) |
| Sachbezogene Restrukturierungen | (10) | (10) | (8) | (8) | (13) | (13) |
| Ergebniseffekte aus Dekonsolidierungen, Ver- und Zukäufen | 16 | 16 | 8 | 8 | (46) | (46) |
| Sonstiges | (4) | (4) | 67 | 67 | 20 | 20 |
| KONZERNÜBERLEITUNG | 0 | 0 | 0 | 0 | (2) | (1) |
| Personalrestrukturierung | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Sachbezogene Restrukturierungen | 1 | 1 | 1 | 1 | 0 | 0 |
| Ergebniseffekte aus Dekonsolidierungen, Ver- und Zukäufen | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Sonstiges | (1) | (1) | (1) | (1) | (2) | (1) |
| SUMME SONDEREINFLÜSSE | (785) | (799) | (702) | (11 294) | 22 | (10 941) |
| EBITDA/EBIT (BEREINIGT UM SONDEREINFLÜSSE) | 13 364 | 5 912 | 13 965 | 5 624 | 17 973 | 6 979 |
| Finanzergebnis (bereinigt um Sondereinflüsse) | | (2 089) | | (1 928) | | (2 546) |
| ERGEBNIS VOR ERTRAGSTEUERN (BEREINIGT UM SONDEREINFLÜSSE) | | 3 823 | | 3 696 | | 4 433 |
| Ertragsteuern (bereinigt um Sondereinflüsse) | | (1 122) | | (950) | | (1 451) |
| ÜBERSCHUSS/(FEHLBETRAG) (BEREINIGT UM SONDEREINFLÜSSE) | | 2 701 | | 2 746 | | 2 982 |
| ZURECHNUNG DES ÜBERSCHUSSES/(FEHLBETRAGS) (BEREINIGT UM SONDEREINFLÜSSE) AN DIE | | | | | | |
| Eigentümer des Mutterunternehmens (Konzernüberschuss/(-fehlbetrag)) (bereinigt um Sondereinflüsse) | | 2 400 | | 2 337 | | 2 537 |
| Anteile anderer Gesellschafter (bereinigt um Sondereinflüsse) | | 301 | | 409 | | 445 |

^a Die Werte der Vorjahresvergleichsperioden wurden aufgrund der Anwendung des geänderten IAS 19 und der Änderung in der Segmentberichterstattung aufgrund des geänderten Ausweises der Bereiche Group Technology und Global Network Factory zum 1. Januar 2013 rückwirkend angepasst.

BRUTTO- UND NETTO-FINANZVERBINDLICHKEITEN.

Nach Auffassung der Deutschen Telekom stellen die Netto-Finanzverbindlichkeiten eine wichtige Kennzahl für Investoren, Analysten und Rating-Agenturen dar.

| | 30.09.2013 Mio. € | 31.12.2012 Mio. € | Veränderung Mio. € | Veränderung % | 30.09.2012 Mio. € |
|---|----------------------|----------------------|-----------------------|------------------|----------------------|
| Finanzielle Verbindlichkeiten (kurzfristig) | 11 169 | 9 260 | 1 909 | 20,6 | 10 367 |
| Finanzielle Verbindlichkeiten (langfristig) | 38 154 | 35 354 | 2 800 | 7,9 | 35 248 |
| FINANZIELLE VERBINDLICHKEITEN | 49 323 | 44 614 | 4 709 | 10,6 | 45 615 |
| Zinsabgrenzungen | (929) | (903) | (26) | (2,9) | (756) |
| Sonstige | (803) | (754) | (49) | (6,5) | (668) |
| BRUTTO-FINANZVERBINDLICHKEITEN | 47 591 | 42 957 | 4 634 | 10,8 | 44 191 |
| Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente | 5 675 | 4 026 | 1 649 | 41,0 | 2 529 |
| Finanzielle Vermögenswerte zur Veräußerung verfügbar/zu Handelszwecken gehalten | 301 | 27 | 274 | n.a. | 132 |
| Derivative finanzielle Vermögenswerte | 892 | 1 287 | (395) | (30,7) | 1 533 |
| Andere finanzielle Vermögenswerte | 997 | 757 | 240 | 31,7 | 996 |
| NETTO-FINANZVERBINDLICHKEITEN | 39 726 | 36 860 | 2 866 | 7,8 | 39 001 |

ÜBERLEITUNGSRECHNUNG ZU DEN IN DEN ERSTEN DREI QUARTALEN 2013 DURCHFÜHRTE AUSWEISÄNDERUNGEN FÜR WESENTLICHE KENNZAHLEN DER VORJAHRESVERGLEICHSPERIODE.

| | Gesamtumsatz | Betriebsergebnis (EBIT) | EBITDA | EBITDA bereinigt | Planmäßige Abschreibungen | Wertminderungen | Segmentvermögen ^a | Segment-schulden ^a |
|--|---------------|-------------------------|---------------|------------------|---------------------------|-----------------|------------------------------|-------------------------------|
| Q1 – Q3 2012/30. SEPTEMBER 2012 DARSTELLUNG ZUM 30. SEPTEMBER 2012 – WIE BERICHTET | Mio. € | Mio. € | Mio. € | Mio. € | Mio. € | Mio. € | Mio. € | Mio. € |
| Deutschland | 17 005 | 3 454 | 6 740 | 7 092 | (3 283) | (3) | 31 224 | 22 988 |
| USA | 11 578 | (9 368) | 3 074 | 3 035 | (1 840) | (10 602) | 27 436 | 21 254 |
| Europa | 10 813 | 1 529 | 3 659 | 3 701 | (2 122) | (8) | 36 348 | 11 910 |
| Systemgeschäft | 7 187 | (239) | 225 | 507 | (463) | (1) | 9 044 | 5 873 |
| Group Headquarters & Group Services | 2 176 | (1 120) | (511) | (377) | (530) | (79) | 95 360 | 53 609 |
| SUMME | 48 759 | (5 744) | 13 187 | 13 958 | (8 238) | (10 693) | 199 412 | 115 634 |
| Überleitung | (5 297) | (9) | (7) | (7) | (3) | 1 | (91 470) | (38 235) |
| KONZERN | 43 462 | (5 753) | 13 180 | 13 951 | (8 241) | (10 692) | 107 942 | 77 399 |

Q1 – Q3 2012/30. SEPTEMBER 2012
 +/- AUSWEISÄNDERUNG GROUP TECHNOLOGY UND
 GLOBAL NETWORK FACTORY ZUM 1. JANUAR 2013

| | | | | | | | | |
|-------------------------------------|--------------|----------|----------|----------|----------|----------|----------|----------|
| Deutschland | - | - | - | - | - | - | - | - |
| USA | - | - | - | - | - | - | - | - |
| Europa | (1) | (26) | 15 | 18 | (40) | - | 224 | 134 |
| Systemgeschäft | - | - | - | - | - | - | - | - |
| Group Headquarters & Group Services | (116) | 26 | (15) | (18) | 41 | - | (219) | (129) |
| SUMME | (117) | - | - | - | 1 | - | 5 | 5 |
| Überleitung | 117 | - | - | - | (1) | - | (5) | (5) |
| KONZERN | - | - | - | - | - | - | - | - |

Q1 – Q3 2012/30. SEPTEMBER 2012
 +/- AUSWEISÄNDERUNG IAS 19 GEÄNDERT ZUM
 1. JANUAR 2013

| | | | | | | | | |
|-------------------------------------|----------|-----------|-----------|-----------|----------|----------|-----------|-----------|
| Deutschland | - | (32) | (32) | - | - | - | - | (16) |
| USA | - | - | - | - | - | - | - | - |
| Europa | - | 14 | 13 | 13 | - | - | 7 | 35 |
| Systemgeschäft | - | 51 | 51 | - | - | - | 1 | (1) |
| Group Headquarters & Group Services | - | 50 | 50 | - | - | - | 41 | 44 |
| SUMME | - | 83 | 82 | 13 | - | - | 49 | 62 |
| Überleitung | - | - | 1 | 1 | - | - | (49) | (50) |
| KONZERN | - | 83 | 83 | 14 | - | - | - | 12 |

Q1 – Q3 2012/30. SEPTEMBER 2012
 = DARSTELLUNG ZUM 30. SEPTEMBER 2013

| | | | | | | | | |
|-------------------------------------|---------------|----------------|---------------|---------------|----------------|-----------------|----------------|----------------|
| Deutschland | 17 005 | 3 422 | 6 708 | 7 092 | (3 283) | (3) | 31 224 | 22 972 |
| USA | 11 578 | (9 368) | 3 074 | 3 035 | (1 840) | (10 602) | 27 436 | 21 254 |
| Europa | 10 812 | 1 517 | 3 687 | 3 732 | (2 162) | (8) | 36 579 | 12 079 |
| Systemgeschäft | 7 187 | (188) | 276 | 507 | (463) | (1) | 9 045 | 5 872 |
| Group Headquarters & Group Services | 2 060 | (1 044) | (476) | (395) | (489) | (79) | 95 182 | 53 524 |
| SUMME | 48 642 | (5 661) | 13 269 | 13 971 | (8 237) | (10 693) | 199 466 | 115 701 |
| Überleitung | (5 180) | (9) | (6) | (6) | (4) | 1 | (91 524) | (38 290) |
| KONZERN | 43 462 | (5 670) | 13 263 | 13 965 | (8 241) | (10 692) | 107 942 | 77 411 |

^a Werte sind stichtagsbezogen auf den 31. Dezember 2012.

GLOSSAR.

Für weitere Begriffserklärungen verweisen wir auf den Geschäftsbericht 2012 und das darin enthaltene Glossar (Seite 301 ff.).

Adjacent industries. Bezeichnen benachbarte Branchen oder Industriesparten, deren Produkte oder Dienstleistungen sich gegenseitig ergänzen.

Bitstream Access (engl.: Bitstromzugang). Der Bitstromzugang ist ein Vorleistungsprodukt, mit dem alternative Telefongesellschaften Breitband-Anschlüsse realisieren können.

Postpaid (engl.: im Nachgang bezahlt). Kunden, die Kommunikationsleistungen im Nachgang der erbrachten Leistung bezahlen (in der Regel auf Monatsbasis).

DISCLAIMER.

Dieser Bericht (v. a. das Kapitel „Prognosen zur Umsatz- und Ergebnisentwicklung“) enthält zukunftsbezogene Aussagen, welche die gegenwärtigen Ansichten des Managements der Deutschen Telekom hinsichtlich zukünftiger Ereignisse widerspiegeln. Sie sind im Allgemeinen durch die Wörter „erwarten“, „davon ausgehen“, „annehmen“, „beabsichtigen“, „einschätzen“, „anstreben“, „zum Ziel setzen“, „planen“, „werden“, „erstreben“, „Ausblick“ und vergleichbare Ausdrücke gekennzeichnet und beinhalten im Allgemeinen Informationen, die sich auf Erwartungen oder Ziele für Umsatzerlöse, bereinigtes EBITDA oder andere Maßstäbe für die Performance beziehen. Zukunftsbezogene Aussagen basieren auf derzeit gültigen Plänen, Einschätzungen und Erwartungen. Daher sollten Sie sie mit Vorsicht betrachten.

Solche Aussagen unterliegen Risiken und Unsicherheitsfaktoren, von denen die meisten schwierig einzuschätzen sind und die im Allgemeinen außerhalb der Kontrolle der Deutschen Telekom liegen. Dazu gehören u. a. auch der Fortschritt, den die Deutsche Telekom mit den personalbezogenen Restrukturierungsmaßnahmen erzielt, und die Auswirkungen anderer bedeutender strategischer und operativer Initiativen, einschließlich des Erwerbs oder der Veräußerung von Gesellschaften sowie von Unternehmenszusammenschlüssen. Weitere mögliche Faktoren, die die Kosten- und Erlösentwicklung wesentlich beeinträchtigen, sind Veränderungen der Wechselkurse und Zinssätze, regulatorische Vorgaben, ein Wettbewerb, der schärfer ist als erwartet, Ver-

änderungen bei den Technologien, Rechtsstreitigkeiten und aufsichtsrechtliche Entwicklungen. Sollten diese oder andere Risiken und Unsicherheitsfaktoren eintreten, oder sollten sich die den Aussagen zugrunde liegenden Annahmen als unrichtig herausstellen, so können die tatsächlichen Ergebnisse der Deutschen Telekom wesentlich von denjenigen abweichen, die in diesen Aussagen ausgedrückt oder impliziert werden. Die Deutsche Telekom kann keine Garantie dafür geben, dass die Erwartungen oder Ziele erreicht werden. Die Deutsche Telekom lehnt – unbeschadet bestehender kapitalmarktrechtlicher Verpflichtungen – jede Verantwortung für eine Aktualisierung der zukunftsbezogenen Aussagen durch Berücksichtigung neuer Informationen oder zukünftiger Ereignisse oder anderer Dinge ab.

Zusätzlich zu den nach IFRS erstellten Kennzahlen legt die Deutsche Telekom Pro-forma-Kennzahlen vor, z. B. EBITDA, EBITDA-Marge, bereinigtes EBITDA, bereinigte EBITDA-Marge, bereinigtes EBIT, bereinigte EBIT-Marge, bereinigter Konzernüberschuss, Free Cashflow sowie Brutto- und Netto-Finanzverbindlichkeiten, die nicht Bestandteil der Rechnungslegungsvorschriften sind. Diese Kennzahlen sind als Ergänzung, jedoch nicht als Ersatz für die nach IFRS erstellten Angaben zu sehen. Pro-forma-Kennzahlen unterliegen weder den IFRS noch anderen allgemein geltenden Rechnungslegungsvorschriften. Andere Unternehmen legen diesen Begriffen unter Umständen andere Definitionen zugrunde.

FINANZKALENDER.^a

| | | |
|--|---|--|
| 7. November 2013 | 6. März 2014 | 8. Mai 2014 |
| Veröffentlichung des Konzern-Zwischenberichts zum 30. September 2013 | Veröffentlichung des Geschäftsberichts 2013 | Veröffentlichung des Konzern-Zwischenberichts zum 31. März 2014 |
| 15. Mai 2014 | 7. August 2014 | 6. November 2014 |
| Hauptversammlung 2014 | Veröffentlichung des Konzern-Zwischenberichts zum 30. Juni 2014 | Veröffentlichung des Konzern-Zwischenberichts zum 30. September 2014 |

^a Weitere Termine, Terminaktualisierungen und Hinweise zu Live-Übertragungen finden Sie auf www.telekom.com.

IMPRESSUM.

Deutsche Telekom AG
Unternehmenskommunikation
D-53262 Bonn

Telefon 0228 181 4949
Telefax 0228 181 94004
E-Mail medien@telekom.de
www.telekom.com

Bei allen Fragen rund um die T-Aktie kontaktieren Sie:

Telefon 0228 181 88880
Telefax 0228 181 88899
E-Mail investor.relations@telekom.de

Dieser Konzern-Zwischenbericht ist auf der Investor-Relations-Seite im Internet abrufbar unter: www.telekom.com/investor-relations

Unseren Geschäftsbericht finden Sie im Internet unter:
www.telekom.com/geschaeftsbericht2012
www.telekom.com/annualreport2012

Dieser Konzern-Zwischenbericht 1. Januar bis 30. September 2013 liegt auch in englischer Sprache vor. Im Zweifelsfall ist die deutsche Version maßgeblich.

Dieser Konzern-Zwischenbericht ist eine Veröffentlichung der Deutschen Telekom AG.

KNr. 642 200 241 deutsch
KNr. 642 200 242 englisch

Gedruckt mit mineralölfreier Farbe auf chlorfrei gebleichtem Papier.

Wenn Ihr Mobiltelefon über eine QR-Code-Erkennungssoftware verfügt, gelangen Sie nach dem Scannen dieses Codes direkt auf unsere Investor-Relations Website.





ERLEBEN, WAS VERBINDET.